**Profil potencialne stranke - kakšne partnerje iščemo**

|  |  |
| --- | --- |
| Panoga/e: |  |
| podjetje: regija/lokacija:  prodajna mreža  |  |
| Velikost podjetja: (min./max.) Pribl. promet €: Št. zaposlenih: |  |
| Posebna oprema / stroji / naprave: |  |
| Storitve / izdelki |  |
| Kakšne stranke naj ima podjetje, oziroma druge reference |  |
| Zaželene izkušnje oz. know-how stranke |  |
| Kakšne posebne stroje ali opremo naj ima stranka? |  |
| Zaželena oblika sodelovanja (ekskluziva, kapitalska udeležba) |  |
| Jezik za komuniciranje |  |
| Razno |  |
| drugo: (seznam podjetij, ki jih ne smemo kontaktirati, ...) |  |

**Profil lastnega podjetja 🡪informacije za pot. stranke**

|  |  |
| --- | --- |
| podjetje & leto ustanovitve |  |
| Lastniška sestava |  |
| Pozicioniranje podjetja |  |
| Velikost lastnega podjetja:  ca. promet v €: št. zaposlenih: |  |
| Storitve / izdelki: |  |
| Trgi: |  |
| Sestava komitentov oz. druge reference, prodajne poti |  |
| Posebne izkušnje / know-how / patenti / licence / blagovne znamke |  |
| Posebna oprema, stroji: |  |
| organizacija / povezave: |  |
| Obstoječe informacijsko gradivo/material:(v katerem jeziku) |  |
| **Koristi za potencialno stranko: kaj je posebnost izdelka/storitve? Zakaj naj bi****stranka v Avstriji kupila izdelek?** |  |
| drugo: |  |