

**PODATKI IN OCENA
GOSPODARJENJA
KOVINSKE INDUSTRIJE**

V LETU 2007

**PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN
POLPRIKOLIC – SKD 34**

**PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL – SKD
35**

Ljubljana, december 2008

PODATKI IN OCENA GOSPODARJENJA KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2007

- Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic – SKD 34**
- Proizvodnja drugih vozil in plovil – SKD 35**

Vsebina: Janja Petkovšek, Željko Jokić

Ljubljana, december 2008

Leto 2007 je za orodjarno pomenilo leto, v katerem smo se kadrovsko konsolidirali, ter z ukrepi za preglednejše poslovanje in zniževanje stroškov dosegli boljše poslovne rezultate kot v letu 2006.

Na kadrovskem področju smo v orodjarni izpeljali vse zastavljene cilje, izvedli smo reorganizacijo poslovanja, uvedli projektno vodenje in združili celotni tehnični sektor. Ustanovili smo oddelek, ki se ukvarja s pridobivanjem nepovratnih sredstev, donacij in subvencij. V letu 2007 smo v orodjarni izvedli nekaj pomembnih investicij, ki so posledično vplivale na zniževanje stroškov kooperacije. Najpomembnejša investicija v letu 2007 je bila investicije v 5 osni laser, ki je edini tovrstni laser v skupini Gorenje. Z njim smo bistveno skrajšali čase potrebne za zagone orodij, predvsem pa smo povečali fleksibilnost naše proizvodnje. Izvedli smo že prve storitve za podjetja iz skupine (prototipna delavnica). V letu 2008 načrtujemo agresivnejši nastop za pridobivanje naročil tudi izven skupine Gorenje.

Na področju orodjarstva je opazen padec cen orodij, predvsem zaradi vpliva konkurence iz bližnjega in daljnega vzhoda. V letu 2006 smo predvidevali, da se bo to tudi zgodilo, tako da so napovedi potrjene. To posledično pomeni, da moramo v orodjarni nadaljevati s procesom povečevanja produktivnost svojega dela, izboljšati kakovost poslovanja, znižati stroške ter nadaljevati z uvajanjem novih metode poslovanja s ciljem dobičkonosnejšnega poslovanja. V svojem proizvodnem programu še naprej uspešno zadovoljujemo potrebe pri kupcih na področju avtomobilske industrije in to praktično po celi Evropi, kakor tudi v Kanadi.

S strategijo, ki jo je novo vodstvo pripravilo za obdobje naslednjih 5 let lahko realno pričakujemo, da bo orodjarna dosegala nadpovprečno rast, ter tako zadovoljevala potrebe svojih lastnikov, kupcev, zaposlenih in dobaviteljev.

dr. Blaž Nardin, Gorenje Orodjarna

Rezultati poslovanja v letu 2007 so bili kljub katastrofalnim poplavam v mesecu septembru, zelo dobri. Dosegli smo praktično vse poslovne rezultate, ki smo jih predvideli v poslovnem načrtu kljub temu, da je bil zaradi poplav izpad proizvodnje, zato smo rabili kar nekaj časa za ponovno vzpostavitev le-te.

Tudi manjša realizacija prodaje mehanizmov ni povzročila večjih težav. Izjemno dobro smo obvladovali stroške poslovanja in nadaljevali, že v letu 2006, začeto investicijo v povečanje kapacitet za proizvodnjo mehanizmov za regulatorje ter povečanje proizvodnih in poslovnih prostorov. Ta naložba bo zagotovila zadostne kapacitete za naslednje dolgoročno obdobje.

Ustvarjeni čisti dobiček iz poslovanja je bil dosežen v predvideni višini, čeprav je bilo veliko sredstev odpisanih zaradi poplav. Prav tako je bil izjemno visok tudi davek iz dobička—dvakrat višji od predhodnega leta, čeprav so bili rezultati podobni.

Na koncu naj dodamo, da smo s poslovnimi rezultati bili zelo zadovoljni.

V letu 2008 nadaljujemo z enako strategijo in ni čutiti bistvenih odstopanj od poslovnih načrtov.

Valentina Nastran, NIKO Železniki

Leto 2007 je bilo še eno leto konjunktore. Konstantna rast energentov in drugih repromaterialov nas sili k močni racionalizaciji stroškov na drugih področjih, kar je včasih lahko deluje tudi kontraproduktivno.

Na stroškovnik bodo zlasti v prihodnje imeli svoj negativni vpliv tudi stroški dela. Stroškovne probleme bomo v prihodnje še v večji meri reševali z outsourcingom in offshoringom na druge, stroškovno ugodnejše lokacije.

Anton Sterle, Kovinoplastika Lož

ARCONT že leta zaseda prvo mesto med evropskimi proizvajalci bivalnih kontejnerjev. To leto smo si ta položaj še dodatno utrdili ter povečali proizvodnjo za 20 odstotkov. Pri doseganju zastavljenih ciljev smo se poslužili tudi outsourcinga in razširili svojo proizvodnjo še na Hrvaško. Kot mnoga druga podjetja v kovinski branži, se tudi mi srečujemo z izzivom pomanjkanja ustreznega kadra na domačem trgu, kar rešujemo z zaposlovanjem tujcev. Največ jih prihaja iz držav bivše Jugoslavije in Slovaške, zaposlujejo pa predvsem varilce.

Leto 2007 pa se bo v anale naše družbe zapisalo predvsem kot leto novih investicij v skladu z družbeno odgovornostjo. V preteklem letu smo izgradili moderno avtomatizirano linijo za barvanje. Novi način anti-korozivne zaščite in barvanja predstavlja zelo kvalitetno zaščito proti rjavenju, doseženo s potapljanjem v KTL bazenu. Zvarjence obešamo na visečo transportno verigo P&F dolžine preko štiristo metrov, po kateri ti potujejo iz varilnice po tunelu pod cesto na barvanje, ter se vrnejo ponovno na montažno linijo. Morda je še zanimiv podatek, da so zvarjenci veliki do 9m x 3m x 1m in težki do ene tone. Nova linija predstavlja pomemben prehod k moderni industrijski proizvodnji s tekočim trakom. Celotna nova tehnologija pa je zelo prijazna do okolja. Z novim načinom smo izpuhe topil v zrak zmanjšali za več kot desetkrat. Sedaj topila zbiramo in jih uporabljamo kot energent v pečeh. Celotna priprava tehnološke vode za pranje izdelkov pa je v zaprtem sistemu z čiščenjem, tako da nimamo izpustov v okolico. Tako se je poleg pomembne tehnološke pridobitve investicija izkazala kot doprinos k trajnostnem razvoju.

Branko Kurbus, ARCONT Gornja Radgona

Kazalo

1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2007	7
1.1. Prodaja na domačem in tujem trgu	9
1.2. Strukturni deleži posameznih panog v kovinski industriji	9
1.3. Konkurenčno pozicioniranje kovinske industrije	11
2. TRENDNA GIBANJA V KOVINSKI INDUSTRIJI IN NJENIH DEJAVNOSTIH OD LETA 1999 DO 2007	12
2.1. Indeks obsega industrijske proizvodnje	13
2.2. Število družb v kovinski industriji	13
2.3. Število zaposlenih v kovinski industriji	14
2.4. Dodana vrednost na zaposlenega	14
2.5. Konkurenčno repozicioniranje med letom 1996 in 2007	15
3. IZVOZ KOVINSKE INDUSTRIJE	16
4. GIBANJA KOVINSKE INDUSTRIJE V EU	18
5. PREGLED POSAMEZNIH RAZREDOV DEJAVNOSTI KOVINSKE INDUSTRIJE	20
5.1. PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC	20
5.1.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela in izvoz proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic	20
5.1.2. Družbe	21
5.1.3. Izvoz	23
5.1.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	23
5.1.4.1. Vlaganja panoge v razvoj in raziskave	25
5.1.4.2. Primerjava proizvodnje motornih vozil (SKD 34.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU	26
5.1.4.3. Primerjava proizvodnje karoserij za vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU	27
5.1.4.4. Primerjava proizvodnje delov za motorna vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.3) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU	28
5.2. PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL	28
5.2.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela in izvoz proizvodnje drugih vozil in plovil	29
5.2.2. Družbe	30
5.2.3. Izvoz	30
5.2.4. Primerjave z mednarodnim okoljem	31
5.2.4.1. Vlaganja panoge v razvoj in raziskave	32
5.2.4.2. Primerjava dejavnosti gradnje in popravila ladij in čolnov (SKD 35.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU	33
5.2.4.3. Primerjava proizvodnje železniških in drugih tirnih vozil (SKD 35.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005	34
5.2.4.4. Primerjava proizvodnje motornih koles, koles in vozil za invalide (SKD 35.4) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU	35
6. PODROBNEJŠI PREGLED IZBRANIH KAZALNIKOV USPEŠNOSTI POSLOVANJA	36
6.1. Finančna neodvisnost	36
6.2. Kratkoročni koeficient	37
6.3. Koeficient zadolženosti	39
6.4. Dobičkovnost prodaje	40
6.5. Dobičkonosnost kapitala (ROE)	42
6.6. Dobičkonosnost sredstev (ROA)	44
6.7. Stroški dela na zaposlenega	45
6.8. Dodana vrednost na zaposlenega	47
6.9. Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih	48
7. STRUKTURA DODANE VREDNOSTI PO RAZREDIH DEJAVNOSTI	50
8. KAZALNIKI PO METODOLOGIJI GZS – SKEP ZA PODRAZREDE DEJAVNOSTI NA 6 MEST (DO RAVNI 34.3 in 35.4)	51

Namen gradiva je predstaviti osnovne podatke o gospodarjenju v kovinski industriji po dejavnostih oziroma podskupinah v letu 2007 in podati trende gibanj s ključnimi ugotovitvami. Podane so tudi nekatere primerjave z okoljem EU.

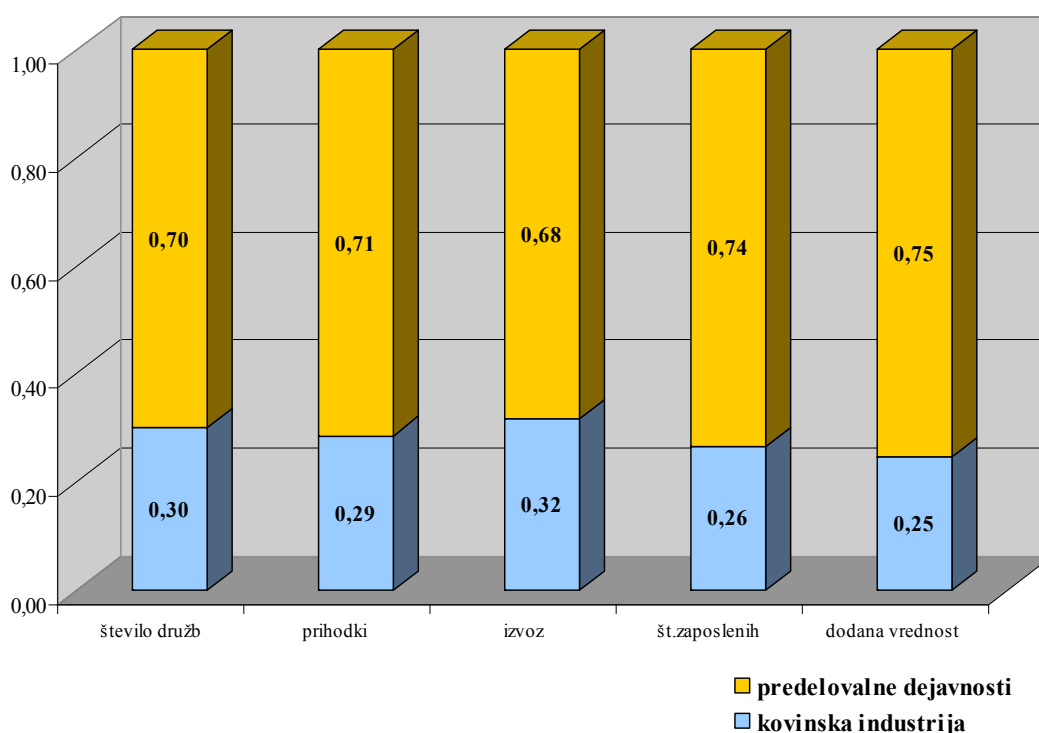
1. OSNOVNI PODATKI O STANJU KOVINSKE INDUSTRIJE V LETU 2007

Na osnovi Standardne klasifikacije dejavnosti (SKD oz NACE rev.1) so v kovinsko industrijo v okviru Združenja kovinske industrije uvrščene naslednje panoge:

- SKD DJ/28 proizvodnja kovinskih izdelkov
- SKD DK/29 proizvodnja strojev in naprav, brez električnih strojev in naprav (SKD DK/29.71)
- SKD DM 34/35 proizvodnja vozil in plovil (prometnih sredstev).

Slovenska kovinska industrija se uvršča v vrh nosilnih dejavnosti predelovalne industrije tako po prihodku kot po izvozu. Panoge kovinske industrije predstavljajo v prihodku 29%, v izvozu 32%, v številu zaposlenih 26%, ustvarijo pa 25% dodane vrednosti vse predelovalne dejavnosti v Sloveniji.

Kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti



Graf 1: kovinska industrija znotraj predelovalnih dejavnosti

Na osnovi prejetih podatkov od Agencije Republike Slovenije za javno-pravne evidence in storitve (AJ PES) in obdelavi podatkov v GZS-CIS, po metodologiji GZS-SKEP, so v tabeli podani osnovni podatki za panoge kovinske industrije. V tabeli so upoštevani podatki gospodarskih družb, ki so zavezane k oddaji bilančnih podatkov, niso pa zajeti podatki samostojnih podjetnikov iz posameznih panog dejavnosti kovinske industrije. Pri tem je potrebno poudariti še dejstvo, da je v podatkih za panogo SKD 29 (proizvodnja strojev in naprav) v celotni publikaciji izločena dejavnost 29.71 – proizvodnja električnih gospodinjskih aparatov.

