

Gospodarska
zbornica
Slovenije



Združenje kovinske industrije

Združenje kovinske industrije
Kovinska industrija
Podatki in gospodarjenje

2019

Združenje kovinske industrije

Kovinska industrija

**Podatki in ocena gospodarjenja
v letu 2018**

Ljubljana, avgust 2019

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO



V Leto 2018 je bilo za nas leto visoke rasti k kateri so na osnovi dobrih tržnih razmer in konkurenčnosti podjetja prispevale skoraj vse glavne družine proizvodov. Največ so k rasti prispevali hidravlični ventili, ki po vrednosti prodaje in dodani vrednosti predstavljajo največjo družino, njihova rast pa je presegla 25%. Število zaposlenih se je povečalo na 330 kar je zgodovinski rekord podjetja.

Tako visoke rasti nismo predvidevali, zato je bila sposobnost hitrega prilagajanja proizvodnih kapacitet eno ključnih perečih področij. K sreči smo v preteklosti zastavili dovolj ambiciozne investicijske projekte in strojne kapacitete niso predstavljale večjih ovir za rast. Ravno tako smo si uspeli na trgu delovne sile ustvariti razpoznavnost in ugled dobrega delodajalca, zato smo kljub praktično izpraznjenemu bazenu delovne sile in množice uspešnih rastočih podjetij v bližini uspeli zadržati ključni kader.

Za hitro zagotavljanje rasti pa smo po kadre morali iti v sosednjo Bosno, kjer smo hitro našli dobre delavce, vendar se je zataknilo pri pridobivanju dovoljenj. Izgubili smo štiri mesece in s tem resno ogrozili potenciale rasti, ter zadovoljstvo in zaupanje naših ključnih kupcev v naše sposobnosti sledenja povpraševanju. Situacijo, ki se je pričela začetek leta, smo tako uspeli stabilizirati šele jeseni. Zagotavljanje agilnosti administracije za podporo spremenljivemu poslovnemu okolju bi morala biti v prihodnje ena ključnih prioritet.

Velik poudarek smo dali tudi na razvoju in krepitvi sodobnih metod vodenja. Verjamemo, da si lahko le z dobrim vodenjem ljudi zagotovimo njihovo visoko angažiranost in sprostimo kreativni potencial. In to je tisto, kar že sedaj, in še močneje v prihodnje, loči odlična podjetja od povprečnih. Razvoj vodenja je stalnica, zato projekt ni omejen le na eno leto.

Sistem vodenja kakovosti smo uspešno posodobili glede na zadnje verzije standardov ISO 9001:2015 ter IATF 16949:2016. Sistem zagotavljanja stalnih izboljšav in odličnosti v poslovanju smo v skladu z ambicioznimi usmeritvami skupine Poclair nadgradili v »Poclair Excellence System«.

Na področju proizvodjalne opreme smo se intenzivneje usmerili v projekte povečevanja produktivnosti - robotizacijo in avtomatizacijo ter povečevanju učinkovitosti po metodi vitke proizvodnje. Tu ugotavljamo, da brez močnih osnov v organiziranju produktivnosti, ne moremo pričakovati, da bodo tehnične rešitve, kot so npr. roboti, dale ustrezen učinek. Še posebej ker je naša proizvodnja precej diverzificirana in večinoma usmerjena na manjše serije. Zato se najprej usmerjamo na vitko proizvodnjo. Močan poudarek na produktivnosti in učinkovitosti se nadaljuje tudi v letu 2019.

Močno povpraševanje iz leta 2018 se je nadaljevalo tudi v začetku 2019, ko pa so se že pričele pojavljati informacije o nevarnosti poslabšanja tržnih razmer. Zato leto 2019 spremljamo s previdnostjo.

Aleš Bizjak, Poclair Hydraulics d.o.o.
predsednik UO Združenja kovinske industrije



Poslovno leto 2019 je bilo za GKN Driveline Slovenija ponovno polno presežkov. Skozi vse leto se je kazal dober trend prodaje, ki je na koncu preseгла planirano in prvič v zgodovini smo presegli mejo 100,0 mio.€ realizacije.

