

Združenje kovinske industrije
Kovinska industrija
Podatki in gospodarjenje

2021



Poslovanje kovinske industrije v letu 2020

Pričetek poslovnega leta 2020 je bil obetaven. Knjige naročil so se polnile in poslovanje je teklo gladko – a le do sredine prvega kvartala, ko so se pričele težave: najprej z dobavami iz Azije, nato pa v marcu in aprilu tudi upad naročil dotlej nepoznanih obsegov.

Izbruh epidemije je prinesel povsem nove izzive poslovanja. Podjetja v panogi kovinske industrije so prioriteto poskrbela za varovanje zdravja zaposlenih in tem ukrepom prilagodila delovne procese. Prizadevanjem za ohranjanje delovnih mest so sledile še težave pri nabavi surovin, materiala, polizdelkov in komponent. Ob zmanjšanem obsegu povpraševanja se je v prvi polovici leta 2020 povečala negotovost zaradi odpovedi že posredovanih naročil pa tudi ohromljene logistike, ki je bremenila odpremo izdelkov do kupcev. Podjetja so se soočala z vse daljšimi dobavnimi roki vhodov in splošnim poslabšanjem razmer na trgu, motena je bila dobava surovin in sestavnih delov ter transport. Nekatera podjetja so bila zato prisiljena zmanjševati obseg proizvodnje, kar je kljub ukrepom vlade za pomoč gospodarstvu vplivalo tudi na zaposlovanje.

Prilagajanje dnevno se spreminjajočim pogojem na trgu kot vpliva ukrepov držav za zajezitev širjenja bolezni je hromilo gospodarsko dejavnost. A druga polovica leta je prinesla povečanje naročil in ob novi fleksibilnosti procesov je večina podjetij v veliki meri uspela nadomestiti izpad poslovno katastrofalne pomladi 2020.

mag. Janja Petkovšek, u.d.i.s.

direktorica GZS-Združenja kovinske industrije

Podatki in ocena gospodarjenja kovinske industrije v letu 2021

Izdalo in založilo: GZS Združenje kovinske industrije
Dimičeva 13, 1504 Ljubljana

Vsebina: GZS Združenje kovinske industrije

Tisk: Birografika d.o.o.

Naklada: 100 izvodov

Ljubljana, avgust 2021

ISSN 1854-2050



Združenje kovinske industrije

Združenje kovinske industrije

Kovinska industrija

**Podatki in ocena gospodarjenja
v letu 2020**

Ljubljana, avgust 2021

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO



Že v letu 2020 smo zastavili program strateške transformacije, sprememba na tržišču pa so ta proces le še pospešila. Optimiramo portfelj proizvodov in se usmerjamo na proizvode s potencialom globalne rasti ter možnostjo izboljšanja produktivnosti proizvodnje z višjo stopnjo standardizacije, avtomatizacije ter z metodami vitke proizvodnje.

Pripravljamo nov večji investicijski paket v najsodobnejšo proizvodno opremo, ki poleg ciljev dobičkonosnosti zasleduje tudi cilje produktivnosti, vrhunske kakovosti ter vedno močnejše poudarja samo avtomatizacijo in vitke metode pri organizaciji dela. Slednji dve sta zelo pomembni pri zagotavljanju fleksibilnosti podjetja v togem tržišču delovne sile, kot je v Sloveniji.

Kot najbolj pozitivno izkušnjo v letu 2020 bi izpostavil zavzetost zaposlenih. Z zavzetimi zaposlenimi se lahko tudi krizno leto kot je bilo 2020, preživimo relativno stabilno. Kljub vsem težavam oziroma nevarnostim, ki so za nas bile predvsem nove in se z njimi še nismo srečevali, dela nismo zaustavljali. Kljub vsem tveganjem in nejasnostim, smo ostali v pogonu ter skupaj prebrodili in uspešno zaključili preteklo leto.