Osnovni podatki za leto 2007

	kovinska industrija	kovinski izdelki	stroji in naprave⁽¹⁾	vozila in prikolice	druga vozila, plovila
število družb	2.166	1.466	526	95	79
število zaposlenih	55.453	27.863	15.111	9.951	2.528
indeks 07/06	108,39	109,14	105,83	111,55	103,99
celotni prihodek					
v mio €	7.278,620	3.079,317	1.440,370	2.547,895	211,038
indeks 07/06	124,25	124,67	119,83	125,82	131,11
izvoz					
v mio €	4.811,838	1.629,891	902,343	2.159,674	119,930
indeks 07/06	121,28	117,81	121,29	123,84	124,76
delež izvoza					
	0,661	0,529	0,626	0,848	0,568
indeks 07/06	97,61	94,50	101,22	98,42	95,15
dodana vrednost					
v mio €	1.611,976	744,577	418,831	380,430	68,138
indeks 07/06	118,86	115,07	114,99	132,35	118,64
dodana vrednost na zaposlenega					
v €	29.069	26.723	27.717	38.231	26.954
indeks 07/06	109,66	105,43	108,66	118,65	114,09
stroški dela na zaposlenega					
v €	18.761	17.753	20.019	19.429	19.715
indeks 07/06	105,62	104,60	106,41	106,24	109,87
dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE					
	0,1001	0,1026	0,0937	0,1055	0,0489
indeks 07/06	101,43	106,43	115,82	89,96	79,12
dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA					
	0,0355	0,0366	0,0318	0,0396	0,0126
indeks 07/06	96,39	102,78	108,30	85,72	67,04

⁽¹⁾ V celotni publikaciji so rezultati proizvodnje strojev in naprav upoštevani brez proizvodnje električnih aparatov (SKD DK/29.71)

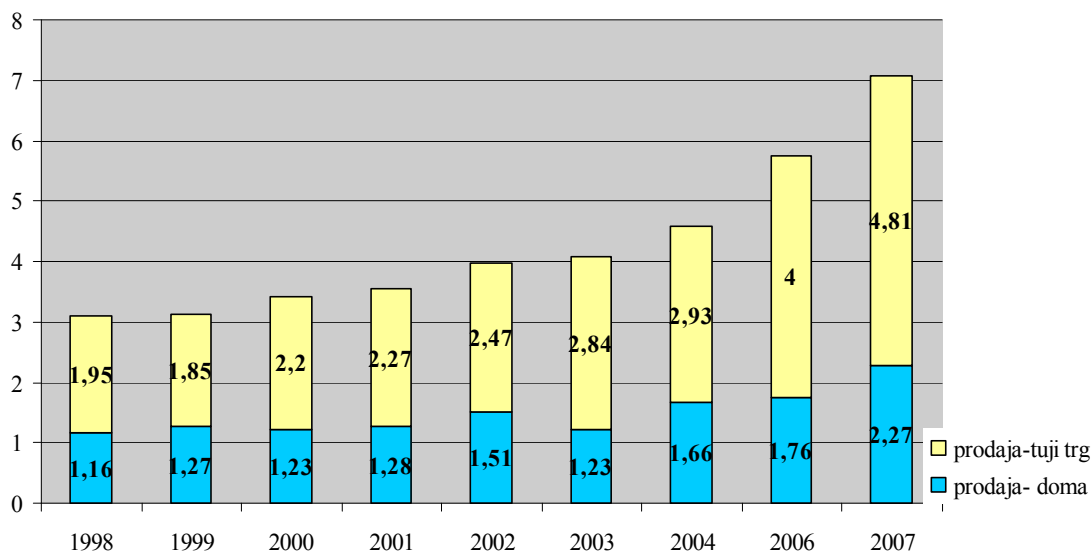
Tabela 1: Osnovni podatki za leto 2007

Kot je razvidno iz tabele, so indeksi v primerjavi z letom 2006 za kovinsko industrijo na vseh kazalnikih zelo ugodni. Še najmanjši porasti so na področju števila zaposlenih. Ob navedenem pa je potrebno poudariti, da so relativno visoki indeksi v proizvodnji vozil in prikolic ter delov za vozila (dejavnost SKD 34) tudi posledica dejstva, da je najvplivnejše podjetje v tej podpanogi v letu 2006 opravilo poslovno obremenilno vpeljavo nove serije proizvodov, kar je povzročilo nižjo rast v tej panogi, kot so jo izkazovale druge panoge kovinske industrije v letu 2006.

1.1. Prodaja na domačem in tujem trgu

Prodaja na domačem in tujem trgu v zadnjih letih stalno raste. Trendi rasti so nekoliko višji pri prodaji na tuje, medtem ko prodaja doma raste manj intenzivno, v letu 2003 je prodaja doma celo nižja kot v letu 2002. Sicer pa se je skupni prihodek od prodaje povečal iz 3 milijard € (1998) na več kot 7 milijard € (2007).

Prodaja na domačem in tujem trgu (v milijard €)

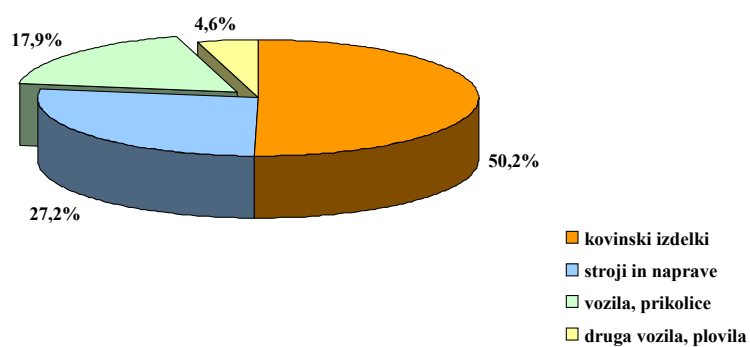


Graf 2: Prodaja na domačem in tujem trgu (v milijard €)

1.2. Strukturni deleži posameznih panog v kovinski industriji

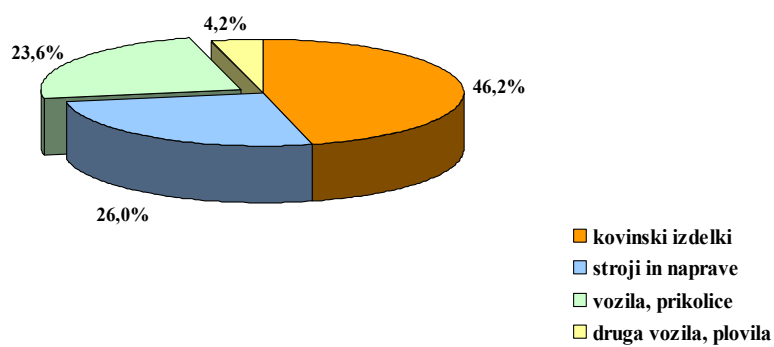
V okviru celotne kovinske industrije se deleži po posameznih panogah spreminjajo. V panogi kovinskih izdelkov je delež zaposlenih glede na prihodek in izvoz največji, saj 50,2% zaposlenih ustvari 42,0% prihodka, 34,81% izvoza ter 47,7% dodane vrednosti kovinske industrije. V strojegradnji so deleži že bolj uravnoteženi: 27,9% zaposlenih ustvari 20,8% prihodka, 18,9% izvoza in 27,2% dodane vrednosti celotne kovinske industrije. V proizvodnji motornih vozil in prikolic pa je slika ravno obratna, saj 17,2% zaposlenih ustvari 34,2% prihodka, 43,6% izvoza ter 20,9% dodane vrednosti celotne kovinske industrije. Še najbolj uravnoteženi deleži so v panogi druga vozila in plovila, kjer 5,0% zaposlenih ustvari 3,0% prihodka, 2,7% izvoza in 4,2% dodane vrednosti.

ZAPOSLENI



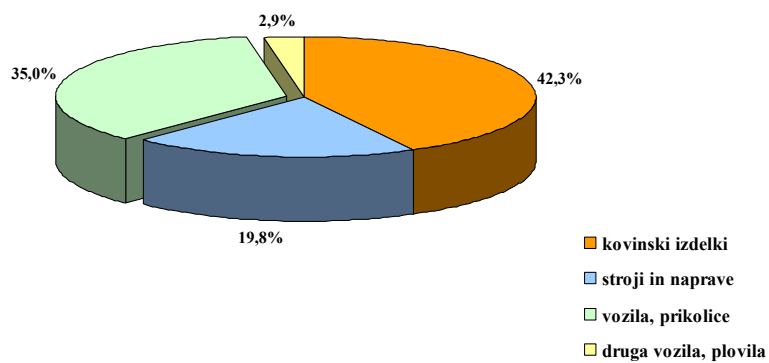
Graf 3: Struktura zaposlenih

DODANA VREDNOST

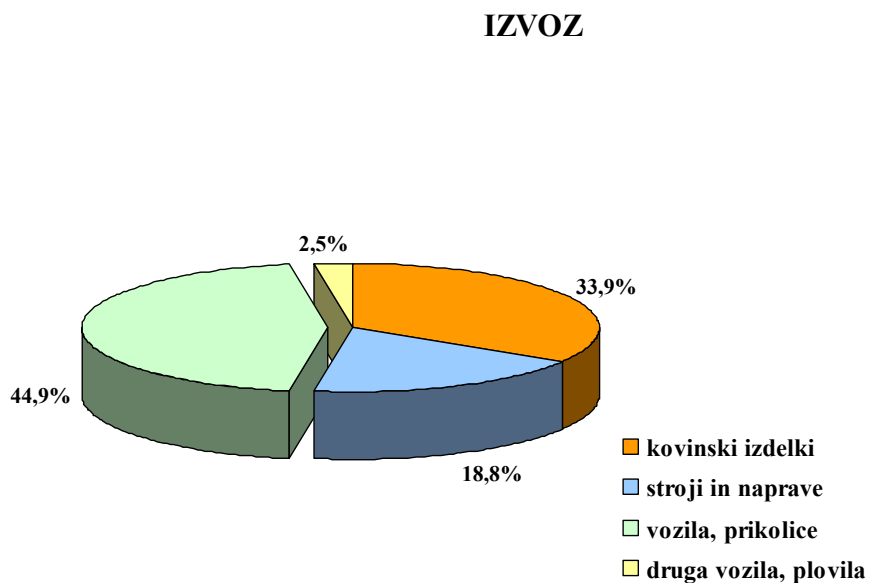


Graf 4: Struktura dodane vrednosti

PRIHODKI



Graf 5: Struktura prihodka

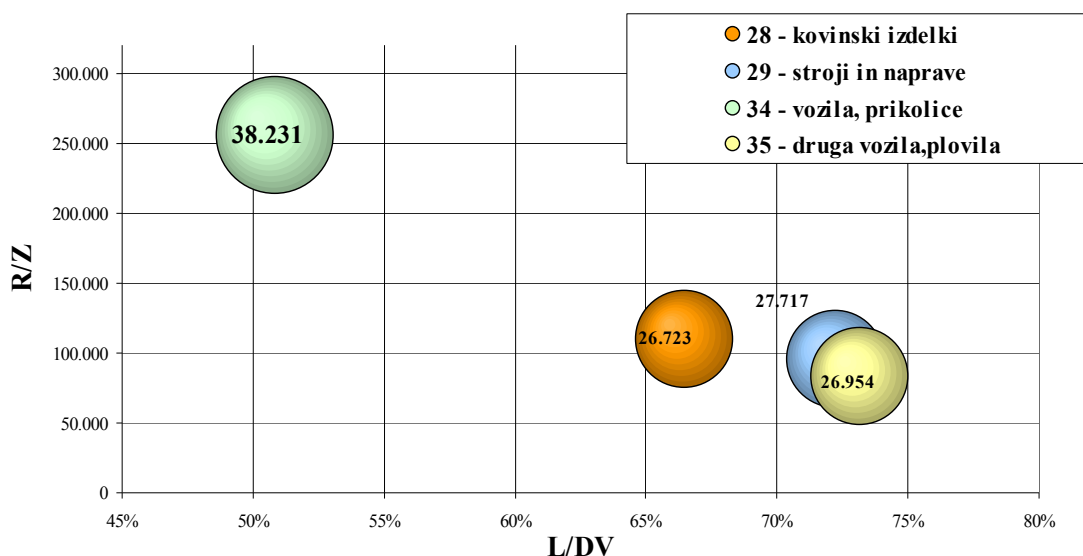


Graf 6: Struktura izvoza

1.3. Konkurenčno pozicioniranje kovinske industrije

V skladu s študijo konkurenčnosti kovinske industrije spremljamo pozicioniranje na osnovi treh faktorjev in sicer realizacijo na zaposlenega (R/Z) in ustvarjeno dodano vrednostjo na zaposlenega (DV/Z). Kot tretji faktor pa se primerjajo stroški dela, ker ti odločilno vplivajo na porabo bruto dodane vrednosti in na razmerje delitve, ki je namenjena porabi in akumulaciji (L/DV). V nadaljevanju je v prikazanih grafih medsebojno razmerje vseh treh veličin. L/DV (v%) je na osi x, R/Z (v €) na osi y, DV/Z (v €) pa je prikazana z velikostjo kroga. Panoga je tem bolj uspešna, čim bolj levo zgoraj je njena pozicija (čim manjši delež stroškov dela v bruto dodani vrednosti, čim višja realizacija na zaposlenega) in pa čim večja je površina krogca (večja površina – večja bruto dodana vrednost na zaposlenega).

Pozicija panog kovinske industrije po R/Z , L/DV , DV/Z v letu 2007



Graf 7: Pozicija panog kovinske industrije po R/Z, L/DV, DV/Z v letu 2007

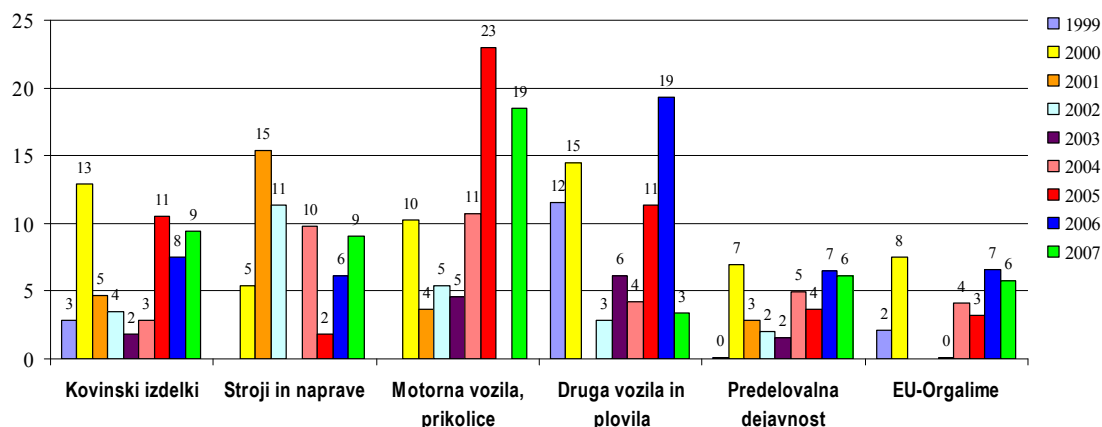
Kot je razvidno iz grafa, je pozicija posameznih dejavnosti kovinske industrije različna. V najboljšem položaju je dejavnost SKD 34, ki izrazito izstopa od ostalih dejavnosti, katere so si po poziciji relativno blizu skupaj. V nadaljevanju bodo v poglavju o posameznih dejavnostih prikazane primerjave konkurenčne pozicije slovenskih dejavnosti z drugimi v Evropi.

2. TRENDNA GIBANJA V KOVINSKI INDUSTRIJI IN NJENIH DEJAVNOSTIH OD LETA 1999 DO 2007

V nadaljevanju so prikazana sedemletna gibanja po posameznih dejavnostih kovinske industrije, primerjalno pa tudi za celotno kovinsko industrijo in predelovalno industrijo v Sloveniji. Trendna gibanja so podana za naslednje karakteristične dejavnike:

- indeksi obsega industrijske proizvodnje
- število družb
- število zaposlenih
- dodana vrednost na zaposlenega
- konkurenčnost

2.1. Indeks obsega industrijske proizvodnje



Graf 8: Indeks obsega industrijske proizvodnje v %

Kot je razvidno, so bili indeksi najvišji v letu 2000, razen za panogo strojogradnje, kjer je indeks najvišji v letu 2001. Predvsem pa se v letu 2001 že opazi padanje obsega industrijske proizvodnje, še bolj izraziti pa so padci v letu 2002 in 2003. Padci rasti industrijske proizvodnje so posledica negativne gospodarske situacije v Evropi, kamor je usmerjen pretežni izvoz kovinske industrije. V letu 2004 je opazen pozitiven zasuk, saj so se indeksi obsega industrijske proizvodnje v primerjavi z letom 2003 izboljšali (izjema je dejavnost proizvodnje drugih vozil in plovil).