Posledica intenzivnega investiranja v opremo v preteklih letih se kaže v dobrem ravnotežju med izboljšanjem produktivnosti, rasti prodaje in hkratnem ohranjanju števila zaposlenih.

S strateškega vidika se utrjujemo kot dobavitelj avtomobilski industriji na področja srednje in vzhodne Evrope in to v skoraj vseh segmentih osebnih vozil. Precejšnja rast poslovanja nam je uspela s projekti z Mercedesom in Jaguarjem.

Konjunktura v panogi in na splošno, je seveda povzročila nekaj glavobolov okoli povečanja stroškov, predvsem osnovnih surovin in energentov, ki so in še zahtevajo zelo hitro prilagajanje ter fokus na operativno odličnost.

Izboljšanje materialnega toka je eden večjih projektov, kamor smo vložili precej energije, dobiva končno podobo. V ta namen smo v zadnjih letih predstavili skoraj vse stroje v podjetju, preuredili tudi skladišča in se začeli ukvarjat z avtonomnim pretokom material skozi procese.

Materialni pretok je del celotnega projekta implementacije principov industrije 4.0, kjer poleg tega še intenzivno delamo na izboljšanju ergonomije z uporabo robotov in »cobotov«, papirno poslovanje zamenjujemo z elektronskim, uvajamo novo merilno opremo in podobno.

Materialnim spremembam vzporedno sledi tudi miselni preskok v upravljanju podjetja in seveda prilagoditev organizacije, ki bo fleksibilna in pripravljena na izzive prihodnosti.

**Andrej Poklič, GKN Driveline Slovenija d.o.o.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije**



Poslovno leto 2018 je bilo za družbo Creina d.d. v znamenju rasti prodaje in uvajanja novega programa na področju razvoja in proizvodnje komunalne opreme. Rast prodaje na nivoju družbe znaša + 18 % in je ena višjih v zadnjih letih. Poslovanje družbe Creina d.d. temelji na štirih programih, ki so interno organizirani v poslovnih enotah s skupno tehnološko platformo, objekti in človeškimi viri v delu neposredne proizvodnje in logistične podpore.

Največja poslovna enota – PE Kmetijska mehanizacije je imela v letu 2018 kar + 45 % rast, ki je posledica ugodnih investicijskih razmer na slovenskem trgu. Investitorji so imeli na voljo različne državne ali občinske vzpodbude, ki so jih koristili za tehnološko prenavo, vzpodbujanje in ohranjanje gorskega kmetovanja ali uvajanje novih programov na kmetijah. Tudi na tujih trgih je bila dosežena manjša rast prodaje.

Na PE Peči smo v letu 2018 pridobili novega večjega kupca, ki je eden vodilnih ponudnikov sistemskih rešitev ogrevanja s kaminskimi pečmi na norveškem trgu. Prav tako smo za največjega italijanskega ponudnika kaminskih peč razvili nov model peč s katerim planiramo rast prodaje v letu 2019.

PE Komunalna oprema je v fazi intenzivnega razvoja in uvajanja v proizvodnjo novih izdelkov, naprav in sistemskih rešitev na področju tehnologij za potrebe komunalnih podjetij. Investitorju DARS smo konec leta 2018 predali v uporabo novo sistemsko rešitev za pranje tunelov, ki je rezultat razvoja naših inženirjev in predstavlja enega vidnejših inženirskih dosežkov v Evropi na novih tehnologijah pranja tunelov.

PE Posebni izdelki in storitve so manjša enota po obsegu prodaje, vendar pomembna z vidika stabilne mesečne prodaje in enakomerne zapolnitve tehnoloških kapacitet. V tej enoti so še priložnosti za rast obsega storitev tako na slovenskem kot na tujih trgih. V letu 2019 jo bomo tudi kadrovsko okrepili.

V poslovnem letu 2019 se bomo osredotočili na procese stalnih izboljšav in izvajali druge ukrepe za optimizacijo stroškov in povečanje učinkovitosti poslovanja. Krepili bomo inženirske kompetence in se posvetili prenovi nekaterih ključnih tehnologij.