Prve znake okrevanja tržišča smo zaznali že jeseni lanskega leta. Pozitivni trendi so se nadaljevali in v začetku letošnjega leta smo že ugotavljali, da lahko pričakujemo močno povpraševanje v celotnem letu 2021. Gre za visoko dinamiko tržišča, saj v 2021 pričakujemo približno 30% rast glede na 2020, presegli pa bomo tudi rekordni leti 2018 in 2019. Vsekakor gre tu za lepo priložnost, ki je deloma rezultat okrevanja tržišča ter krepitve tržnega deleža naših kupcev, ki sodijo večinoma med večja vodilna globalna podjetja, deloma pa uspešnih preteklih razvojnih projektov novih proizvodov. Po drugi strani pa gre v našem primeru tudi za resna tveganja izgube zaupanja naših kupcev v kolikor njihovim potrebam ne uspemo slediti. Naši proizvodi, večinoma namenski, na tržišču praviloma nimajo alternative in vsakršno pomanjkanje lahko tudi za daljše obdobje zaustavi proizvodne linije naših kupcev. Zato je v tem obdobju naša največja skrb kako zagotoviti kapacitete za rast v letošnjem in prihodnjem letu.

Podobno kot v obdobju rasti leta 2018 je tudi v 2021 največji izziv pravočasno zagotoviti delovno silo. Vidimo dva ključna problema: šibak lokalni bazen razpoložljive delovne sile, ki se ob vsakem povečanju potreb zelo hitro izprazni, ter nerazumno dolge administrativne postopke zaposlovanja tujcev. Na slednjem je absolutno čas, da končno nekaj izboljšamo, saj ne moremo zagotavljati prožne odzivnosti na potrebe tržišča, če je potrebno samo na pridobitev delovnih dovoljenj čakati tri do štiri mesece. Resne omejitve pri razpoložljivosti delovne sile so glavna omejitev rasti podjetja in tudi naših dobaviteljev v lokalnem okolju, vse ostalo imamo: dobre proizvode, dostop do tržišč, kapital za perspektivne investicije in kompetenten strokovni kader.

**Aleš Bizjak, Poclain Hydraulics d.o.o.
predsednik UO Združenja kovinske industrije**



Poslovno leto 2020 je bilo vsestransko pestro in nepredvidljivo; z virusom, ki je okužil ne samo posameznike, ampak tudi poslovno okolje. Do konca leta nismo imeli niti cepiva niti zadostnih ukrepov, da bi se v poslovnem smislu virus ne dotaknil skorajda vsakega podjetja. Največja dodana vrednost preteklega leta bila velika doza pridobljenih znanj in izkušenj, kako v tako hitro spremenljivi situaciji pravilno ukrepati, kako zaščititi svoje zaposlene in posel, ki se je kljub vsemu ob velikih omejitvah in precej neznanih nevarnosti odvijal. Porušile so se nekatere tradicionalne zakonitosti ekonomije, predvsem tiste, vezane na povpraševanje in porabo in s tem povezanimi stroški surovin, energentov in podobno. Zavedanje globalne prepletenosti se je v realnosti demonstriralo s precejšnjimi težavami pri pretoku in dobavljivosti materialov, predvsem vezano na trgovanje z Azijo.

Turbulentna poslovna situacija nas je pripeljala na prelom leta 2021. Vroče - hladno poslovno leto zahteva posebne ukrepe, napore in predvsem sposobnost predvidevanja, ki presega ustaljene standarde. Po zelo dobrem prvem kvartalu smo sedaj soočeni s padci naročil, ki pa so zelo nepredvidljivi in se dejansko zgodijo čez noč. Ni pravega vzorca, je pa jasno, da je globalna prepletenost in povezanost tako pozitivna, kot tudi usodna za vse. Pomanjkanje polprevodnikov, težave s transportom predvsem iz Azije, podražitve surovin, energentov in še kaj bi lahko dali v košarico povzročiteljev nihanja naročil na tržišču. Ocenjujemo, da bo ta situacija še naprej predvsem nepredvidljiva, hkrati pa upamo, da bo druga polovica leta vsaj kar se naročil tiče pozitivnejša.