Primerjava s povprečjem v Evropi pokaže, da so povprečni indeksi obsega v tehnični industriji v letih od 2001 do 2003 v EU negativni, za leto 2006 pa je bil zaznan izjemen pozitiven premik, saj je bil obseg proizvodnje po podatkih Orgalime v tehnični industriji višji za 6,6%. Tudi leto 2007 je bilo dobro leto, z indeksi rasti okrog 6%.

Leto 2007 je bilo ugodno leto za vse opazovane dejavnosti. Indeksi dosegajo vrednosti od 6% do celo 19%; izjema je le panoga proizvodnje drugih vozil in plovil (SKD 35), ki v letu 2007 izkazuje 3% indeks rasti. A glede na rekorden indeks prejšnje leto (19%) je številka manj presenetljiva.

2.2. Število družb v kovinski industriji

Dejavnost	28				29				34				35			
leto	m	M	S	V	m	M	S	V	m	M	S	V	m	M	S	V
1998		1018	63	26		332	63	23		54	15	14		27	1	5
1999		980	82	29		341	82	22		53	17	16		28	2	7
2000		965	98	38		328	71	34		45	18	16		31	1	7
2001		977	96	57		315	81	39		42	19	16		33	3	9
2002		1088	50	24		393	36	21		53	9	10		45	2	7
2003		1178	51	27		403	39	25		56	9	9		54	2	5
2004		1231	39	20		432	30	21		63	8	8		63	4	3
2006	1197	99	35	23	398	62	33	19	55	15	8	8	62	3	2	4
2007	1290	108	43	25	403	64	42	17	63	12	9	11	71	2	3	3

m – mikro podjetja; M – mala podjetja; S – srednja podjetja; V – velika podjetja

Tabela 2: Število družb v kovinski industriji

Ob zgornji tabeli je potrebno pojasniti, da je v letu 2002 prišlo do novih kriterijev za velikost podjetja zato podatki o številu podjetij med letoma 2001 in 2002 niso direktno primerljivi. Kljub temu pa so trendi razvidni. Predvsem se je v letih od 1998 do 2001 v kovinski industriji zmanjševalo število majhnih podjetij, po letu 2001 pa se povečuje število malih podjetij in znižuje število velikih podjetij.

55. Člen ZGD-1 (mikro, majhne, srednje in velike družbe)

Mikro družba je družba, ki izpolnjuje dve od teh meril:

- povprečno število delavcev v poslovnem letu ne presega deset,
- čisti prihodki od prodaje ne presegajo 2 mio EUR in
- vrednost aktive ne presega 2 mio EUR.

Majhna družba je družba, ki izpolnjuje dve od teh meril:

- povprečno število delavcev v poslovnem letu ne presega 50,
- čisti prihodki od prodaje ne presegajo 7,3 mio EUR, in
- vrednost aktive ne presega 3,65 mio EUR.

Srednja družba je družba, ki izpolnjuje dve od teh meril:

- povprečno število delavcev v poslovnem letu ne presega 250,
- čisti prihodki od prodaje ne presegajo 29,2 mio EUR, in
- vrednost aktive ne presega 14,6 mio EUR.

Velika družba je družba, ki ni mikro družba po drugem odstavku ali majhna družba po tretjem odstavku ali srednja družba po prejšnjem odstavku. V vsakem primeru pa so velike družbe tudi tiste družbe, ki morajo po 56. členu zakona ZGD pripraviti konsolidirano letno poročilo

Deleži glede na velikost podjetja v kovinski industriji za leto 2007 so: mikro podjetij je 84,3%, malih podjetij je 8,6%, srednjih podjetij je 4,5% in velikih podjetij je 2,6%.

2.3. Število zaposlenih v kovinski industriji

Dejavnost	28				29				34				35			
Leto	m	M	S	V	m	M	S	V	m	M	S	V	m	M	S	V
1998		5318	4132	9276		2510	4363	6133		89	1288	6033		574	8	2491
1999		4554	5831	9743		1676	5034	5846		1033	1179	4869		124	43	2557
2000		4092	5391	11869		1581	3869	6884		352	1058	5236		104	54	2544
2001		4434	4359	13531		1501	3552	6827		267	1138	5222		115	113	2600
2002		8826	5314	9965		4262	4322	3956		866	931	5159		203	233	2499
2003		8272	5386	9478		3987	4149	4896		787	1113	5041		298	269	2345
2004		10149	4419	9017		4996	3689	4773		1052	1120	5566		334	732	1646
2006	7093	4766	4541	9400	2296	2941	4093	5093	400	804	1340	6355	224	86	301	1965
2007	9440	4423	5064	8936	2229	2825	5035	5022	458	535	1485	7473	338	36	392	1762

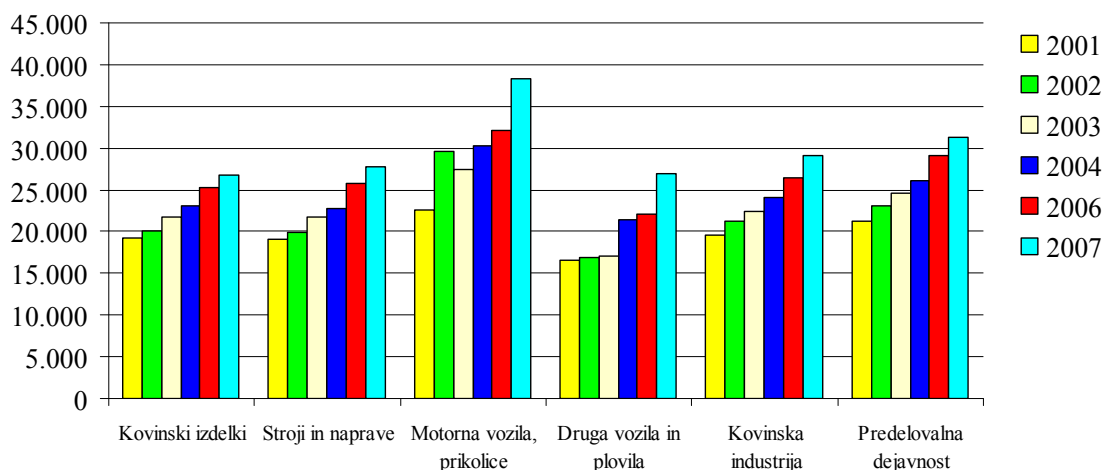
m – mikro podjetja; M – mala podjetja; S – srednja podjetja; V – velika podjetja

Tabela 3: Število družb v kovinski industriji

Tudi tu velja podobno dejstvo kot pri številu družb. Namreč zaradi sprememb določil o velikosti podjetja, podatki za leto 2001 in 2002 niso direktno primerljivi. Opazno pa je povečevanje števila zaposlenih v majhnih družbah in zmanjševanje zaposlenih v srednjih in velikih družbah.

Za leto 2007 velja, da je bilo v kovinski industriji v mikro podjetjih zaposlenih 22,5% vseh zaposlenih, v malih podjetjih 14,1% vseh zaposlenih, v srednjih 21,6% vseh zaposlenih in v velikih družbah 41,8% vseh zaposlenih. Kovinska industrija skupno v letu 2007 zaposluje 55.453 delavcev, kar pomeni, da se je v tem letu v panogah ustvarilo dodatnih 3.755 delovnih mest. Če primerjamo število zaposlenih po panogah, ugotovimo da je izrazito drugačna struktura v proizvodnji motornih vozil in pa proizvodnji drugih vozil in plovil, kjer je največji delež zaposlenih v velikih družbah

2.4. Dodana vrednost na zaposlenega

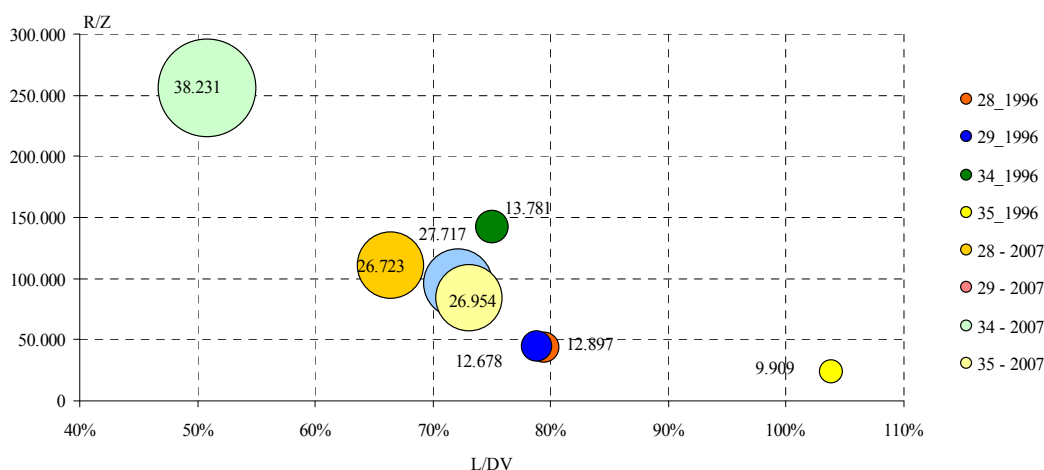


Graf 9: Dodana vrednost na zaposlenega – v €

Dodana vrednost na zaposlenega se v kovinski industriji vsa leta povečuje (29.696€ v letu 2007, 26.421€ v 2006), je pa še vedno nižja od povprečja v predelovalni dejavnosti (31.235€ v 2007; 29.025€ v letu 2006). Prav tako je rast dodane vrednosti na zaposlenega prisotna v vseh panogah kovinske industrije. Najvišje dodane vrednosti na zaposlenega dosega proizvodnja motornih vozil in prikolic (38.231€), ki je tudi nad povprečjem kovinske industrije in predelovalne dejavnosti. Najnižje pa so dodane vrednosti v proizvodnji kovinskih izdelkov (26.723€).

2.5. Konkurenčno repozicioniranje med letom 1996 in 2007

Glede na konkurenčno pozicioniranje, ki je opisano v prejšnjem poglavju, graf prikazuje repozicijo posameznih panog med leti 1996 in 2007.



Graf 10: Konkurenčno repozicioniranje med letom 1996 in 2007

Iz grafa je razvidno, da so vse panoge naredile premik v levo in navzgor. Najuspešnejša je panoga 34 – proizvodnja motornih vozil in prikolic, ki je znižala L/DV iz 75% na 52%, povečala DV/Z za skoraj trikrat in močno povečala tudi R/Z.

Panoga 35 – proizvodnja drugih vozil in plovil, ki je bila še v letu 1996 brez akumulacije (L/DV skoraj 105%) se je uspešno repozicionirala (L/DV-2007 je 73%), prav tako se je povečala DV/Z za 2,7-krat in pa R/Z za 4-krat. Dejstvo je, da je tak premik na grafu tudi posledica dejstva, da je propadlo precej nerentabilnih podjetij v tej dejavnosti.

Dejavnosti proizvodnje kovinskih izdelkov in proizvodnje strojev in naprav so v času od 1996 napravile pozitiven premik v konkurenčni poziciji.

3. IZVOZ KOVINSKE INDUSTRIJE

Opomba: v tem poglavju obravnavamo le izvoz blaga. V siceršnjih pogledih izraza »uvoz« in »izvoz« zajemata vse, kar podjetja panog kovinske industrije kupijo oz. prodajo na tujem trgu. Čeprav drži, da je predvsem na izvozni strani daleč največji vir prodaja blaga, pa prihaja do manjših razlik v zneskih.

	kovinska industrija	kovinski izdelki	stroji in naprave	vozila in prikolice	druga vozila, plovila
število družb	2.166	1.466	526	95	79
število zaposlenih	55.453	27.863	15.111	9.951	2.528
indeks 07/06	108,39	109,14	105,83	111,55	103,99
celotni prihodek					
v mio €	7.278,620	3.079,317	1.440,370	2.547,895	211,038
indeks 07/06	124,25	124,67	119,83	125,82	131,11
izvoz					
v mio €	4.811,838	1.629,891	902,343	2.159,674	119,930
indeks 07/06	121,28	117,81	121,29	123,84	124,76
delež izvoza					
	0,661	0,529	0,626	0,848	0,568
indeks 07/06	97,61	94,50	101,22	98,42	95,15

Tabela 4: Izvoz kovinske industrije v letu 2007.

Iz tabele je razvidno, da je po dejavnostih kovinske industrije izvoz največji v proizvodnji motornih vozil in prikolic, sledi pa proizvodnja kovinskih izdelkov. Slovenska kovinska industrija je izvozno usmerjena, deleži izvoza v prihodku povsod presegajo 52%, največji delež izvoza v prihodku je v proizvodnji motornih vozil in prikolic. V vseh dejavnostih kovinske industrije se ti deleži že od leta 1998 povečujejo.

Primerjalno med posameznimi dejavnostmi ima največji delež izvoza v kovinski industriji proizvodnja motornih vozil (44,9% vsega blagovnega izvoza kovinske industrije); sledi ji proizvodnja kovinskih izdelkov, ki kot dejavnost izvozi za 1,63 mlrd€, kar predstavlja 33,9% izvoza vse kovinske industrije.

Naslenja tabela prikazuje deleže izvoza kovinske industrije za nekatere dejavnosti.

šifra dejavnosti in njen opis	izvoz v €	indeks izvoza v €	delež v celotnem izvozu kovinske industrije (v%)
34.100 Pro.mot.vozil	1.172.178.547	121	25,60
34.300 Pro.delov,opreme za mot.vozila	563.978.607	123	12,32
28.400 Kovanje, valjanje kovin, prašna metalur.	448.581.987	105	9,80
34.200 Pro.karoserij za vozila;prikolic	335.935.040	118	7,34
28.750 Pro.dr.kovinskih izd.,d.n.	329.387.657	126	7,19
28.110 Pro.kovinskih konstrukcij	230.385.576	113	5,03
29.220 Pro.dvigalnih,transportnih naprav	213.715.991	125	4,67
28.630 Pro.ključavnic,okovja	127.480.027	118	2,78
28.621 Pro.ročnega orodja	104.468.413	102	2,28

29.560	Pro.strojev za dr.posebne namene,d.n.	88.817.574	116	1,94
29.140	Pro.ležajev,zobnikov,ipd.	80.998.426	127	1,77
29.320	Pro.dr.kmetijskih,gozdarskih strojev	79.061.781	114	1,73
29.230	Pro.hladilnih,prezračevalnih naprav	65.759.143	136	1,44
29.520	Pro.rudarskih,gradbenih strojev	60.140.052	117	1,31
29.130	Pro.pip,ventilov	58.384.020	114	1,28
29.430	Pro.dr.obdelovalnih strojev	57.907.961	86	1,26
28.622	Pro.orodja za stroje	54.865.945	114	1,20
28.520	Spl.mehanična dela	54.530.488	113	1,19
35.200	Pro.železniških vozil	49.501.384	82	1,08
29.420	Pro.dr.strojev za kovine	47.781.286	110	1,04
35.120	Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	46.205.934	99	1,01
panoge kovinske industrije skupaj:		4.578.708.691		

Tabela 5: Izvoz kovinske industrije- panoge izvoznice

Kovinska industrija izvaža v vse države sveta. Tradicionalno so države najmočnejšega izvoza Nemčija, Francija, Italija in Avstrija. Ta geografska usmeritev ostaja enaka tudi v 2007.

država namena	izvoz v €
NEMČIJA	1.048.852.078
FRANCIJA	866.818.955
ITALIJA	473.298.430
AVSTRIJA	415.666.818
VELIKA BRITANIJA	206.631.283
HRVAŠKA	183.088.501
ŠPANJA	148.578.548
SRBIJA (od l. 2006 brez Kosova)	102.531.474
ROMUNIJA	92.047.947
ČEŠKA REPUBLIKA	90.592.194
MADŽARSKA	89.203.626
NIZOZEMSKA	86.583.454
POLJSKA	77.996.592
ŠVEDSKA	76.656.044
BOSNA IN HERCEGOVINA	65.419.172
RUSKA FEDERACIJA	56.058.625
BELGIJA	56.045.193
vsi izvozni trgi skupaj:	5.711.951.291

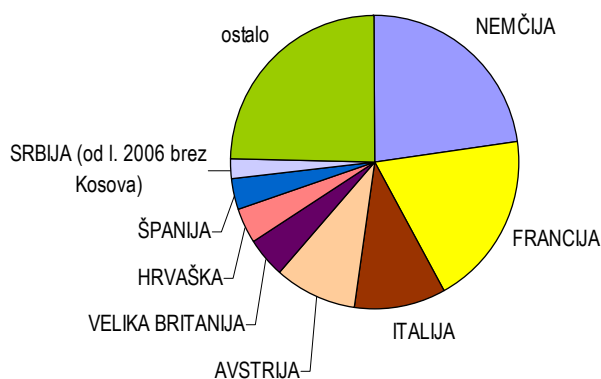


Tabela 6: Izvoz kovinske industrije - države

Primerjava z izvozom leta 2006 kaže, da se je v letu 2007 izvoz v Nemčijo, ki sicer ostaja najpomembnejši izvozni trg, zmanjšal za skoraj 84 mio €. So pa porasle vrednosti izvoza v naslednje tri največje blagovno-izvozne partnerice: v Francijo, Italijo in Avstrijo.