Ivan Rupnik, Creina d.d.
podpredsednik UO Združenja kovinske industrije



Po spremembi lastništva smo v Gostolu-Gopan (v nadaljevanju Gostol) prihodke s 17 milijonov evrov v letu 2016 dvignili na 21 milijonov v letu 2017 in na 24 milijonov evrov v letu 2018, kar pomeni, da so prihodki v dveh letih zrasli za 40 odstotkov, samo v letu 2018 za 15 odstotkov, EBITDA je znašal nad 14 %, dodana vrednost na zaposlenega pa se je približala 50.000 €. Za pomembno ocenjujemo, da se je podjetje v preteklem letu povsem razdolžilo.

V letu 2018 smo na novo zaposlili 15 ljudi, tako da nas je bilo konec leta 2018 skupaj s hčerinsko družbo v Bosni in invalidskim podjetjem Goin že 250 . Tudi v letu 2019 želimo nadaljevati trend povečevanja prihodkov in smo si izziv postavili na 30 milijonov eurov.

Gostol je pomemben del skupine Tecnopool. Z nakupom novih podjetij pokrivamo znotraj skupine vse, kar je v pekarstvu, vključno z možnostjo industrijskih linij za slaščice, peko kruha za arabski trg, linije za trgovske verige in Gostol lahko postane center te grupacije. Gostol ima danes možnost, da lahko vsakemu kupcu v celoti ponudi, kar si želi. To nas postavlja ob bok liderjem v tem poslu in v tem vidimo velikansko priložnost.

Z naložbami, novimi trgi in kadri želimo spreminjati našo prihodnost. Avtomatizirane linije na ključ so naš paradni konj. Razvijamo rešitve z vse več digitalizacije. V bodoče želimo igrati v drugačni ligi kot nekoč. Vse bolj smo globalni. Naši kupci danes prihajajo ob Evropi, tudi iz Avstralije, Brazilije, Čile, Egipta in Azije. Med glavnimi kupci je vse več velikih trgovcev, kot na primer Walmart Čile. Zavedamo se, da podjetje spreminjajo kupci, ne direktor. Ti zahtevajo celotno linijo, ki zagotavlja določen tip in določeno količino produkta na najvišjem nivoju, kar spreminja razmere na trgu.

Dogaja se nam transformacija podjetja. Preoblikovanje poslovnega modela sloni na kadrih. V podjetju je veliko znanja, zato moramo kvalitetno poskrbeti za prenos znanja iz generacije, ki se upokojuje na mlajše, ki prevzemajo nove odgovornosti. Iščemo programerje, projektante, konstrukterje, pa tudi inženirje na splošno. Za vsakega, ki želi narediti kariero, so vrata v Gostolu odprta.

Fabrizio Korošec, Gostol – Gopan d.o.o.



Za družbo TBP je bilo leto 2018 še eno v nizu uspešnih let. Z dobrim delom vseh zaposlenih smo realizirali ključne cilje poslovanja in tako povečali prihodke za 5%, fizični obseg proizvodnje za 3%, kapital za 1%, pridobili 17 novih projektov s povprečno letno realizacijo 9 mio eur, dosegli planiran dobiček $\geq 5\%$ in stabilizirali proizvodnjo v TBP SAdeCV Mehika ter ohranili raven zadovoljstva kupcev in zaposlenih.

S stalnimi vlaganji v organizacijo in avtomatizacijo proizvodnje ohranjamo globalno konkurenčnost družbe ter s tem možnost pridobivanja novih projektov na področju avtomobilske industrije. Poleg cenovne sprejemljivosti je bistvenega pomena kakovost izpolnjevanja kupčevih specifičnih zahtev, kar izkazujemo od inovativnega razvoja, uspešnih vzorčenj in pravočasnosti dobav do učinkovitega obvladovanja sprememb.