**Andrej Poklič, GKN Driveline Slovenija d.o.o.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije**



Podjetje Nafta strojna je v letu 2020, 70% realizacije ustvarilo z lastnimi produkti za procesno industrijo. Izstopali so projekti za energetske panoge s področja protipožarne zaščite in oprema za dvig okoljske varnosti objektov za hrambo tekočih goriv. Pomemben razvojni napredek je bil napravljen tudi na področju uporabe in vgradnje avstenitnih kovinskih materialov. Preostanek prodaje se je realiziral v segmentu strojogradnje in storitvah. V podjetju so se dosledno izvajali ti. proti-koronarni ukrepi, kot posledica pandemije Covid-19. Spoštovanje ukrepov in hitro zamejevanje okužb je bilo pogoj, da smo obratovali praktično neprekinjeno deset mesecev. Podjetje je bilo delno zaprto samo v času takoj po razglasitvi epidemije, pozneje je neprekinjeno obratovalo, upošteva vsa zdravstvena navodila. Prodaja in poslovni izid sta bila tako zmanjšana za 15% v primerjavi z letom 2019. Poslovanje v letu 2020 je bilo v glavnem

stabilno z vidika vseh finančnih kazalnikov. Koristili smo protikoronske ukrepe, ki jih je pripravila Vlada, vendar v zelo omejenem obsegu. Izvedene so bile nujne naložbe.

Poslovni model podjetja je v veliki meri takšen, da od zaposlenih zahteva občasno odsotnost s stalnega prebivališča, kar je bil edini prevladujoč vzrok za nezaželeno fluktuacijo. Precej komercialnih aktivnosti iz leta 2020 bo dobilo končni epilog v naslednjih letih. S pridobljenimi podatki na področju novih projektov, pa smo lahko samo delno zadovoljni glede novih priložnosti za leto 2021. Zaradi epidemije je postala večina investitorjev zelo previdnih. Posledično se pričakovani posli zamikajo. To bo imelo vpliv na poslovni izid tekočega leta. Kljub vsemu je podjetje začetek leta 2021 pričakalo v relativno dobri finančni kondiciji, ne glede na posledice epidemije, tako da se lahko sooča z vsemi novimi izzivi.

Mag. Drago Franko, Nafta strojna d.o.o.



Poslovanje Creine d.d. in njenih poslovnih enot je bilo v teku leta 2020 podvrženo številnim izzivom in preizkušnjam, ki jih v času priprave budgeta za leto 2020 v nobenem primeru nismo pričakovali oz. bili nanje kakorkoli opozorjeni kaj šele pripravljani. Načrtovali smo poslovno rast, investicije v posodobitev tehnologije, zaposlovanje in tudi dober poslovni rezultat. Na osnovi rasti prodaje v predhodnem letu 2019, izboljšanju poslovnih rezultatov, vloženih naporov v prodaji in splošnega pozitivnega stanja na naših ključnih trgih so bila ta pričakovanja povsem realna.

Zgodilo pa se je nekaj povsem nepričakovanega in posledično smo bili soočeni s številnimi izzivi kako se na najbolj racionalen in za podjetje še vedno dovolj učinkovit način dnevno/tedensko/mesečno odzivati na nenaden pojav epidemije Covid- 19, ki je z vso svojo silovitostjo povzročila širom Evrope razpad ustaljenih dobavnih verig, zapiranja trgovin in proizvodnje pri naših dobaviteljih in kupcih, obolelosti pri zaposlenih ali njihovih družinskih članih, posledično izpadu proizvodnih kapacitet, padcu prodaje, itd... Tako kot mnoga druga podjetja slovenske kovinske industrije se je tudi Creina d.d. znašla na trenutke v poslovno precej turbulentnih okoliščinah, ki so terjala hitro in učinkovito ukrepanje, da smo obvladovali poslovanje skozi najbolj zahtevne mesece kar se da zanesljivo in stabilno.