V letu 2006 smo opazili povečan delež izvoza v države ex Jugoslavije (BiH, S&ČG) in države JV Evrope (Madžarska, Poljska, Češka, Slovaška in Ruska federacija); v 2007 so se trendi zasukali: izvoz v Srbijo, na Hrvaško ter Madžarsko je upadel.

4. GIBANJA KOVINSKE INDUSTRIJE V EU

Gibanje trendov poslovanja kovinske industrije v EU povzemamo po letnem poročilu ORGALIME.

ORGALIME je zveza združenj industrije kovinskih izdelkov, strojegradnje in elektro ter elektronske industrije in povezuje 35 združenj v 23 državah Evrope. Podatki v nadaljevanju zajemajo rezultate, ocene in napovedi 18 držav oz. 130.000 podjetij. Na osnovi informacij v času izdaje letnega poročila ORGALIME je bila skupna proizvodnja tako imenovane tehnične industrije v letu 2007 1,813 milijard €, izvoz blaga izven EU 448 mlrd €, višina investicij 59,4 mlrd €; skupaj zaposluje okoli 10,9 milijonov delojemalcev.

ORGALIME ekonomisti zbirajo in analizirajo zadnje podatke ter oblikujejo napovedi za tehnične industrije vsako leto. Podatki pokrivajo naslednja področja: kovinske proizvode, stroje in naprave ter električne in elektronske aparate. Navedeni sektorji sodijo v poglavja 2.8. do 3.3. NACE rev.1 nomenklature. Na osnovi EUROSTAT kratkoročnih indikatorjev je ocenjeno, da so EU 27 tehnične industrije dosegle celotni prihodek v višini 1,813 mrd € v 2007 (1,779 mrd € v 2006) in sedaj zaposlujejo 10,9 milijona ljudi.

Tehnične industrije, ki jih predstavlja ORGALIME, letno ustvarijo več kot četrtno proizvodnje, tretjino izvoza EU predelovalnih industrij in zaposlujejo skoraj tretjino zaposlenih v vseh evropskih predelovalnih dejavnostih. Celotni blagovni izvoz sektorja je v 2007 predstavljal 1,190 mlrd €.

2007 precej nad povprečjem

Poslovna pričakovanja podjetij so se rahlo zniževala skozi leto 2006, a so na to v prvi polovici 2007 opazno narasla. Že ob pričetku leta precej ugodno poslovno okolje se je v naslednjih mesecih še izboljšalo. Kot rezultat tega je tudi leto 2007 preseglo pričakovanja s splošno povprečno proizvodnjo z rastjo cca 5,8% za kovinsko in elektro-elektronsko industrijo. Ta rast je le malo nižja od rasti v letu 2006 in precej nad dolgoletnim povprečjem rasti, ki je 3,2%.

Večina podjetij Orgalime poroča, da je bilo poslovanje močno vzpodbujano z rastjo azijskega in nekaterih drugih novih trgov. Prav tako je bila visoka rast trgovanja znotraj EU, še posebej v vzhodnih državah-članicah EU. Splošni EU 27 BDP je dosegel rast 2,9% v 2007 (3% v 2006).

Za strojno in elektro industrijo v Evropi je bistveno povpraševanje po investicijskem blagu, še posebej v industrijskih in poslovnih sektorjih. Ne le v Evropi, tudi v globalnem kontekstu je bilo povpraševanje po investicijskih dobrinah nad dolgoročnimi trendi, kar je dodatno vzpodbudilo naše industrije.

Po drugi strani pa so vhode zaznamovale nestabilne razmere z visokimi in volatilnimi cenami skozi vse leto 2007. Porast cen vhodnih kovin kaže na upočasnjevanje, saj je USD drsel navzdol skozi vse leto 2007. Tako kot v prejšnjih letih so dobički pod pritiskom, saj je v končni proizvod možno vgraditi le del dviga cen vhodnih vhodov.

Investicije in zaposlenost rasteta

Kot posledica rasti v proizvodnji in visokih izrab kapacitet so investicije v Orgalime industrijah tudi v 2007 narasle. Skupne investicije so narasle za 8%.

To je pomembno, ker je tak porast investicij jasen znak in osnova za vpeljavo novih tehnologij, kar je ključno za nadaljnjo rast, razvoj, produktivnost in globalno konkurenčnost. Med vsemi industrijami je proizvodnja kovinskih izdelkov vodilna po količini investicij.

Prav tako tudi zaposlenost izkazuje rast že drugo leto zapored. V letu 2007 je narasla za 2,3%, kar pomeni cca. 250.000 novih delovnih mest. Najmočnejše sta zaposlovali strojegradnja in proizvodnja kovinskih izdelkov. Elektro industrija, ki je stagnirala na tem področju v 2006, je povečala zaposlenost v sektorju za 0,8%.

Splošen pogled za 2008

Ob koncu 2007 in začetku 2008 so naročila še vedno precej visoka za vse Orgalime industrije. Glede na uradne podatke, v kolikor so pač na voljo, količina proizvodnje raste za približno 6% letno (EU 27, I. kvartal 2008), kar je zares visoka številka. V splošnem je količina naročil nadpovprečna, poslovno zaupanje precej visoko, načrti

investiranja še vedno pozitivni in perspektiva precej svetla. Vse navedeno kaže, da bi moralo biti 2008 dobro leto za naše industrije.

Finančni sektor na drugi strani globusa pa je v težavah. To je med drugim povišalo tveganja (premije). V mnogih deželah je težje priti do kreditov, ker so banke prisiljeni konsolidirati svoje bilance. Ta dogajanja negativno vplivajo na investicije.

V nekaterih Orgalime državah je pomanjkanje virov že zavrlo (ali pa v kratkem bo) nadaljnjo ekspanzijo. Raziskave kažejo, da večina podjetij v naših industrijah še vedno ocenjuje pomanjkanje proizvodnih kapacitet in usposobljene delovne sile, kot pomembnejši izziv kot samo povpraševanje po izdelkih.

Čeprav sta USA in Japonska precej omejeni izvozni tržišči, gibanja v menjalnih tečajih že kažejo, da EU izvoz izgublja svoj zagon in uvoz iz teh dveh držav narašča.

Predvidevati je postopno zniževanje poslovnih trendov in industrijska proizvodnja se bo od skoraj 6% v 2007 spustila cca 4% v 2008. Izvoz bo še vedno igral osrednjo vlogo, saj je pričakovati, da bo zrasel za 6% v 2008. Tudi zaposlitev bi naj nadaljevala s svojo rastjo, a z zmanjšano stopnjo cca 0,7% v 2008.

Strojegradnja

Evropska strojogradnja je realizirala cca 646 mlrd € v 2007. Ocena rasti zaposlenosti je 3%, kar dosega nekako 3,608.000 zaposlenih. Ta sektor predelovalnih dejavnosti predstavlja skoraj 9 % evropske industrijske proizvodnje in kot tak igra ključno vlogo pri razvoju tako konkurenčnosti, kot produktivnosti industrije v splošnem. Je precej ciklična industrija in njen rezultat je odvisen od investicijskih ciklov njenih odjemalcev, od katerih je mnogo znotraj proizvodnih in procesnih industrij.

Ob pomoči zelo visoke rasti (10%) trgovine znotraj EU, je sektor povečal svoj output na zgodovinsko visoko raven v letu 2007. Industrijska proizvodnja izkazuje rast 8%, kar predstavlja celo za nekaj desetink odstotka več, kot v letu 2006.

Poleg visokega povpraševanja in porastu investicij znotraj EU podjetja poročajo tudi o visokih rasteh povpraševanja iz azijskih trgov. Avstrija, Nemčija, Nizozemska, Norveška in Švedska poročajo v dvoštevilčni rasti v 2007. Tudi vse ostale Orgalime članice ocenjujejo leto 2007 kot zelo uspešno leto za sektor strojogradnje.

Že drugo leto zapored tudi vse poddejavnosti izkazujejo zdravo rast industrijske proizvodnje, ki v letu 2007 leži med 7,5% in 10%. Še posebej močan je sektor proizvodnje obdelovalnih strojev.

Proizvodnja kovinskih izdelkov

Ta industrija pokriva širok nabor proizvodov, vključno z orodji in finalnimi kovinskimi proizvodi kar predstavlja 40% proizvodnje, kovanje kovinske hranilnike; prav tako pa v to dejavnost sodijo tudi površinske obdelave kovin.

Celotni prihodek tega sektorja je po ocenah v letu 2007 dosegel 502,5 mlrd €. Ocena rasti zaposlenih je 2,8%, kar pomeni cca. 3,753.000 delavcev. Dejavnost je bila živahna skozi vse leto 2007 in ocena rasti industrijske proizvodnje je 5,4%.

Ta industrija v velikimi meri proizvaja izdelke, ki so v drugih industrijskih sektorjih uporabljeni kot vhodni materiali. Zato je nanjo spodbudno vplivala rast ostalih proizvodnih sektorjev, ki je bila visoka skozi vse leto 2007. Čeprav je sektor le omejeno odvisen od izvoza, je bilo trgovanje v 2007 močno: tako znotraj, kot izven meja EU je naraslo za cca 8%.

V splošnem je bila rast precej nad dolgoletnim povprečjem v vseh EU državah, še posebej na Danskem, Finskem in Nizozemskem. Rast v sektorju pa ni bila tako enotna kot v 2006. Proizvodnja parnih generatorjev kaže dvoštevilčno rast, medtem ko je rast v industrijski proizvodnji proizvajalcev cistern in kontejnerjev komaj nad 1%. Proizvodnja je manjša za sektor NACE 28.6, ki vključuje proizvajalce pribora in ročnega orodja.

Zaključek

Rast v predelovalnih industrijah, gnana z močno rastjo povpraševanja po investicijskem blagu tako v EU kot globalno, je omogočila tem industrijam še eno izjemno leto rasti.

Medtem, ko danes predstavljata najmočnejši omejitveni faktor pomanjkanje proizvodnih kapacitet in usposobljene delovne sile, kaže, da bo v prihodnje ta vloga pripadla rasti cen vhodnih materialov in to tako energentov kot vhodnih surovin. Vse naštet bo ob zaostrovanju razmer na finančnih trgih vplivalo na konkurenčnost naših proizvajalcev in obenem omejevalo indeksi rasti v 2008.

Rast obsega proizvodnje v letu Orgalime industrija	2006 (v %) ocena	2007 (v %) ocena
Proizvodnja kovinskih izdelkov	+5,3	+5,4
Proizvodnja strojev in naprav	+7,1	+7,8
Proizvodnja električne in elektronske opreme	+7,3	+4,1
Proizvodnja instrumentov	+5,4	+4,4
Skupaj Orgalime industrija	+6,6	+5,8

5. PREGLED POSAMEZNIH RAZREDOV DEJAVNOSTI KOVINSKE INDUSTRIJE

5.1. PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC

Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic (SKD 34) vključuje:

- 34.1 – Proizvodnja motornih vozil
- 34.2 – Proizvodnja karoserij za vozila; proizvodnja prikolic, polprikolic
- 34.3 – Proizvodnja delov in dodatne opreme za motorna vozila

5.1.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela in izvoz proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic

dejavnost	34	34.1	34.2	34.3
število družb				
	95	11	28	56
delež v 34 (%)	100,00%	11,58%	29,47%	58,95%
število zaposlenih				
	9.951	3.183	1.526	5.242
indeks 07/06	111,55	108,23	101,79	116,99
delež v 34 (%)	100,00%	31,98%	15,34%	52,68%
celotni prihodek				
v mio €	2.547,90	1.323,60	351,18	873,11
indeks 07/06	125,82	123,99	116,22	133,22
delež v 34 (%)	100,00%	51,95%	13,78%	34,27%
izvoz				
v mio €	2.159,67	1.231,53	320,82	607,33
indeks 07/06	123,84	123,57	116,41	128,76
delež v 34 (%)	100,00%	57,02%	14,86%	28,12%
delež izvoza				
	0,848	0,930	0,914	0,696
indeks 07/06	98,42	99,65	100,16	96,65
dodana vrednost				
v mio €	380,43	164,07	56,65	159,71
indeks 07/06	132,35	160,39	114,33	117,78
dodana vrednost na zaposlenega				
v €	38.231	51.548	37.125	30.466
indeks 07/06	118,65	148,19	112,33	100,67
stroški dela na zaposlenega				
v €	19.429	20.446	20.457	18.513
indeks 07/06	106,24	110,71	105,72	103,93

dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE				
	0,1055	0,1002	0,2059	0,0750
indeks 07/06	89,96	92,61	101,57	76,54
dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA				
	0,0396	0,0489	0,0780	0,0213
indeks 07/06	85,72	96,18	99,06	66,71

Tabela 11: Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela, ... proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic

Obseg proizvodnje je bil v vseh dejavnostih močno večji kot v letu 2006 (indeksi prihodka od 116 do 133). Deleži v proizvodnji motornih vozil, prikolic in polprikolic so porazdeljeni tako, da največji delež predstavlja proizvodnja motornih vozil (51,95%) najnižjega pa proizvodnja karoserij za vozila; proizvodnja prikolic, polprikolic (13,78%).

Število zaposlenih se je v povprečju dvignilo za 11,55%, s tem da je največjo rast beležila poddejavnost proizvodnja delov in dodatne opreme za motorna vozila (17%). Največji delež zaposlenih v proizvodnji motornih vozil, prikolic in polprikolic je v proizvodnji delov in dodatne opreme za motorna vozila (52,68%), najnižji pa v proizvodnji karoserij za vozila; proizvodnji prikolic in polprikolic (15,34%).