Konkurenca med dobavitelji v avtomobilski industriji je neizprosna, a z našim globalnim pristopom uspevamo pridobivati nove produkte. Projekti zajemajo predvsem bovden potege, vodilne cevi, merilce olja in plastične dele za kupce BMW, VW, Audi, Škoda, Seat, Daimler, Lamborghini, Porsche, Daimler, Mini, ... ter nenazadnje tudi Bentley, Bugatti in Rolls Royce.

Vse to nam daje priložnost za prihodnost, ki pred podjetja vsako leto postavlja nove, višje mejnike, ki jih lahko dosežemo in presežemo samo z optimalnimi odnosi in sinergijami med sodelavci družbe. Z zmožnostjo medsebojnega poslušanja in sodelovanja ter pripravljenostjo na dnevne spremembe in izboljšave.

Stanislav Loncner, TBP d.d.



Itas CAS d.o.o. je na Kočevskem pomemben delodajalec in seveda na področju strojegradnje tudi vodilni. Smo v veliki meri specializirani za izdelavo enega samega proizvoda t.j. mešalca za prevoz betona kot nadgradnje na težka gospodarska vozila. Trenutno izdelamo na letnem nivoju skoraj 1000 mešalcev različnih tipov in velikosti ter še okoli 300 bobnov kot nadomestni del.

Preko nemškega partnerja izvažamo v severne, srednje in zahodne evropske države, severno in južno Afriko, Azijo, na Bližnji vzhod, preko partnerja v Združenih arabskih emiratih na Srednji vzhod, samostojno pa prodajamo na domačem trgu, v vzhodnoevropske države, Balkanu.

Vodenje podjetja kot direktor sem prevzel 1.9.2018. Za Itas CAS pomeni to prvič v njegovi novejši zgodovini, da je vodenje zaupano osebi, ki ni v lastniški strukturi podjetja. Vsekakor je to zelo velika sprememba, saj se je z tem začelo obdobje spremenjenega vodenja podjetja, kar pa je tudi že predvideno v sami Strategiji podjetja 2016-2026. Strateški cilji podjetja ostajajo enaki ravno tako politika in vrednote podjetja kot so: prilagodljivost (podjetja, proizvoda, zaposlenih), inovativnost, zanesljivost, tradicija in dolgoročna usmerjenost.

Leto 2018 je pri nas predvsem zaznamovalo bistveno zmanjšanje naročil iz arabskega polotoka, precejšnje povečanje cen jeklenih vhodnih materialov in neenakomerna razporeditev ter struktura naročil skozi poslovno leto. Vse to je negativno vplivalo na naše stroške in s tem na celotne prihodke ter dobiček, ki se je bistveno zmanjšal. Ukrepali smo na različne načine, predvsem pa z notranjo reorganizacijo. Potrebno je bilo spremeniti nekaj poslovnih procesov tako v proizvodnji, kot tudi v pripravi dela. Del investicij smo namenili tudi v robotizacijo varjenja.

Glede na predhodno leto smo navkljub manjšim prihodkom morali zaposlovati nove kadre in še nadomeščati predvidene upokojitve. Poudarek dajemo konstantnemu razvoju tako proizvoda, delovnih procesov, organizacije ter seveda kadrov. (trenutno imamo 23 študentov) Dosegati hočemo optimalno izrabo virov v podjetju, da lahko ostanemo konkurenčni na trgu. Rast podjetja bo še naprej počasna vendar stabilna in kot se je že pokazalo v preteklosti, je to za področje mešalcev edina prava pot. Prodaja proizvodov je na našem področju zelo odvisna od povpraševanja in investicij v gradbeništvo. Za stabilnost potrebujemo čimbolj razpršena tržišča. Seveda pa je gradbena panoga tudi ena od zelo nihajočih v intenzivnosti gradbenih investicij v posameznih regijah, zato ostajamo pri napovedih in lastnih investicijah zelo previdni.

Janez Šilc, ITAS-CAS d.o.o.