Epidemijo smo občutili v dveh valih. V prvem spomladanskem je škodljivo vplivala na dobavo komponent za proizvodnjo cistern v poslovni enoti Kmetijska mehanizacija in povzročila je zaprtje maloprodaje v Creinini trgovini. Prav tako je prišlo do večjih zaostankov na prodajnih projektih v poslovni enoti Peči, predvsem v odnosu do strateškega kupca v Italiji in v odnosu do že vzpostavljenih intenzivnih projektnih aktivnosti pri procesu strateškega povezovanja z novim francoskim kupcem. Zaradi tega smo beležili padec prodaje na vseh navedenih segmentih. V drugem jesenskem valu smo morali prav tako zapreti maloprodajo peči in to ravno na vrhuncu prodajne krivulje kar se je rezultiralo v bistveno manjši prodaji od načrtovane. Soočali smo se z odsotnostmi s strani zaposlenih zaradi lastne obolelosti ali obolelosti njihovih družinskih članov in zaradi tega izgubo delovnih kapacitet v vseh poslovnih enotah. Za izpolnjevanje dobavnih rokov pri nekaterih projektih smo morali vložiti velike napore, da smo se izognili pogodbenim penalom in drugim morebitnim posledicam. S hitrim in zanesljivimi internimi ukrepi, s pomočjo podpore odlokov Vlade RS in PKP zakonov smo kljub padcu prodaje v višini -12 % skozi vse leto obvladovali likvidnost, ohranili obstoječi potencial zaposlenih, minimizirali investicije in poslovno leto 2020 zaključili z dobičkom. V pomoč so nam bila tudi sredstva, ki smo jih v posameznih mesecih prejeli na osnovi PKP zakonov.

V 4. kvartalu I. 2020 smo zaznali hitro rast cen repromaterialov, predvsem pločevin kar sicer ni še toliko vplivalo na same stroškovne strukture v poslovnih enotah v letu 2020, bolj je to zaskrbljujoče, ker se je trend hitre rasti cen še nadaljeval v prvi polovici leta 2021. Eden letošnjih največjih izzivov je kako v največji možni meri prenesti te podražitve na stran kupcev in hkrati intenzivno izboljševati vse notranje procese za povečevanje poslovne učinkovitost in rezultate poslovanja poslovnih enot in Creine d.d.

V prvi polovici leta 2021 imamo zelo dobro rast prodaje, ki se nadaljuje tudi v drugi polovici leta in z večjim obsegom prodaje in proizvodnje bomo lažje obvladovali stroškovne strukture v poslovnih enotah, ki so precej pod vplivom visoke rasti pločevin in komponent. Rast prodaje pa že povzroča nove izzive in sicer na področju zagotavljanja delovnih resursov in temu področju posvečamo v letošnjem letu veliko pozornosti. Sprejemamo ustrezne ukrepe, da lahko povečan obseg naročil realiziramo v predvidenih rokih.

Ivan Rupnik, Creina d.d.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije

Kazalo

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO.....	3
1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2020	8
1.1. Prodaja na domačem in tujem trgu	11
1.2. Strukturni deleži posameznih panog v kovinski industriji.....	12
1.3. Konkurenčno pozicioniranje kovinske industrije	14
2. TRENDNA GIBANJA V KOVINSKI INDUSTRIJI IN NJENIH DEJAVNOSTIH OD LETA 2010 DO 2020	15
2.1. Indeks obsega industrijske proizvodnje	15
2.2. Število družb v kovinski industriji	17
2.3. Število zaposlenih v kovinski industriji	18
2.4. Dodana vrednost na zaposlenega	18
2.5. Konkurenčna pozicija podjetij glede na velikost podjetij	19
2.6. Konkurenčna pozicija podjetij glede na izvor kapitala	21
3. IZVOZ KOVINSKE INDUSTRIJE	23
4. GIBANJA KOVINSKE INDUSTRIJE V EU	25
5. PREGLED POSAMEZNIH RAZREDOV DEJAVNOSTI KOVINSKE INDUSTRIJE	27
5.1. PROIZVODNJA KOVINSKIH IZDELKOV – SKD 25	27
5.1.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, dobiček, strošek dela in izvoz proizvodnje kovinskih izdelkov	27
5.1.2. Družbe	29
5.1.3. Izvoz	30
5.1.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	30
5.1.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2018)	32
5.1.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja gradbenih kovinskih izdelkov (SKD 25.1)	33
5.1.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja jedilnega pribora, ključavnic, okovja, orodja (SKD 25.7)	34
5.1.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih kovinskih izdelkov (SKD 25.9).....	35
5.2. PROIZVODNJA STROJEV IN NAPRAV – SKD 28	36
5.2.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, dobiček, strošek dela in izvoz proizvodnje strojev in naprav	36
5.2.2. Družbe	38
5.2.3. Izvoz	39
5.2.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	39
5.2.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2018)	41
5.2.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja strojev za splošne namene (SKD 28.1)	42
5.2.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih naprav za splošne namene (SKD 28.2).....	43
5.2.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih strojev za posebne namene (SKD 28.9)	44

