

Foto: Arhiv GZS



Gruzija - potencial za slovenska podjetja

Za slovenska podjetja je v Gruziji prednost prostotrgovinski sporazum z EU in možnost morskega transporta med Koprom in gruzijskimi lukami.

Vanja Bele, GZS-Center za mednarodno poslovanje



svetovalec

Gruzija je država z velikim razvojnim potencialom v gospodarstvu, infrastrukturi, kmetijstvu in turizmu. Zelo razširjeno je njihovo vinarstvo, ki pridobiva na prepoznavnosti tudi v tujini. Njihov glavni izvojni artikli so energija, bakrova ruda, nafta; poleg teh pa dobro uspevajo raznovrstni oreščki. Podobno kot v Sloveniji imajo številne mineralne vodne vire.

GZS je v sodelovanju z javno agencijo SPIRIT in ministrstvom za gospodarski razvoj in tehnologijo v maju pripravila dvodnevni poslovni obisk Tbilisija za sedem slovenskih podjetij.

Kje gruzijska stran vidi možnosti za sodelovanje?

Ministrstvo za agroživilstvo je predstavilo njihove razvojne fokuse in načrte. Kar polovica prebivalstva se ukvarja s kmetijstvom, ki pa v BDP prinese le okoli 20 odstotkov. Posodobitev kmetijske mehanizacije je nujen pogoj za nadaljnji razvoj sektorja. Dana je bila pobuda za obisk agroživilskega sejma v Gornji Radgoni AGRA, kjer bodo lahko slovenski proizvajalci obdelovalnih kmetijskih strojev imeli priložnost svoje dosežke predstaviti Gruzijcem, v kolikor se pobuda realizira.

Na ministrstvu za energetiko iščejo priložnosti za povečanje učinkovitosti trenutne infrastrukture in se zgledujejo po uspešnih zgodbah v tujini. Navdušeni so nad rezultati uporabe biomase kot alternativnega vira energije, kar predstavlja priložnost za slovenska podjetja s tega področja.

Gruzijški jezik in pisava sta sicer zelo edinstvena, v poslovni sferi pa znanje ruščine in/ali angleščine - slednje bolj pri mlajši populaciji - povsem zadostuje.



Foto: Gruzijška gospodarska zbornica

Kje slovenska podjetja vidijo priložnosti?

»Največji potencial predstavlja obnova in izgradnja infrastrukture. Za nas so zanimive predvsem gruzijske železnice in obnova železniških vozil. Po opravljenih razgovorih sem optimističen in pričakujem začetek sodelovanja,« ocenjuje Jurij Jaš iz podjetja Impakta Metal.

»Trimo se z ministrstvom za šolstvo trenutno pogovarja o možnosti dobav manjših modularnih objektov (šol in vrtcev) za ruralna okolja,« pravi Uroš Hubad, področni vodja za Centralno Azijo in Kavkaz v podjetju Trimo.

»Pred 12 leti je stekel transport nafte po naftovodu Baku-Ceyhan (mediteranski del Turčije), zdaj pa BP in SOCAR zaključujeta gradnjo plinovoda TANAP, ki bo iz Kaspijskega morja zagotavljal plin v Turčijo in naprej v Evropo. Na tem projektu sodeluje tudi Trimo. Zgradili smo industrijske objekte na platformi ShahDeniz v Bakuju, trenutno dobavljamo objekte za kompresorske postaje na trasi plinovoda v Gruziji prek turškega podjetja Tekfen,« pove Hubad.

Po Hubadovih besedah je Gruzija cenovno zelo zahteven trg. Glavni razlog je Turčija, ki je njihov prvi zunanjetrgovinski partner.

»Prednost pa je vsekakor prostotrgovinski sporazum z EU in možnost morskega transporta med Koprom in njihovimi črnomorskimi lukami (Poti). V primerjavi s sosedi (Azerbajdžan, Armenija, Kazahstan ...) imajo izredno nizko stopnjo korupcije,« zaključuje Hubad. gg



Foto: Gruzijška gospodarska zbornica

Tiskano na papirju Vprint, 80 g, papirnice WPP/WDEEM/KRŠK/O, d. d.