V letu 2018 smo beležili velik porast naročil, ki so po razmeroma skromnem letu 2017 znova dosegle količinsko raven rekordnega obdobja 2014 – 2016. Takšna rast ni bila planirana, zato smo morali hitro odreagirati in zagotoviti ustrezne zmogljivosti. Pri tem smo se soočali z resnimi omejitvami na trgu delovne sile, na katerem je prisotno splošno pomanjkanje ustrezno usposobljene delovne sile ter delovne sile nasploh. V takšnih razmerah je bilo zaposlovanje novih delavcev zelo oteženo, kadrovske viri so predstavljali omejitev pri izpolnjevanju naročil kupcev.

Zaradi pomena, ki jo ima za našo hišo področje bankomatnih blagajn, smo to področje prioritarno obravnavali. Poleg pretežnega dela proizvodnih kapacitet smo bankomatnim blagajnam namenili tudi večji del razvojnega potenciala. Realizacija nepredvideno visokih naročil bankomatnih blagajn se je na drugi strani odrazila z manjšim obsegom prodaje ostalih programov ter s težavami pri učinkovitosti proizvodnje.

Kljub težavam smo v letu 2018 dosegli vrsto uspehov, in sicer:

- dosegli smo drugo najvišjo realizacijo bankomatnih blagajn v več kot 25 letni zgodovini proizvodnje teh blagajn,
- na področju komercialnih blagajn smo implementirali pogodbeno razmerje s podjetjem iz Nemčije za prodajo vsaj 1.000 kom blagajn, ki smo jih tudi uspešno certificirali,
- na področju t.i. pametnih izdelkov smo s partnerjem iz Hrvaške razvili tri nove modele blagajn za pametne depozitne sisteme ter zanje pri VdS pridobili certifikate,
- v začetku leta 2018 smo uspešno prestali presojo po prenovljenih standardih ISO 9001:2015 in ISO 14001:2015,
- v odvisni družbi Primat oprema d.o.o. so poleg uspešne presoje po prenovljenem standardu ISO 9001:2015 uspeli prevzeti še standard ISO 14001:2015.

V leto 2019, kljub ugodnim makroekonomskim napovedim, vstopamo previdno, saj se področje bankomatnih blagajn po zadnjih lastniških spremembah glavnih akterjev še ni povsem konsolidiralo.

mag. Matjaž Andric, PRIMAT d.d.

Kazalo

POGLEDI DIREKTORJEV NEKATERIH NAŠIH PODJETIJ NA PRETEKLO LETO..... 3

1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2018 10

- 1.1. Prodaja na domačem in tujem trgu **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 1.2. Strukturni deleži posameznih panog v kovinski industriji..... **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 1.3. Konkurenčno pozicioniranje kovinske industrije .. **Napaka! Zaznamek ni definiran.**

2. TRENDNA GIBANJA V KOVINSKI INDUSTRIJI IN NJENIH DEJAVNOSTIH OD LETA 2008 DO 2018 Napaka! Zaznamek ni definiran.

- 2.1. Indeks obsega industrijske proizvodnje **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 2.2. Število družb v kovinski industriji **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 2.3. Število zaposlenih v kovinski industriji **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 2.4. Dodana vrednost na zaposlenega **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 2.5. Konkurenčna pozicija podjetij glede na velikost podjetij **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 2.6. Konkurenčna pozicija podjetij glede na izvor kapitala **Napaka! Zaznamek ni definiran.**

3. IZVOZ KOVINSKE INDUSTRIJE Napaka! Zaznamek ni definiran.

4. GIBANJA KOVINSKE INDUSTRIJE V EU Napaka! Zaznamek ni definiran.

5. PREGLED POSAMEZNIH RAZREDOV DEJAVNOSTI KOVINSKE INDUSTRIJE

Napaka! Zaznamek ni definiran.