5.3.	PROIZ. MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC – SKD 29	45
5.3.1.	Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela in izvoz proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic	45
5.3.2.	Družbe	46
5.3.3.	Izvoz	47
5.3.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	48
5.3.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2018)	49
5.3.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja motornih vozil (SKD 29.1).....	50
5.3.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja karoserij za vozila; proiz. prikolic, polprikolic (SKD 29.2).....	51
5.3.4.4.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja delov in opreme za motorna vozila (SKD 29.3).....	52
5.4.	PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL – SKD 30	53
5.4.1.	Prihodek, zaposlenost, dod. vrednost, str. dela in izvoz proiz. drugih vozil in plovil.....	53
5.4.2.	Družbe	54
5.4.3.	Izvoz	55
5.4.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	55
5.4.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2018)	56
5.4.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Gradnja ladij in čolnov (SKD 30.1)	57
5.4.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil (SKD 30.2)	58
5.4.4.4.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih vozil (SKD 30.9)	59
5.5.	POPRAVILA IN MONTAŽA STROJEV IN NAPRAV – SKD 33	60
5.5.1.	Prihodek, zaposl., dod. vrednost, str. dela in izvoz panoge Popravila in montaža strojev in naprav	60
5.5.2.	Družbe	61
5.5.3.	Izvoz	62
5.5.4.	Primerjave z mednarodnim okoljem	63
	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila in montaža strojev in naprav (SKD 33).....	63
5.5.4.1.	Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2018)	64
5.5.4.2.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila kovinskih izdelkov, strojev in naprav (SKD 33.1).....	65
5.5.4.3.	Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Montaža industrijskih strojev in naprav (SKD 33.2).....	66
6.	SEZNAM GRAFOV	67
7.	SEZNAM TABEL	67
8.	VIRI	68

Namen gradiva je predstaviti osnovne podatke o gospodarjenju v kovinski industriji po dejavnostih oziroma podskupinah v letu 2020 in podati trende gibanj s ključnimi ugotovitvami. Podane so tudi nekatere primerjave z okoljem EU.