Ustvarjena dodana vrednost na zaposlenega ima indekse rasti glede na leto 2006 od 100,67 v dejavnosti proizvodnja delov in dodatne opreme za motorna vozila pa do 148,19, ki jih izkazuje proizvodnja motornih vozil. Najvišjo dodano vrednost na zaposlenega ustvari proizvodnja motornih vozil (51.548 €/zap).

Najvišji stroški dela na zaposlenega so v proizvodnji karoserij za vozila; proizvodnji prikolic in polprikolic (20.457 €), najnižje pa v proizvodnji delov in dodatne opreme za motorna vozila (18.513 €).

5.1.2. Družbe

V tabelah je navedenih po deset (ali manj) največjih družb proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic glede na ustvarjeni prihodek in izvoz, urejeno po velikostnih razredih družb.

mikro družbe

največje po prihodu	največje po izvozu
PRESEK PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN TRGOVINO D.O.O., ŠENTRUPERT	ZORNIK PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.
AS DOMŽALE - BUS PROIZVODNJA IN REMONT AVTOBUSOV, D.O.O., DOMŽALE	CERJAK, PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.
CERJAK, PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.	DIESEL MOTOR MARIBOR, PROIZVODNJA, TRGOVINA, POSREDNIŠTVO IN STORITVE D.O.O.
DIESEL MOTOR MARIBOR, PROIZVODNJA, TRGOVINA, POSREDNIŠTVO IN STORITVE D.O.O.	AS DOMŽALE - BUS PROIZVODNJA IN REMONT AVTOBUSOV, D.O.O., DOMŽALE
ZORNIK PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.	SINTER PROIZVODNJA IN TRGOVINA LJUBLJANA D.O.O.
SINTER PROIZVODNJA IN TRGOVINA LJUBLJANA D.O.O.	KUTSENITS INTERNATIONAL, DRUŽBA ZA PROIZVODNJO VOZIL, MURSKA SOBOTA, D.O.O.
AS DOMŽALE - ALU PROIZVODNJA IN POPRAVILO TOVORNIH NADGRADENJ, D.O.O., DOMŽALE	MECOM ELEMENTI, PODJETJE ZA STORITVE, TRGOVINO IN PROIZVODNJO, D.O.O., LJUBLJANA
PREVENT MODULI AVTOMOBILSKI SKLOPI D.O.O.	S.H. WELZ PROIZVODNO PODJETJE D.O.O.
MECOM ELEMENTI, PODJETJE ZA STORITVE, TRGOVINO IN PROIZVODNJO, D.O.O., LJUBLJANA	PREVENT MODULI AVTOMOBILSKI SKLOPI D.O.O.
GASILSKA VOZILA PUŠNIK, PROIZVODNJA, POSREDNIŠTVO, TRGOVINA IN STORITVE, D.O.O.	TO-NA TOVORNE NADGRADNJE D.O.O.

male družbe

največje po prihodu	največje po izvozu
---------------------	--------------------

AD PLASTIK PROIZVODNO IN TRGOVSKO PODJETJE
D.O.O. NOVO MESTO

EM PK, PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE, D.O.O.

TPV PRIKOLICE, TOVARNA PRIKOLIC D.O.O.

ATRIK DRUŽBA ZA PROIZVODNJO KOMUNALNE OPREME
D.O.O.

AS DOMŽALE, PROIZVODNJA IN POPRAVILO AVTOBUSOV
D.O.O.

KOVINARSKA VRHNIKA D.O.O.

KAROSERIJE, DRUŽBA ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO IN
STORITVE D.O.O.

WEBASTO PRODUKT - AVTOMOBILSKA TEHNIKA D.O.O.

ITAS - PTI PODJETJE ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO IN
INŽENIRING D.O.O., LJUBLJANSKA 65, KOČEVJE

AVTO NAD DRUŽBA ZA PROIZVODNJO PLASTIČNIH
NADGRADENJ IN SESTAVNIH DELOV CESTNIH VOZIL
D.O.O.

EM PK, PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE, D.O.O.

TPV PRIKOLICE, TOVARNA PRIKOLIC D.O.O.

AS DOMŽALE, PROIZVODNJA IN POPRAVILO
AVTOBUSOV D.O.O.

ATRIK DRUŽBA ZA PROIZVODNJO KOMUNALNE
OPREME D.O.O.

KAROSERIJE, DRUŽBA ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO
IN STORITVE D.O.O.

GOPLAT PROIZVODNJA, STORITVE IN TRGOVINA D.O.O.

KOVINARSKA VRHNIKA D.O.O.

WEBASTO PRODUKT - AVTOMOBILSKA TEHNIKA D.O.O.

ITAS - PTI PODJETJE ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO IN
INŽENIRING D.O.O., LJUBLJANSKA 65, KOČEVJE

AVTO NAD DRUŽBA ZA PROIZVODNJO PLASTIČNIH
NADGRADENJ IN SESTAVNIH DELOV CESTNIH VOZIL
D.O.O.

srednje družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
ARSED PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN TRŽENJE KOVINSKE OPREME D.O.O.	SAPS, PODJETJE ZA RAZVOJ, PROIZVODNJO IN TRŽENJE AVTOMOBILSKIH DELOV D.O.O.
SAPS, PODJETJE ZA RAZVOJ, PROIZVODNJO IN TRŽENJE AVTOMOBILSKIH DELOV D.O.O.	TOVARNA VOZIL MARIBOR D.O.O.
TOVARNA VOZIL MARIBOR D.O.O.	ARSED PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN TRŽENJE KOVINSKE OPREME D.O.O.
SOGEFI FILTRATION, PODJETJE ZA PROIZVODNJO FILTROV, D.O.O.	SOGEFI FILTRATION, PODJETJE ZA PROIZVODNJO FILTROV, D.O.O.
KOVINSKA INDUSTRIJA KLS D.D.	INDUSTRIJA TRANSPORTNIH SREDSTEV IN OPREME - CISTERNE, AVTOMEŠALCI, SILOSI, D.O.O.
INDUSTRIJA TRANSPORTNIH SREDSTEV IN OPREME - CISTERNE, AVTOMEŠALCI, SILOSI, D.O.O.	KOVINSKA INDUSTRIJA KLS D.D.
AGIS ZAVORE DRUŽBA ZA PROIZVODNJO DELOV ZA VOZILA D.D. PTUJ	METTIS INTERNATIONAL PROIZVODNJA, TRGOVINA IN STORITVE D.O.O.
METTIS INTERNATIONAL PROIZVODNJA, TRGOVINA IN STORITVE D.O.O.	AGIS ZAVORE DRUŽBA ZA PROIZVODNJO DELOV ZA VOZILA D.D. PTUJ
AGIS PLUS TOVARNA AVTOMOBILSKE OPREME D.O.O.	AGIS PLUS TOVARNA AVTOMOBILSKE OPREME D.O.O.

velike družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
REVOZ PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN KOMERCIALIZACIJO AVTOMOBILOV D.D.	REVOZ PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN KOMERCIALIZACIJO AVTOMOBILOV D.D.
CIMOS D.D. AVTOMOBILSKA INDUSTRIJA	CIMOS D.D. AVTOMOBILSKA INDUSTRIJA
ADRIA MOBIL PROIZVODNJA, TRGOVINA IN STORITVE, D.O.O. NOVO MESTO	ADRIA MOBIL PROIZVODNJA, TRGOVINA IN STORITVE, D.O.O. NOVO MESTO
TPV JOHNSON CONTROLS PODJETJE ZA PROIZVODNJO IN TRŽENJE NOTRANJE OPREME ZA AVTOMOBILE, D.O.O.	TBP TOVARNA BOVDENOV IN PLASTIKE D.D.
CIMOS TAM AVTOMOBILSKA INDUSTRIJA, D.O.O.	AKRAPOVIČ, PODJETJE ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO IN STORITVE, D.D.
TPV TRŽENJE IN PROIZVODNJA OPREME VOZIL D.D.	TPV TRŽENJE IN PROIZVODNJA OPREME VOZIL D.D.

TBP TOVARNA BOVDENOV IN PLASTIKE D.D.
 DUMIDA TRGOVINA, PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.
 AKRAPOVIČ, PODJETJE ZA PROIZVODNJO, TRGOVINO IN
 STORITVE, D.D.
 STARKOM, PROIZVODNJA IN TRGOVINA D.O.O.

STARKOM, PROIZVODNJA IN TRGOVINA D.O.O.
 FLUID INŽENIRING, PROIZVODNJA, TRGOVINA D.O.O.
 DUMIDA TRGOVINA, PROIZVODNJA IN STORITVE D.O.O.
 CIMOS TAM AVTOMOBILSKA INDUSTRIJA, D.O.O.

5.1.3. Izvoz

Izvoz je bil v vseh dejavnostih proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic večji kot leta 2006. V deležu izvoza predstavlja proizvodnja motornih vozil več kot polovico (57,02%). Izvozni indeksi segajo od 116 do skoraj 129 pri delih za avtomobile.

Deleži izvoza proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic po državah

država namena	izvoz v €
FRANCIJA	760.820.035
NEMČIJA	309.145.948
ITALIJA	241.315.830
VELIKA BRITANIJA	149.538.322
ŠPANIJA	101.290.621
ŠVEDSKA	57.397.395
ROMUNIJA	54.923.329
AVSTRIJA	49.919.110
HRVAŠKA	38.616.320
NIZOZEMSKA	35.886.588
DANSKA	27.491.427
MADŽARSKA	26.107.625
BELGIJA	24.689.734
ČEŠKA REPUBLIKA	22.054.677
SRBIJA (od I. 2006 brez Kosova)	21.546.728
ALŽIRIJA	19.271.065
skupaj izvoz dejavnosti 34:	2.072.092.194

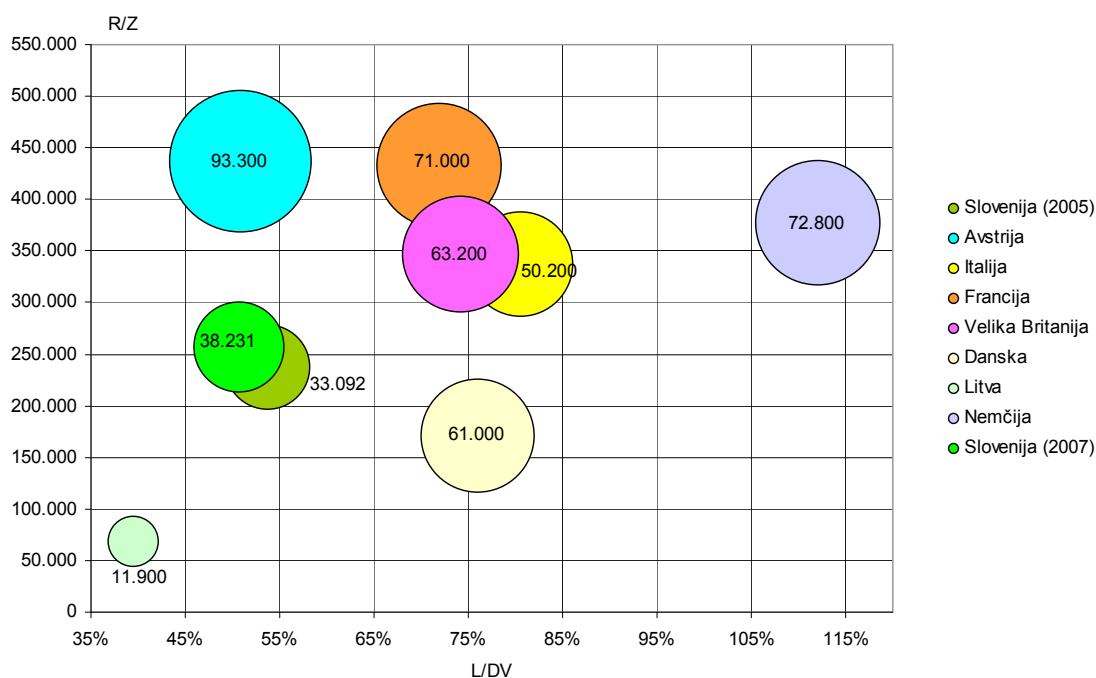
Tabela 12: Deleži izvoza proizvodnje motornih vozil, prikolic in polprikolic po državah

Pregled izvoza proizvodnje motornih vozil in prikolic pokaže, da se največ izvozi v države Francijo, Nemčijo in Italijo. Vrednosti izvoza v posamezne države so razvidni iz tabele.

5.1.4. Primerjave z mednarodnim okoljem

Primerjava s proizvodnjo motornih vozil, prikolic in polprikolic v posameznih državah EU je narejena s tremi kazalniki konkurenčnosti, ki so opisani v drugem poglavju v točki produktivnost. Primerjava je izvedena za leto 2005, saj za države Evropske unije v bazah EuroStata ni najti novejših podatkov. Kot dodatna entiteta je v to sliko leta 2005 vključena »Slovenija (2007)«.

Primerjava proizvodnje motornih vozil in prikolic (SKD 34) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 20: Primerjava proizvodnje motornih vozil in prikolic (SKD 34) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU

Proizvodnja motornih vozil, prikolic in polprikolic nam daje nekoliko razpršeno sliko. Lahko vidimo, da je v najboljši poziciji Avstrija, kar je nekoliko presenetljivo, ostale države pa dokaj zaostajajo. Še najboljše po dodani vrednosti in realizaciji na zaposlenega je Francija. Slovenija je glede stroškov dela v dokaj ugodni poziciji (nekaj več kot 53%), vendar je ustvarjena dodana vrednost kar 3-krat manjša kot v Avstriji, realizacija na zaposlenega pa skoraj za dvakrat. V primerjavi z ostalimi ima Slovenija boljšo pozicijo le glede deleža samih stroškov dela, boljši sta le Avstrija in Litva. Močno izstopa Nemčija, ki ima kar 112% stroškov dela na zaposlenega glede na ustvarjeno dodano vrednost.

V letu 2007 ima Slovenija rahlo boljšo pozicijo kot jo je imela v letu 2005. Razlogi za to so povečana dodana vrednost ter višja realizacija na zaposlenega, dodaten pomik v levo na grafu pa je prispeval zmanjšan izdatek deleža stroškov na zaposlenega.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Če gledamo panogo 34, to je proizvodnja motornih vozil, opazimo, da se je rast DV/Z le teh v nekaterih velikih proizvajalkah, kot npr. v Franciji in Britaniji, nekoliko znižala (2-3%). Pri ostalih je rast dokaj enakomerna, razen pri Avstriji, kjer je zabeležena 10% rast dodane vrednosti per capita in znižanje stroškov na DV za skoraj 7%. Omeniti velja še Latvijo, ki močno izstopa. DV/Z je bila za 36% večja kot lansko leto, R/Z za 15%, medtem ko se je delež stroškov dela zmanjšal za dobrih 16% v primerjavi z preteklim letom.

R/Z se je močno zmanjšala na Danskem (21%), medtem ko je pri ostalih državah ostala zmerna in pozitivna (z izjemo Nemčije, kjer je bila le ta 9%).