5.1. PROIZVODNJA KOVINSKIH IZDELKOV – SKD 25 Napaka! Zaznamek ni definiran.

- 5.1.1. Prihodek, zaposlenost, dod. vrednost, dobiček, str. dela in izvoz proiz. kov. izdelkov **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.1.2. Družbe.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.1.3. Izvoz.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.1.4. Primerjave z mednarodnimpppem..... **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
 - 5.1.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2016)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
 - 5.1.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja gradbenih kovinskih izdelkov (SKD 25.1)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
 - 5.1.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU, dejavnost Kovanje, stiskanje, vtiskovanje,...; prašna metalurgija (SKD 25.5).**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
 - 5.1.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja jedilnega pribora, ključavnic, okovja, orodja (SKD 25.7) **Napaka! Zaznamek ni definiran.**

- 5.1.4.5. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih kovinskih izdelkov (SKD 25.9)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**

5.2. PROIZVODNJA STROJEV IN NAPRAV – SKD 28 Napaka! Zaznamek ni definiran.

- 5.2.1. Prihodek, zaposlenost, dod. vredn., dobiček, str. dela in izvoz proiz. str. in naprav
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.2.2. Družbe.....
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.2.3. Izvoz.....
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.2.4. Primerjave z mednarodnim okoljem **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.2.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2016)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.2.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja strojev za splošne namene (SKD 28.1)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.2.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih naprav za splošne namene (SKD 28.2).....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.2.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih strojev za posebne namene (SKD 28.9)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**

**5.3. PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC – SKD 29
Napaka! Zaznamek ni definiran.**

- 5.3.1. Prihodek, zaposl., dod. vredn, str. dela, izvoz proiz. mot. vozil, prikolic in polprikolic
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.3.2. Družbe.....
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.3.3. Izvoz.....
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.3.4. Primerjave z mednarodnim okoljem **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.3.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2016)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.3.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja motornih vozil (SKD 29.1). **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.3.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proiz. karoserij za vozila; proizvodnja prikolic, polprikolic (SKD 29.2)
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.3.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja delov in opreme za motorna vozila (SKD 29.3).....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**

5.4. PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL – SKD 30 .. Napaka! Zaznamek ni definiran.

- 5.4.1. Prihodek, zaposl., dod. vredn., strošek dela in izvoz proiz. drugih vozil in plovil **Napaka! Zaznamek ni definiran.**

- 5.4.2. Družbe.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.3. Izvoz.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.4. Primerjave z mednarodnim okoljem **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2016)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Gradnja ladij in čolnov (SKD 30.1) **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil (SKD 30.2)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.4.4.4. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Proizvodnja drugih vozil (SKD 30.9) **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5. POPRAVILA IN MONTAŽA STROJEV IN NAPRAV – SKD 33Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.1. Prih., zaposl., dod. vredn., str. dela, izvoz panoge Popravila in montaža str., naprav
Napaka! Zaznamek ni definiran.
- 5.5.2. Družbe.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.3. Izvoz.....
.....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.4. Primerjave z mednarodnim okoljem **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila in montaža strojev in naprav (SKD 33).... **Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.4.1. Investicije v panogi (podatki EUROSTAT za leto 2016)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.4.2. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Popravila kovinskih izdelkov, strojev in naprav (SKD 33.1).....**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 5.5.4.3. Primerjava po R/Z, L/DV, DV/Z z mednarodnim okoljem – EU za dejavnost Montaža industrijskih strojev in naprav (SKD 33.2)**Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 6. SEZNAM GRAFOV..... Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 7. SEZNAM TABEL..... Napaka! Zaznamek ni definiran.**
- 8. VIRI..... Napaka! Zaznamek ni definiran.**

Namen gradiva je predstaviti osnovne podatke o gospodarjenju v kovinski industriji po dejavnostih oziroma podskupinah v letu 2018 in podati trende gibanj s ključnimi ugotovitvami. Podane so tudi nekatere primerjave z okoljem EU.