1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2020

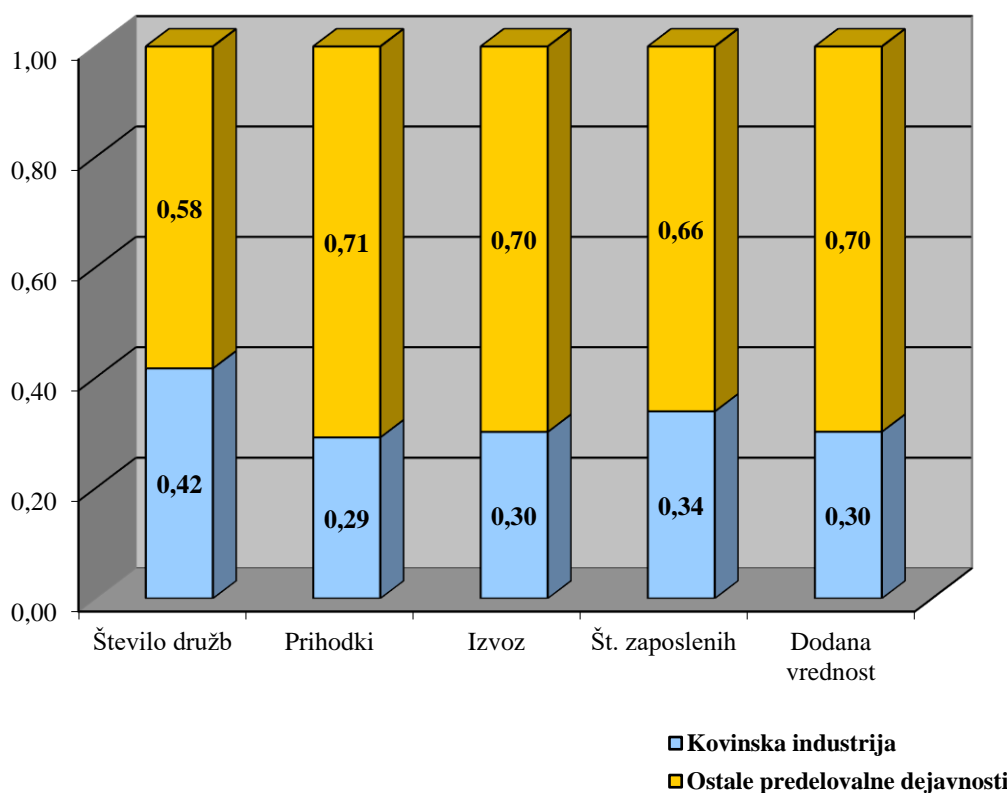
Družbe so bile po dejavnostih v letu 2020 razvrščene na podlagi različice Standardne klasifikacije dejavnosti – SKD 2008. Ta je v skladu z Uredbo o standardni klasifikaciji dejavnosti, UL RS 69/07, 17/08, ki je začela veljati s 1. januarjem 2008 in v celoti povzema evropsko klasifikacijo dejavnosti NACE Rev. 2.

Tako so v kovinsko industrijo v okviru Združenja kovinske industrije uvrščene naslednje panoge:

- SKD C/25 Proizvodnja kovinskih izdelkov, razen strojev in naprav izvzemši dejavnost 25.5 (prašna metalurgija)
- SKD C/26.52 Proizvodnja ur
- SKD C/27.52 Proizvodnja neelektričnih gospodinjskih naprav
- SKD C/28 Proizvodnja drugih strojev in naprav
- SKD C/29 Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic, izvzemši elektroopremo za vozila (SKD 29.310)
- SKD C/30 Proizvodnja drugih vozil in plovil
- SKD C/33 Popravila in montaža strojev in naprav, izvzemši popravila električnih (SKD 33.130, 33.140 in 33.190) in neelektričnih strojev in naprav (SKD 33.200)
- SKD C/95.22 Popravila gospodinjskih in hišnih naprav in opreme

Slovenska kovinska industrija se uvršča v vrh nosilnih dejavnosti predelovalne industrije tako po prihodku kot po izvozu. Panoge kovinske industrije predstavljajo v prihodku 29% (8,8 mrd €), v izvozu 30% (6,4 mrd €), v številu zaposlenih 34% (ca. 62.000), ustvarijo pa 30% (2,7 mrd €) dodane vrednosti vseh predelovalnih dejavnosti v Sloveniji.

Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti



Graf 1: Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti

	Slovenija		predelovalne dejavnosti		kovinska industrija	
	vrednost 2020	Index 20/19	vrednost 2020	Index 20/19	vrednost 2020	Index 20/19
Število družb	68.125	101,40	8.369	101,60	3.488	102,70
Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	509.700	98,00	183.353	96,20	62.127	95,80
Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	97.522.162.600	93,60	30.127.008.337	94,50	8.792.406.635	91,60
Kosmati donos od poslovanja	96.202.882.666	94,00	29.885.997.190	94,60	8.749.563.021	91,60
Čisti prihodki od prodaje	93.500.600.830	93,20	29.181.010.376	93,90	8.489.873.261	90,30
Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	53.536.836.096	93,50	8.113.393.141	92,60	2.134.451.126	88,90
Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	39.963.764.734	92,70	21.067.617.236	94,40	6.355.422.136	90,80
Odhodki	93.927.947.583	95,10	28.512.581.766	94,70	8.410.394.542	91,80
Stroški blaga, materiala in storitev	71.082.918.016	92,20	20.734.752.931	92,10	6.001.113.828	88,80
Stroški dela	14.974.965.629	102,30	5.607.626.008	101,00	1.850.565.779	99,80
Amortizacija	4.257.967.090	104,90	1.440.507.628	103,00	414.170.139	99,90
POSLOVNI IZID	3.905.856.878	79,20	1.690.835.949	95,70	389.171.498	88,30
FINANČNI IZID	-418.791.552	-97,00	-104.870.599	3.585,30	-23.039.668	185,30
Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	3.594.215.016	66,00	1.614.426.573	90,80	382.012.093	87,60
Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBITDA)	9.063.155.932	93,70	3.305.586.495	98,90	840.942.979	94,80
Davek iz dobička	798.771.809	100,70	258.906.487	110,50	61.088.901	112,20
Čisti dobiček	4.585.814.592	85,00	1.646.978.752	93,90	376.151.450	87,40
Čista izguba	1.779.898.924	231,50	290.401.718	130,90	61.213.670	136,50
NETO ČISTI DOBIČEK / IZGUBA	2.805.915.668	60,60	1.356.577.033	88,50	314.937.781	81,70
Enostavni denarni tok	7.963.214.722	85,00	2.971.327.579	95,60	766.709.262	92,20
Dodana vrednost (DV)	24.038.121.561	98,90	8.913.212.504	100,20	2.691.508.758	98,20
SREDSTVA	106.519.718.475	101,80	27.703.760.044	101,70	7.133.568.214	104,30
Zaloge	10.566.286.781	102,70	4.534.567.234	101,50	1.180.959.813	102,70
Kapital	53.135.637.068	104,10	15.141.673.779	104,90	3.454.007.282	109,80
Stopnja samofinanciranja (%)	50	102,30	55	103,20	48	105,20
Razmerje med tujimi in lastnimi viri	0,90	90,00	0,80	100,00	1,00	90,90
Koeficient zadolženosti	0,50	100,00	0,40	100,00	0,50	100,00
Celotna gospodarnost	1,00	90,90	1,10	100,00	1,00	100,00
EBITDA v prihodkih od prodaje (%)	9,40	98,90	11,10	104,70	9,60	103,20
Donosnost kapitala - ROE (%)	5,41	57,70	9,23	84,30	9,58	75,30
Donosnost sredstev - ROA (%)	2,67	58,30	4,96	85,80	4,52	77,10
Prihodki od prodaje na zaposlenega (EUR)	183.442	95,00	159.152	97,60	136.653	94,20
Delež prodaje na tujih trgih (%)	43	99,30	72	100,60	75	100,50
Stroški dela na zaposlenega (EUR)	29.380	104,40	30.584	105,00	29.787	104,20
Plače na zaposlenega (EUR)	21.286	103,50	22.068	103,60	21.448	102,70
Dodana vrednost na zaposlenega (EUR)	47.161	100,90	48.612	104,20	43.322	102,50
Stroški dela v dodani vrednosti (%)	62	103,50	63	100,80	69	101,80
Čisti dobiček na zaposlenega (EUR)	8.997	86,70	8.983	97,60	6.055	91,20
Čista izguba na zaposlenega (EUR)	3.492	236,10	1.584	136,10	985	142,40
Obračanje sredstev	1	89,90	1	91,50	1	85,30
Obračanje kapitala	2	90,00	2	90,90	3	83,90
Obrat zalog	6,80	88,30	4,60	90,20	5,20	86,70
Dnevi vezave zalog	53,40	112,70	78,70	109,90	70,40	115,00
Obrat terjatev	13,50	94,40	12,20	94,60	13,40	91,80
Dnevi vezave obveznosti	32	106,90	38	107,70	39	111,70
Dnevi vezave denarja	48	112,90	71	109,60	59	114,50
Mesečna bruto plača na zaposlenega (EUR)	1.774	103,50	1.839	103,60	1.787	102,70
	Slovenija		predelovalne dejavnosti		kovinska industrija	
	vrednost 2020	Index 20/19	vrednost 2020	Index 20/19	vrednost 2020	Index 20/19

Tabela 1: Umeščenost kovinske industrije znotraj slovenskega industrijskega prostora