

Pri velikih projektih je križ z javnimi razpisi

Ker je v Sloveniji merilo za izbor najnižja cena, so marsikdaj ponujene cene dumpinške oziroma špekulativne.

Andreja Šalamun

Zaradi nejasnosti v zakonodaji prihaja do nepotrebnih stroškov, začetek projekta se lahko odmakne, podraži ali celo opusti.

Slovenija je v pričakovanju večjih infrastrukturnih poslov. A pri tem se že zdaj pojavljajo tudi težave.

Izvajalci gradnje morajo pri prijavi na razpise upoštevati javno-naročniško zakonodajo, ki je bila spremenjena aprila letos. »Šele zdaj dobivamo prve odločitve Državne revizijske komisije o pravnih vprašanjih, ki so na ravni Zakona o javnem naročanju ZJN-3 ostala odprta,« pravi Jana Habjan Piletič iz družbe JHP projektne rešitve in doda, da je pravna nepredvidljivost velika ovira vseh sodelujočih v postopku javnega naročila.

Problematizira se vsaka malenkost

»Pri velikih infrastrukturnih projektih, kjer je interes ponudnikov velik in je zaradi večjih vrednosti pripravljenost za uporabo vseh pravnih sredstev visoka, se poskuša problematizirati vsaka malenkost s ciljem, da neizbrani ponudnik pridobi status zmagovalca,« pojasni sogovornica. »Seveda so do pravnega varstva upravičeni vsi, težava pa je, da zaradi nejasnosti v zakonodaji niti naročniki ne vedo, ali so ravnali prav ali ne.« Zato prihaja do nepotrebnih stroškov, začetek projekta se lahko odmakne, podraži ali celo opusti.

Razpisi so na splošno slabo pripravljene in zasnovane, pravi Bor Guzej iz podjetja Godina. Tudi zato, ker je »merilo za izbor najnižja cena«.

Avstrijski trg je za naše gradbince zaprt

Na področju gradbeništva v Sloveniji bi se moralo marsikaj spremeniti, pravi Jože Renar iz Gospodarske zbornice Slovenije. »V EU so trgi zaprti. Naša podjetja v krizi niso dobila posla v Avstriji. V Sloveniji pa imamo velik upad projektov, a tuja podjetja brez težav delajo tu. To pomeni, da država ne opravlja svojega dela.«

»Povsem razumljivo je, da bodo posle, kadar je teh veliko, dobili tudi tujci. Če pa je obseg poslov doma majhen, če so cene nizke, potem ni logike, da je nekdo iz tujine lahko cenejši, razen če izvaja socialni dumping, ne upošteva naše delovne zakonodaje ali predpisov, česar pa naša inšpekcija večinoma ne nadzoruje,« je kritičen Renar.

Naši projekti zanimivi za Hrvate

Nove posle v naši državi si obetajo v GP Krk, oziroma v njihovi podružnici za gradnjo v Sloveniji. Čeprav je, kot pravi Peter Pravhar, njihovo poslovanje v prvi vrsti usmerjeno na hrvaški trg, lahko zaradi bližine podjetja in virov pokrijejo skoraj pol Slovenije.

Njihove izkušnje s projekti pri nas so dobre, opozarjajo pa, da »projektna dokumentacija v veliko primerih ni pripravljena tako, kot bi morala biti«. Pravhar pove, da so se z novim zakonom o javnih naročilih določeni postopki poenostavili, predvsem pri dokumentaciji, ki so jo morali zagotoviti tuji ponudniki, upa pa, da se bo število projektov povečalo, »saj nizke cene, ki trenutno vladajo na trgu, ne prinašajo nič dobrega za prihodnost gradbeništva«.

Večina prihodkov zaradi infrastrukturnih projektov

»Prijavili se bomo predvsem na razpise za infrastrukturne projekte na Obali, na kraškem in na notranjskem. Konkretno na razpise Luke Koper in na razpise za energetske sanacije stavb,« pravi Bor Guzej iz podjetja Godina. V tej družbi namreč z deli na infrastrukturnih projektih dobijo približno 80 odstotkov vseh prihodkov.

Guzej ocenjuje, da so na splošno razpisi in projekti slabo pripravljene in zasnovane. »Zaradi dejstva, da je merilo za izbor najnižja cena, so marsikdaj ponujene cene dumpinške oziroma špekulativne. To se še posebej pozna v primerih, ko je očitno, da sta tako projekt kot razpis slabo pripravljena. To namreč izvajalcu omogoča spreminjanje del, prilaganje cen in podobno,« pojasni Guzej. [gg](#)