1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2018

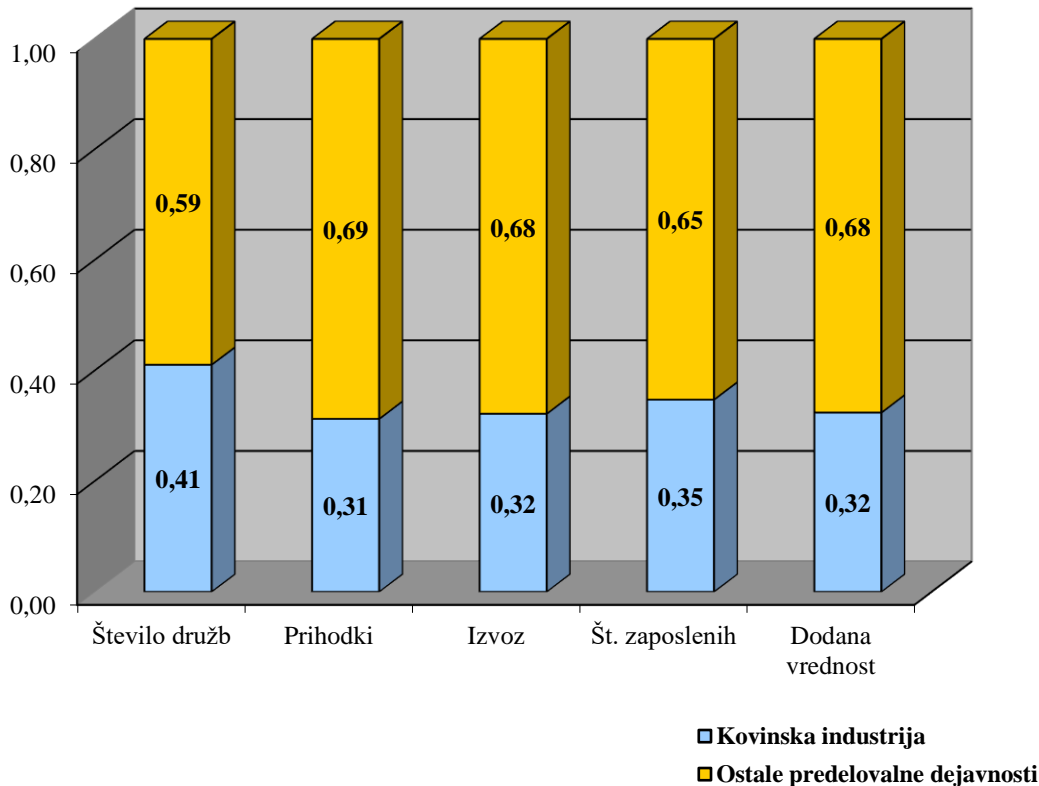
Družbe so bile po dejavnostih v letu 2018 razvrščene na podlagi različice Standardne klasifikacije dejavnosti – SKD 2008. Ta je v skladu z Uredbo o standardni klasifikaciji dejavnosti, UL RS 69/07, 17/08, ki je začela veljati s 1. januarjem 2008 in v celoti povzema evropsko klasifikacijo dejavnosti NACE Rev. 2.

Tako so v kovinsko industrijo v okviru Združenja kovinske industrije uvrščene naslednje panoge:

- SKD C/25 Proizvodnja kovinskih izdelkov, razen strojev in naprav
- SKD C/26.52 Proizvodnja ur
- SKD C/27.52 Proizvodnja nееlektričnih gospodinjskih naprav
- SKD C/28 Proizvodnja drugih strojev in naprav, izvzemši pisarniške naprave (SKD 28.230)
- SKD C/29 Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic, izvzemši elektroopremo za vozila (SKD 29.310)
- SKD C/30 Proizvodnja drugih vozil in plovil
- SKD C/33 Popravila in montaža strojev in naprav, izvzemši popravila električnih (SKD 33.130, 33.140 in 33.190) in nееlektričnih strojev in naprav (SKD 33.200)
- SKD C/95.22 Popravila gospodinjskih in hišnih naprav in opreme

Slovenska kovinska industrija se uvršča v vrh nosilnih dejavnosti predelovalne industrije tako po prihodku kot po izvozu. Panoge kovinske industrije predstavljajo v prihodku 31% (9,6 mrd €), v izvozu 32% (6,9 mrd €), v številu zaposlenih 35% (ca. 65.000), ustvarijo pa 32% (2,7 mrd €) dodane vrednosti vseh predelovalnih dejavnosti v Sloveniji.

Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti



Graf 1: Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti