

PROGRAM DELAVNICA IZVOZA

13:00	Uvod v delavnico <ul style="list-style-type: none">• Predstavitev programa Digitalizacija izvoza in potek delavnice• Predstavitev udeležencev
13:10	Digitalizacija B2B prodaje: Izkoristimo neizkoriščen potencial za izvoz <i>Ines Čigoja, Vodja programa Pospeševalnik izvoza</i> <ul style="list-style-type: none">• Ključna statistična dejstva in trendi o uporabi digitalnih kanalov.• Analiza neizkoriščenega potenciala slovenskih B2B podjetij.• Pregled zrelosti digitalnih trgov in pozicioniranje Slovenije na globalnem digitalnem zemljevidu.• Razumevanje, zakaj manj kot 10% slovenskih izvoznikov uporablja digitalne kanale v EU.• Kako zgraditi močne digitalne prodajne in trženjske kanale za B2B sektor in proizvodnjo.
13:30	Vsekanalni pristop: Ali obstaja pravi marketinški mix? <i>Mirjana Busančič, vodja prodaje Vsi.si d.o.o. in partner Pospeševalnik izvoza</i> <ul style="list-style-type: none">• Kako digitalni kanali prinašajo novo dimenzijo globalne prisotnosti za B2B podjetja.• Praktični primeri iz programa "Pospeševalnik izvoza" za uspešne strategije digitalizacije.• Predstavitev naprednih digitalnih orodij, kot so CRM sistemi, analitična orodja in platforme za e-trgovanje.• Prilagajanje nakupnim navadam z vsekanalnim pristopom in učinkovit marketinški mix.
14:00	Odmor za kavo
14:15	Interaktivna delavnica <i>Ines Čigoja, Vodja programa Pospeševalnik izvoza, Mirjana Busančič, vodja prodaje Vsi.si d.o.o. in partner Pospeševalnik izvoza</i> Praktične rešitve za digitalni izvoz <ul style="list-style-type: none">• Analiza vaše trenutne digitalne prisotnosti in kanala.• Kako izboljšati spletno stran za večjo vidljivost in privlačnost.• Kako izbrati prave digitalne kanale glede na vašo panogo in ciljne trge.• Osnove SEO in uporaba analitičnih orodij.
15:15	