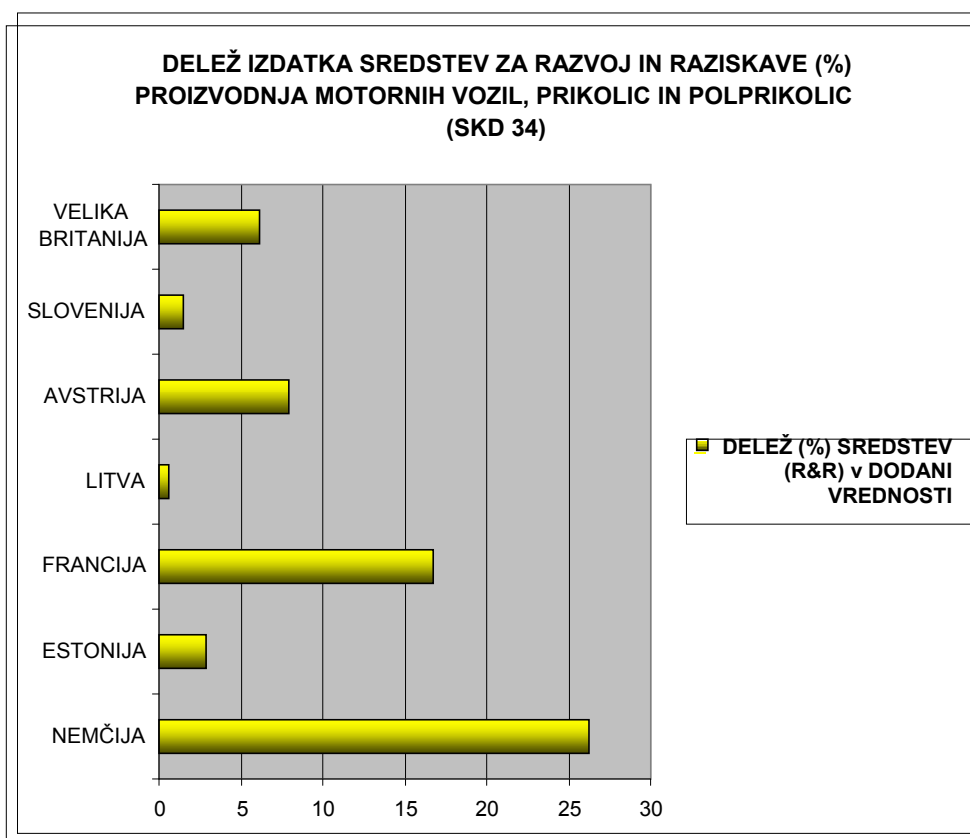
V Nemčiji se je npr. DV/Z zvišala za 2%, vendar so se stroški dela na zaposlenega močno povečali v primerjavi s preteklim obdobjem in to kar za 28%.

V nadaljevanju so prikazane primerjave z posameznimi zahodno-evropskimi državami in sicer skupaj za proizvodnjo motornih vozil, karoserij in prikolic ter za proizvodnjo delov in opreme za motorna vozila.

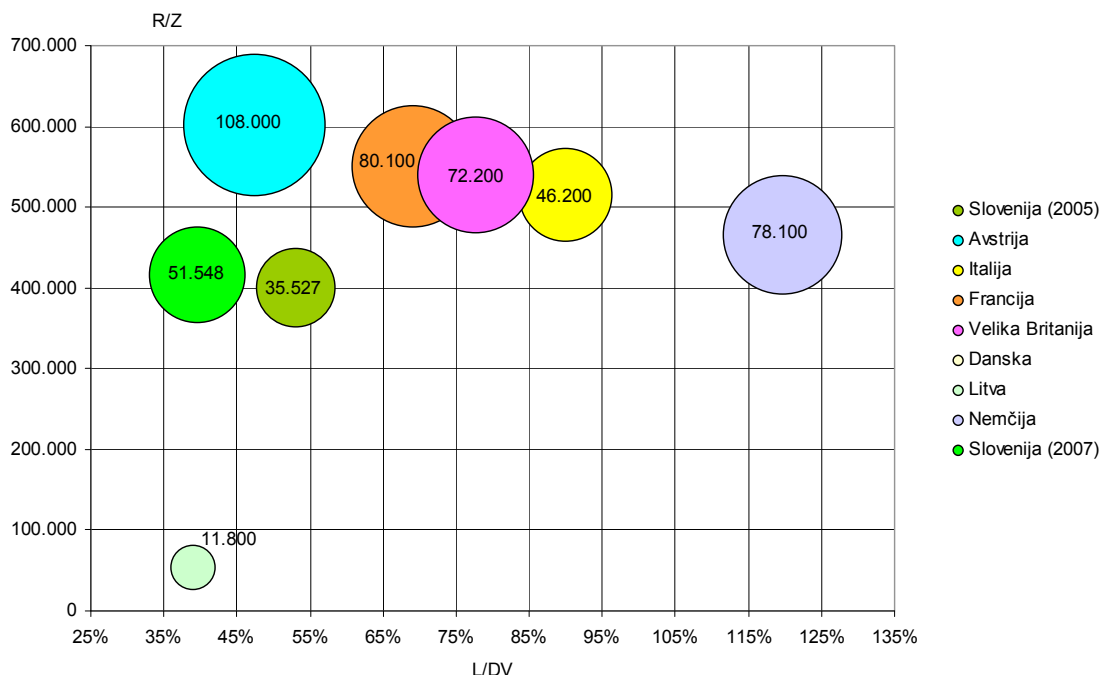
5.1.4.1. Vlaganja panoge v razvoj in raziskave

PROIZVODNJA MOTORNIH VOZIL, PRIKOLIC IN POLPRIKOLIC (SKD 34)	DRŽAVA	DELEŽ (%) SREDSTEV ZA RAZVOJ IN RAZISKAVE (R&R) v DODANI VREDNOSTI	VREDNOST IZDATKA SREDSTEV ZA RAZVOJ IN RAZISKAVE (R&R) NA ZAPOSLENEGA V €
	NEMČIJA	26,2	19.073,60
	ESTONIJA	2,9	524,90
	FRANCIJA	16,7	11.857,00
	LITVA	0,6	71,40
	AVSTRIJA	7,9	7.370,70
	SLOVENIJA	1,5	496,38
	VELIKA BRITANIJA	6,1	3.855,20

Pri proizvodnji motornih vozil, prikolic in polprikolic so največji delež sredstev za razvoj in raziskave namenili v Nemčiji, in sicer 26,2% ustvarjene dodane vrednosti na zaposlenega. Poleg Nemčije je visok delež sredstev namenila še Francija (16,7%), ostale proizvajalke pa imajo delež pod 10% ustvarjene dodane vrednosti na zaposlenega na leto. Največ denarja na zaposlenega vложи Nemčija. Sledijo Francija, Avstrija in Velika Britanija. Delež denarja, ki ga namenijo ostale države, je znatno manjši od zgoraj omenjenih proizvajalk.



5.1.4.2. Primerjava proizvodnje motornih vozil (SKD 34.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 21: Primerjava proizvodnje motornih vozil (SKD 34.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU

Graf proizvodnje motornih vozil je skoraj identičen kot graf za celotno proizvodnjo motornih vozil, saj je dejavnost proizvodnje motornih vozil prevladujoča. V najboljši poziciji lahko ponovno vidimo Avstrijo, sledijo pa ji Francija in Velika Britanija. Nemčija je ponovno v najbolj neugodnem položaju, če gledamo samo stroške dela, vendar ima dokaj visoko dodano vrednost ter realizacijo na zaposlenega. Slovenija je v letu 2005 ustvarila dobrih 35 tisoč € dodane vrednosti na zaposlenega ter imela realizacijo skoraj 400 tisoč € na zaposlenega, a vseeno še vedno krepko zaostaja za vodilnimi državami, predvsem za Avstrijo.

Pri ustvarjenih stroških dela je presenetljivo v najugodnejši poziciji Litva, in sicer je bilo teh nekaj manj kot 40% na zaposlenega glede na ustvarjeno dodano vrednost.

Pri proizvodnji motornih vozil je za Slovenijo v letu 2007 opaziti lep napredek. V primerjavi z letom 2005 je opaziti opazen porast dodane vrednosti (dobrih 16 tisoč €). Realizacija na zaposlenega je tudi pozitivna in se je dvignila za 17 tisoč €, medtem ko so se deleži stroškov dela na zaposlenega občutno zmanjšali (občuten pomik v levo), in sicer za skoraj 14%.

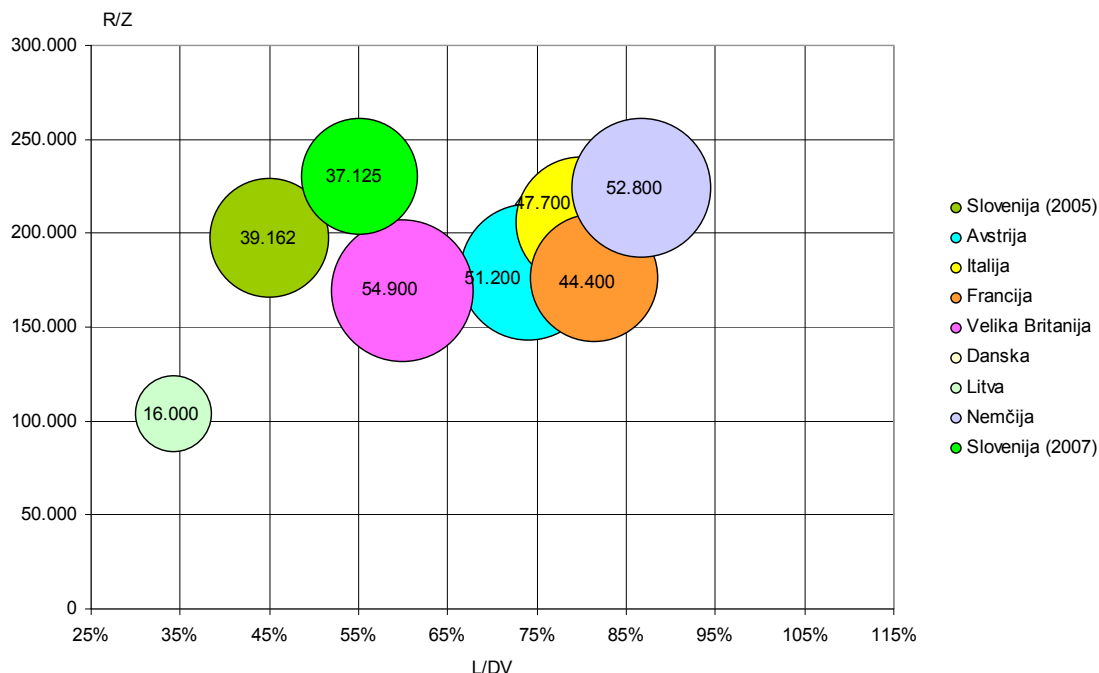
EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Pri sami proizvodnji motornih vozil bi najprej omenili Nemčijo. Kljub temu, da so imeli pozitivno rast DV/Z (3%) ter R/Z (10%), pa so se stroški na zaposlenega glede na DV, verjetno zaradi plačne politike, dvignili kar za 32% v primerjavi s preteklim letom.

Pri Italiji se je npr. R/Z zmanjšala za 9%, DV/Z je bila večja za 9%, sami stroški dela glede na DV pa so se znižali za 14% glede na prejšnje leto. Če pogledamo Veliko Britanijo, vidimo še nekoliko drugačno sliko kot pri ostalih. Tu je opaziti negativno rast DV/Z, in sicer se je rast zmanjšala za 13%, R/Z se je dvignila komaj za odstotek, medtem ko so se L/DV povišali za 22% v primerjavi s preteklim letom.

Pozitivno je presenetila Avstrija. Pri njej je opaziti 15% rast dodane vrednosti na zaposlenega ter za 5% višjo realizacijo/Z z 12% znižanjem L/DV v primerjavi s preteklim letom.

5.1.4.3. Primerjava proizvodnje karoserij za vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 22: Primerjava proizvodnje karoserij za vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 – EU

Če pogledamo graf, lahko vidimo, da je ta dejavnost po primerjalnih kazalnikih v Sloveniji v letu 2005, bila dokaj konkurenčna z ostalimi državami. Poleg dobre ustvarjene dodane vrednosti in predvsem visoke realizacije na zaposlenega, ima Slovenija v tem segmentu ugodno razmerje delitve stroškov glede na ustvarjeno dodano vrednost (45%). Boljše razmerje ima le Litva, vendar ima 2,5-krat manjšo ustvarjeno dodano vrednost ter skoraj 2-krat manjšo realizacijo na zaposlenega od Slovenije. Vsi kazalniki usmerjajo na odlično konkurenčno pozicijo panoge. Ostale države v panogi imajo dokaj podobne ustvarjene dodane vrednosti, razlika se kaže le v realizaciji na zaposlenega in kot tolikokrat do sedaj, predvsem v razmerju stroškov dela glede na ustvarjeno dodano vrednost.

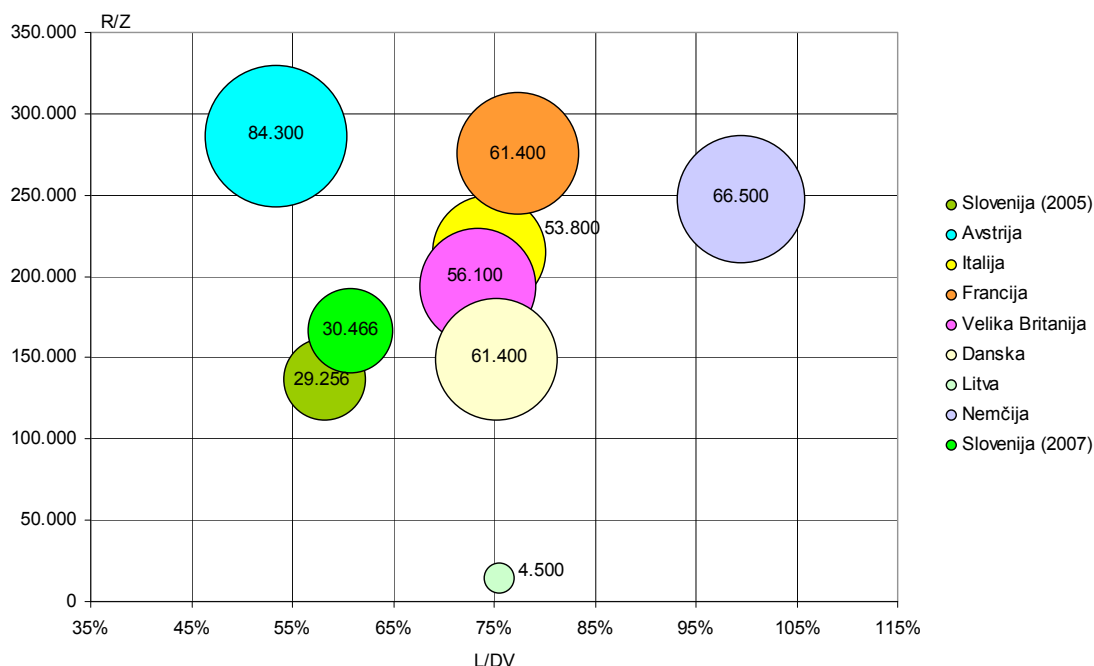
Slovenija je v letu 2007 ustvarila nižjo dodano vrednost kot leta 2005. Poleg tega se je povečal delež stroškov dela za 10% (iz 45% na 55%), medtem ko se je sama realizacija na zaposlenega zvišala za dobrih 33 tisoč € v letu 2007.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Pri Italiji je opaziti porast DV/Z za 16%, prav tako pri Veliki Britaniji (10%). Od manjših držav lahko omenimo Estonijo z 34% rastjo v panogi. Negativno rast oz padec je zaznati le pri Avstriji.

R/Z je bila pri vseh državah pozitivna in je narasla v primerjavi s preteklim letom. Največji skok beležita Estonija (23%) in Italija (17%), ostale države pa jim sledijo s podobnimi rezultati nekje med 6-8%. Pri L/DV se bomo zopet "obregnili" ob Nemčijo, saj ponovno izstopa s skoraj 18% povišanjem stroškov per capita v primerjavi s preteklim letom. Vse ostale države (izjema Avstrija s 0,46%) pa beležijo dodatno zniževanje stroškov dela glede na DV, kjer posebej izstopa Estonija (18% znižanje stroškov).

5.1.4.4. Primerjava proizvodnje delov za motorna vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.3) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 23: Primerjava proizvodnje delov za motorna vozila, prikolice in polprikolice (SKD 34.3) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 – EU

Najboljše rezultate pri proizvodnji delov in dodatne opreme za motorna vozila dosegajo pri naši severni sosedu Avstriji, in sicer se na sliki lepo vidi, da so daleč pred vsemi: tako v dodani vrednosti in realizaciji na zaposlenega, kot pri razmerju stroškov glede na dodano vrednost. Slovenija je v letu 2005 bila konkurenčna le pri razmerju stroškov (58%), vendar v primerjavi z drugimi zaostajamo pri realizaciji in ustvarjeni dodani vrednosti na zaposlenega. Ostale države so po razmerju stroškov dokaj skupaj. Razlika se kaže pri realizaciji na zaposlenega, kjer najvišjo pozicijo zaseda Francija, najmanjšo realizacijo pa je imela Danska.

V letu 2007 pri Sloveniji ni opaziti kakšnih velikih sprememb. Dodana vrednost je rahlo višja kot v letu 2005, delež stroškov dela se je povečal za okoli 2%, samo sliko pa izboljšuje le višja realizacija na zaposlenega, katera je porasla za solidnih 30 tisoč € v obdobju dveh let.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Pri proizvodnji delov in dodatne opreme za motorna vozila, je največjo rast DV/Z zabeležiti pri Veliki Britaniji (11%). Tu velja omeniti še Avstrijo s 4% rastjo, medtem ko imata Italija in Francija negativen trend rasti.

Sama R/Z ima največji porast pri Italiji 9% ter Veliki Britaniji 8%. Sledi jima Nemčija z 7%. Prav pri Nemčiji ponovno zabeležimo 22% porast L/DV in velik premik v desno. Opazen porast stroškov glede na DV imata tudi Francija (9%) in Italija (8%). Negativen trend v pozitivnem smislu zabeležimo v Veliki Britaniji, kjer so se stroški na zaposlenega na DV znižali za skoraj 6% ter Litvi (6,5%) glede na leto poprej.

5.2. PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL

Proizvodnja drugih vozil in plovil (SKD 35) vključuje:

- 35.1 – Gradnja in popravilo ladij, čolnov
- 35.2 – Proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil
- 35.3 – Proizvodnja zračnih in vesoljskih plovil
- 35.4 – Proizvodnja motornih koles, koles in vozil za invalide
- 35.5 – Proizvodnja drugih vozil

5.2.1. Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela in izvoz proizvodnje drugih vozil in plovil

dejavnost	35	35.1	35.2	35.3	35.4
število družb					
	79	54	4	10	11
delež v 35 (%)	100,00%	68,35%	5,06%	12,66%	13,92%
število zaposlenih					
	2.528	701	1.493	80	253
indeks 07/06	103,99	105,40	99,42	101,23	137,25
delež v 35 (%)	100,00%	27,74%	59,07%	3,16%	10,03%
celotni prihodek					
v mio €	211,04	97,16	76,86	6,11	30,90
indeks 07/06	131,11	154,56	100,69	136,24	178,87
delež v 35 (%)	100,00%	46,04%	36,42%	2,90%	14,64%
izvoz					
v mio €	119,93	60,46	36,11	4,06	19,29
indeks 07/06	124,76	122,41	110,92	125,80	176,12
delež v 35 (%)	100,00%	50,41%	30,11%	3,39%	16,09%
delež izvoza					
	0,568	0,622	0,470	0,665	0,624
indeks 07/06	95,15	79,20	110,16	92,34	98,46
dodana vrednost					
v mio €	68,14	26,40	34,38	2,16	5,20
indeks 07/06	118,64	149,37	101,56	132,50	121,52
dodana vrednost na zaposlenega					
v €	26.954	37.646	23.023	27.037	20.499
indeks 07/06	114,09	141,71	102,15	130,89	88,54
stroški dela na zaposlenega					
v €	19.715	19.254	20.096	20.006	18.659
indeks 07/06	109,87	121,55	105,02	121,39	113,23
dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE					
	0,0489	0,1597	-0,0035	0,1767	-4,0693
indeks 07/06	79,12	229,18		218,26	
dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA					
	0,0126	0,0397	-0,0014	0,0406	-0,0613
indeks 07/06	67,04	238,75		161,74	

Tabela 13: Prihodek, zaposlenost, dodana vrednost, strošek dela, ... proizvodnje drugih vozil in plovil

V Sloveniji proizvodnje drugih vozil (SKD 35.5) praktično nimamo. Pri ostalih pa je bil obseg proizvodnje precej boljši kot v letu 2006 z izjemo dejavnosti proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil, ki je praktično ohranila enak prihodek kot leto poprej (op: leto 2006 je bilo za to dejavnost zelo dobro; indeks prihodka 06/05 132). Največja deleža v prihodku te panoge imata dejavnosti gradnja in popravilo ladij in čolnov (46,04%) ter proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil (36,42%)

Število zaposlenih se je v celotni panogi povečalo za 4% in obsega konec leta 2007 2.528 ljudi. Največji deleži zaposlenih je v proizvodnji železniških in drugih tirnih vozil (59,07%), najnižji pa v proizvodnji zračnih in vesoljskih plovil (3,16%).

Ustvarjena dodana vrednost na zaposlenega ima na ravni celotne panoge pozitiven indeks glede na leto 2005 (114,09), sicer pa je v večini dejavnostih narasla (35.1: 42%, 35.3:31%) v panogi SKD 35.4 pa upadla za dobrih 11%. Najvišjo dodano vrednost na zaposlenega ustvari dejavnost gradnja in popravilo ladij, čolnov (37.646 €/zap), najnižje pa so te vrednosti v proizvodnji motornih koles, koles in vozil za invalide (20.499 €/zap).

Najvišji stroški dela so v proizvodnji železniških in drugih tirnih vozil.

5.2.2. Družbe

V tabelah je navedenih po deset (ali manj) največjih družb proizvodnje drugih vozil in plovil glede na ustvarjeni prihodek in izvoz, urejeno po velikostnih razredih družb. in številu zaposlenih glede na velikost družbe.

mikro družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
TOMOS , D.O.O., MOTOINDUSTRIJA VSR LAB RAZVOJ PLOVIL D.O.O. VIZIJA SPORT D.O.O. PROIZVODNJA IN PRODAJA KOLES	TOMOS , D.O.O., MOTOINDUSTRIJA VSR LAB RAZVOJ PLOVIL D.O.O. SACS MARINE D.O.O. PROIZVODNJA PLOVIL

male družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
LADJEDELNICA IZOLA D.D., LADJEDELNIŠTVO PIPISTREL PODJETJE ZA ALTERNATIVNO LETALSTVO D.O.O. AJDOVŠČINA	PIPISTREL PODJETJE ZA ALTERNATIVNO LETALSTVO D.O.O. AJDOVŠČINA LADJEDELNICA IZOLA D.D., LADJEDELNIŠTVO

srednje družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
SEAWAY GROUP, NAVTIČNO PODJETJE, D.O.O. LIV KOLESA, PREDELAVA KOVIN IN PLASTIKE, D.O.O. POSTOJNA KOVIS PROIZVODNA DRUŽBA, D.O.O.	SEAWAY GROUP, NAVTIČNO PODJETJE, D.O.O. KOVIS PROIZVODNA DRUŽBA, D.O.O. LIV KOLESA, PREDELAVA KOVIN IN PLASTIKE, D.O.O. POSTOJNA

velike družbe

največje po prihodku	največje po izvozu
ELAN MARINE, PROIZVODNJA IN PRODAJA PLOVIL, D.O.O. SŽ - CENTRALNE DELAVNICE LJUBLJANA D.O.O. SIEMENS TRANSPORTATION SYSTEMS DRUŽBA ZA PROIZVODNJO TIRNIH VOZIL D.O.O.	ELAN MARINE, PROIZVODNJA IN PRODAJA PLOVIL, D.O.O. SIEMENS TRANSPORTATION SYSTEMS DRUŽBA ZA PROIZVODNJO TIRNIH VOZIL D.O.O. SŽ - CENTRALNE DELAVNICE LJUBLJANA D.O.O.

5.2.3. Izvoz

V deležu izvoza proizvodnje drugih vozil in plovil največji del predstavlja gradnja in popravilo ladij in čolnov s več kot 50% deležem, sledi proizvodnja železniških in drugih tirnih vozil s 30% deležem, kar skupaj pomeni 80% vsega izvoza v panogi.

Deleži izvoza proizvodnje drugih vozil in plovil po državah

država namena	izvoz v €
AVSTRIJA	22.382.529
ITALIJA	15.547.777
NEMČIJA	13.116.828
NIZOZEMSKA	10.548.325
HRVAŠKA	10.217.944

VELIKA BRITANIJA	6.594.549
SRBIJA (od l. 2006 brez Kosova)	4.832.471
FRANCIJA	4.098.294
POLJSKA	3.520.006
ČEŠKA REPUBLIKA	3.168.778
SLOVAŠKA	2.939.793
GRČIJA	2.571.590
ROMUNIJA	2.402.366
ŠVEDSKA	2.160.955
ZDRUŽENE DRŽAVE	2.047.599
skupaj izvoz dejavnosti 35:	120.429.075

Tabela 14: Deleži izvoza proizvodnje drugih vozil in plovil po državah

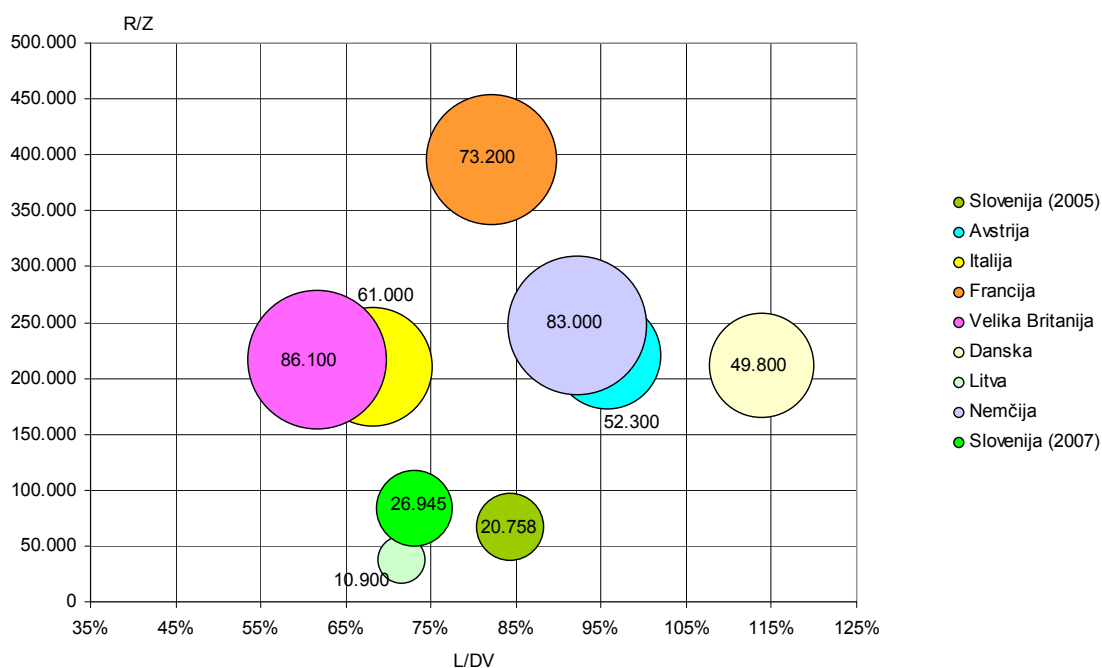
Pregled izvoza proizvodnje drugih vozil in plovil kaže, da se največ izvozi v države Avstrijo, Italijo, Nemčijo in na Nizozemsko. Vrednosti izvoza v posamezne države so razvidni iz tabele.

5.2.4. Primerjave z mednarodnim okoljem

Primerjava s proizvodnjo drugih vozil in plovil v posameznih državah EU je narejena s tremi kazalniki konkurenčnosti, ki so opisani v drugem poglavju v točki produktivnost.

Primerjava je izvedena za leto 2005, saj za države Evropske unije v bazah EuroStata ni najti novejših podatkov. Kot dodatna entiteta je v to sliko leta 2005 vključena »Slovenija (2007)«.

Primerjava proizvodnje drugih vozil in plovil (SKD 35) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 24: Primerjava proizvodnje drugih vozil in plovil (SKD 35) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU

Iz grafa je ponovno razvidna določena razpršenost v panogi. Največjo dodano vrednost pri proizvodnji drugih vozil in plovil dosega Velika Britanija. Prav tako ima relativno najbolj ugodno razmerje deleža stroškov dela v dodani vrednosti. Takoj za njo sledi Italija ter Francija, ki ima najvišjo realizacijo na zaposlenega (skoraj 400 tisoč €). V najbolj "neugodnem" položaju najdemo Dansko. Kljub dokaj ugodni dodani vrednosti (49.800 €/zap) pa razmerje v deležu stroškov dela glede na dodano vrednost, dosega visokih 113%. Slovenija je v letu 2005 v tej panogi dosegla nizko realizacijo in dodano vrednost na zaposlenega, zaostaja pa tudi za Litvo v primerjavi glede stroškov dela. Če obrnemo sliko lahko vidimo, da so v Sloveniji v letu 2005 stroški dela dosegli 85% ustvarjene dodane vrednosti na zaposlenega.

Znižanje deleža stroškov dela za 11% je glavni parameter, ki je na grafu Slovenijo potisnil v levo stran. Višja dodana vrednost ter realizacija na zaposlenega v letu 2007 še vedno nista dovolj visoka, da bi Slovenija lahko konkurirala ostalim državam proizvajalkam. Največji zaostanek je viden pri ustvarjeni dodani vrednosti ter sami realizaciji na zaposlenega, kjer je »naš« učinek v nasprotju z ostalimi, zelo skromen.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

DV/Z je pri proizvodnji drugih vozil in plovil najbolj porasla v Franciji (38%) in Nemčiji (30%). Prav tako je pozitivno rast zabeležiti v Avstriji in Veliki Britaniji (okrog 7%) ter deželah Baltika Estoniji in Latviji (približno 14%). Negativen učinek pa beležimo na Danskem.

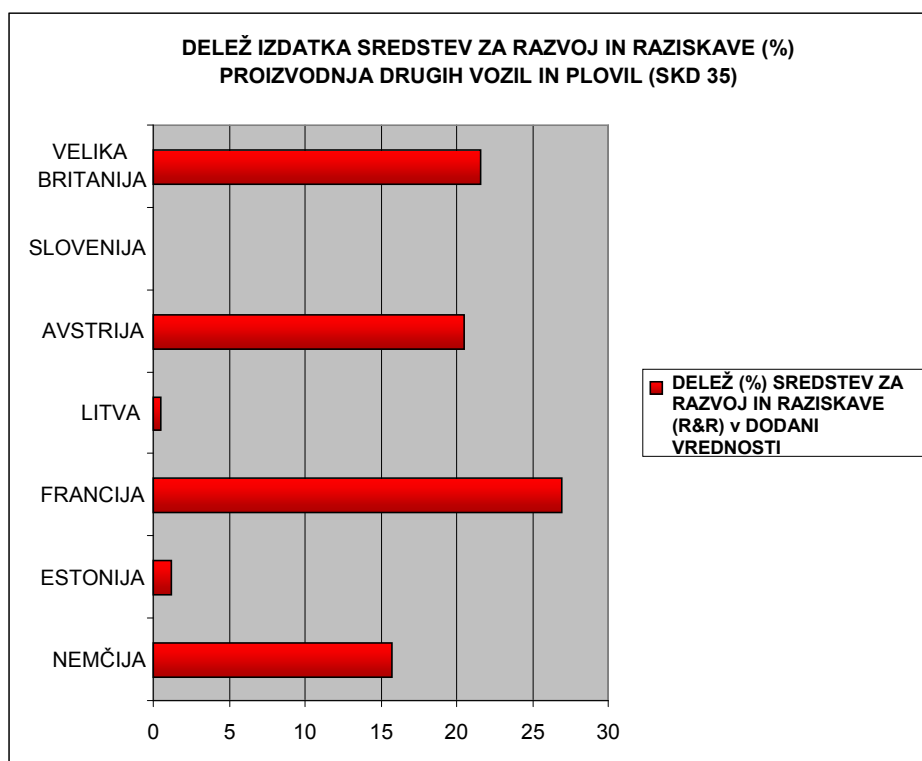
R/Z je porasla pri Nemčiji za 19%, Franciji in Italiji za 9%, medtem ko je pri Avstriji R/Z padla za skoraj 35%.

Stroški dela glede na DV so se občutno povečali na Danskem (16%), pri Franciji pa so se znižali za skoraj 25% glede na preteklo leto. Tu omenimo še Avstrijo, ki je kljub slabši R/Z imela 15% znižanje L/DV na zaposlenega v primerjavi s preteklim letom.

5.2.4.1. Vlaganja panoge v razvoj in raziskave

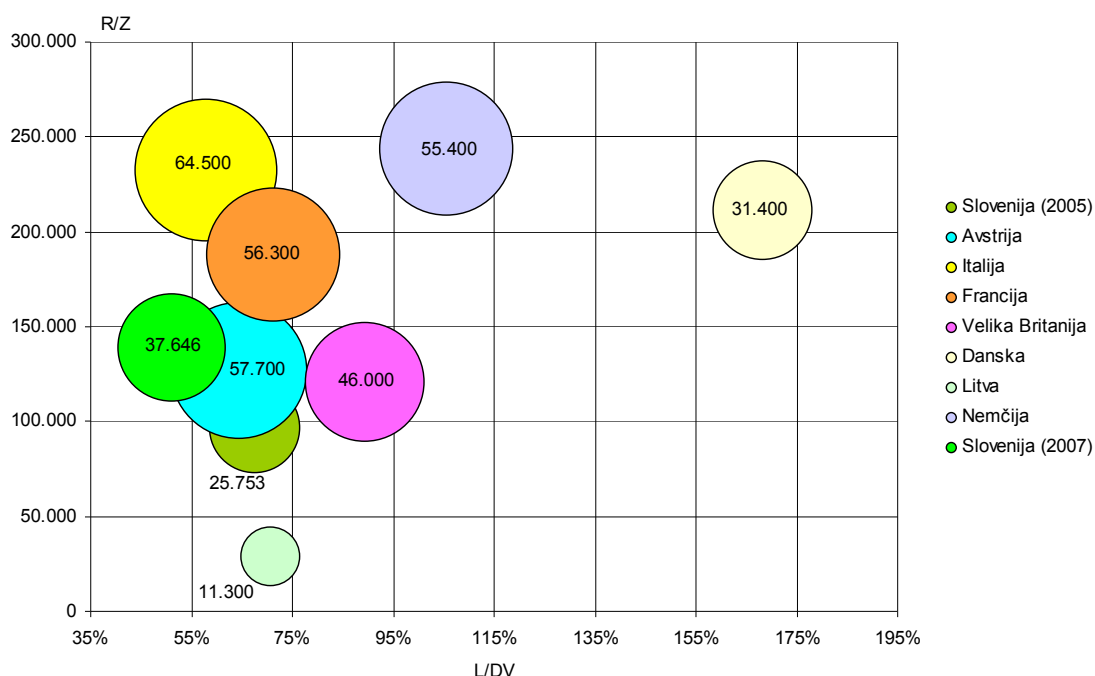
PROIZVODNJA DRUGIH VOZIL IN PLOVIL (SKD 35)	DRŽAVA	DELEŽ (%) SREDSTEV ZA RAZVOJ IN RAZISKAVE (R&R) v DODANI VREDNOSTI	VREDNOST IZDATKA SREDSTEV ZA RAZVOJ IN RAZISKAVE (R&R) NA ZAPOSLENEGA V €
	NEMČIJA	15,7	13.031,00
	ESTONIJA	1,2	150,00
	FRANCIJA	26,9	19.690,80
	LITVA	0,5	54,50
	AVSTRIJA	20,5	10.721,50
	SLOVENIJA	0	Ni podatka
	VELIKA BRITANIJA	21,6	18.597,60

Tudi pri proizvodnji drugih vozil in plovil (SKD 35) lahko vidimo, da je delež sredstev namenjen razvoju in raziskavam pri nekaterih državah visok. Najvišji je v Franciji (26,9%), sledi Velika Britanija (21,6%), Avstrija (20,5%) ter Nemčija s 15,7%. Ostale države so namenile neznaten delež (1% ali manj), medtem ko za Slovenijo ni bilo podatka. Tudi tukaj lepo vidimo, kolikšen del denarja katera država nameni v razvoj in raziskave po ustvarjeni dodani vrednosti na zaposlenega. Francija na primer nameni skoraj tretjino ustvarjenega zneska, Avstrija petino, medtem ko je ta pri manjših državah proizvajalkah skoraj zanemarljiv.



Za tri pod-razrede dejavnosti proizvodnje drugih vozil in plovil, ki predstavljajo največji delež prihodka in zaposlenih, so v nadaljevanju prikazane primerjave z posameznimi zahodno-evropskimi državami.

5.2.4.2. Primerjava dejavnosti gradnje in popravila ladij in čolnov (SKD 35.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 25: Primerjava dejavnosti gradnje in popravila ladij in čolnov (SKD 35.1) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU

Če izpostavimo ustvarjeno dodano vrednost ter ustvarjene stroške dele, ima v tej panogi najboljšo pozicijo Italija. Največjo realizacijo na zaposlenega ustvari Nemčija, vendar ima za razliko od Italije dosti višje stroške dela (105%) kot Italija. Slovenija je glede stroškov dela nekako poravnana z Italijo, Avstrijo in Francijo, vendar je

njena dodana vrednost dvakrat manjša od ostalih proizvajalk. Litva je tudi v ugodni poziciji v razmerju stroškov dela glede na dodano vrednost, vendar pa ima dvakrat manjšo dodano vrednost kot Slovenija. Najbolj "osamljena" je Danska. Po podatkih EUROSTAT-a, ustvarjena dodana vrednost na Danskem dosega nekako polovico dodane vrednosti ostalih večjih proizvajalk, realizacija na zaposlenega je primerljiva z ostalimi državami, vendar pa sam delež stroškov dela na zaposlenega dosega visokih 168%.

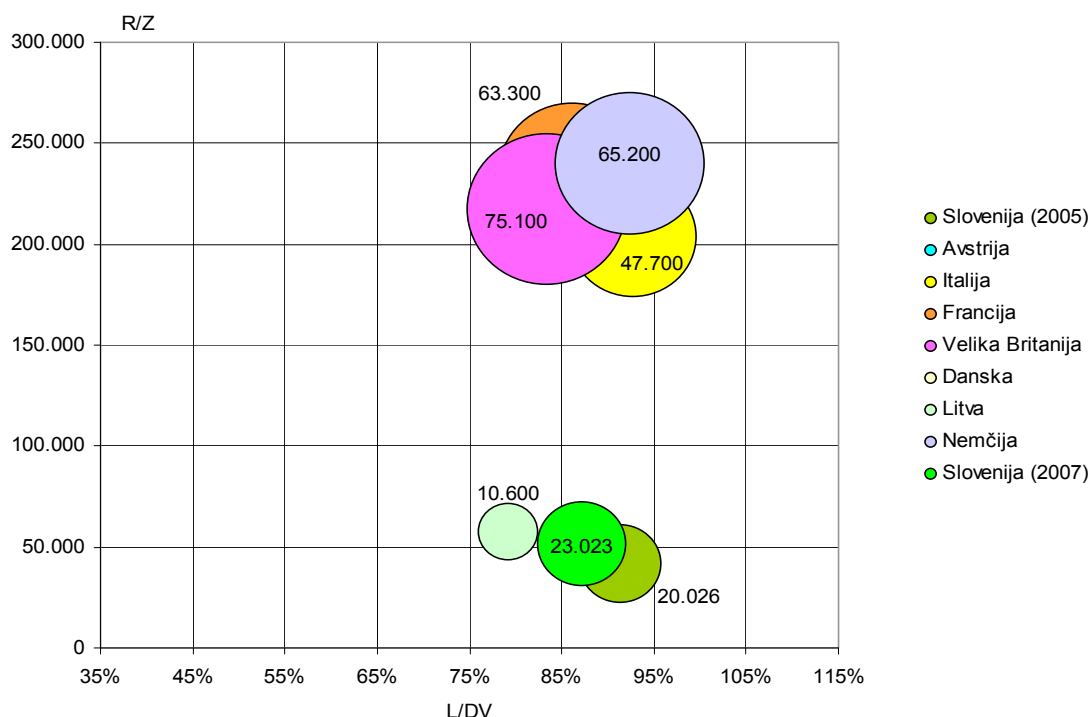
Za Slovenijo je v letu 2007 v tej panogi opaziti znaten napredek v vseh segmentih, ki jih obravnavamo. Ustvarjena je višja dodana vrednost (porast za 11 tisoč €), sama realizacija na zaposlenega pa se je dvignila iz 96 tisoč € na 138 tisoč € v obdobju dveh let. Hkrati pa se je znižal delež stroškov dela za opaznih 16%.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Gradnja in popravilo ladij in čolnov je DV/Z najbolj dvignil v Estoniji in Latviji (cca 25%). Sledita Francija s 15% ter Nemčija z 12% rastjo DV/Z. Občuten padec pa so doživeli na Danskem (26%) ter v Veliki Britaniji (16%).

Prav tako se je na Danskem za 10% znižala realizacija na zaposlenega, medtem ko je v Nemčiji, v primerjavi s preteklim, letom porasla za 20%. Dobre rezultate rasti sta dosegli tudi Italija in Latvija (16%). L/DV pa so na Danskem porasli za visokih 42% v primerjavi s prejšnjim letom, kar je na grafu krepek pomik v desno. Tudi Nemčija in Velika Britanija imata relativno visok porast stroškov (15-17%). Ostale države so nekje v isti fazi kot v lanskem letu.

5.2.4.3. Primerjava proizvodnje železniških in drugih tirnih vozil (SKD 35.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005



Graf 26: Primerjava proizvodnje železniških in drugih tirnih vozil (SKD 35.2) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005

Slovenija in Litva pri proizvodnji železniških in drugih tirnih vozil, krepko zaostajata za ostalimi proizvajalkami. Kljub temu, da ima Slovenija dvakrat večjo ustvarjeno dodano vrednost od Litve, pa je položaj v primerjavi z drugimi državami obraten. Na grafu vidimo, da je največji proizvajalec v panogi Velika Britanija, sledijo ji pa Francija, Nemčija in Italija. Stroški dela na zaposlenega, če povzamemo vse države skupaj, se gibljejo nekje med 75% in 95% ustvarjene dodane vrednosti.

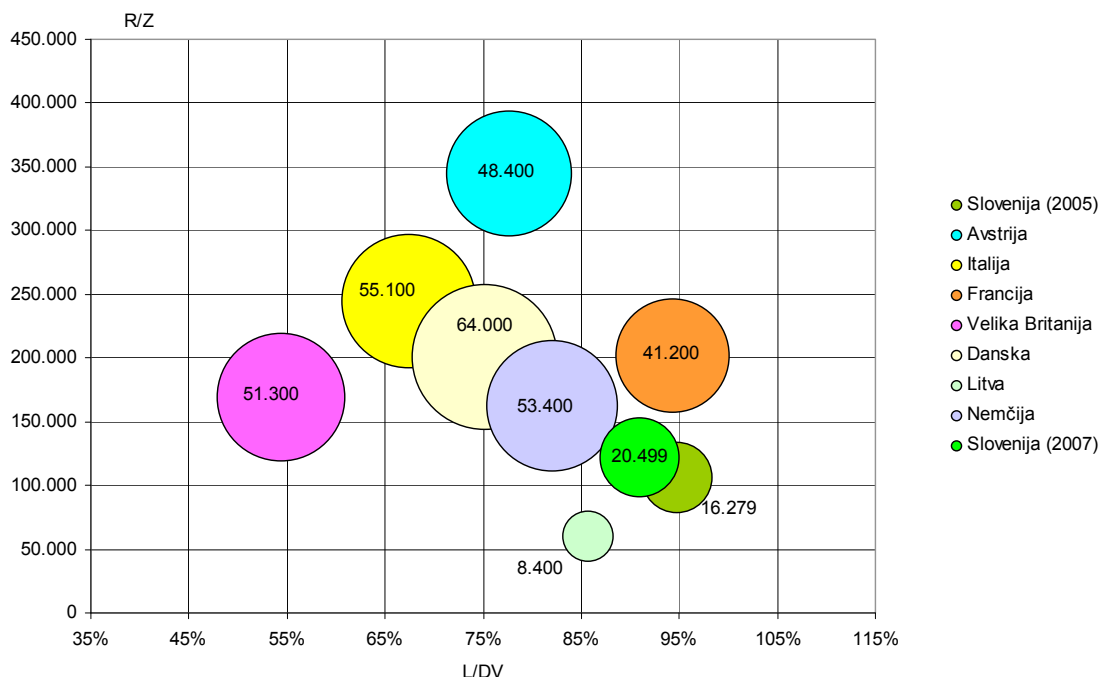
Pri proizvodnji železniških in drugih tirnih vozil je rezultat za leto 2007 v primerjavi z letom 2005 ugodnejši, vendar če primerjamo z ostalimi državami proizvajalkami, lahko mirno rečemo, da je rezultat skromen. V vseh segmentih krepko zaostajamo, le delež stroškov dela je nekako na "nivoju" ostalih držav.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Rast DV/Z pri proizvodnji železniških in tirnih vozil je po podatkih EUROSTAT-a enormno narasla v Veliki Britaniji, in sicer za kar 80%! Dober rezultat beleži tudi Nemčija s skoraj 30% rastjo. V Italiji pa se soočajo z negativnim trendom rasti, saj je le-ta upadla za 25%.

Ravno nasprotno je bilo z R/Z, kjer v Veliki Britaniji beležijo padec za 13%, medtem ko so v Nemčiji (29%), Italiji (22%) in Franciji (13%) zaznali porast R/Z v primerjavi s preteklim letom. L/DV so v Veliki Britaniji padli za kar 37%, v Nemčiji za 8%, medtem ko so se v Italiji dvignili za 45% glede na preteklo leto.

5.2.4.4. Primerjava proizvodnje motornih koles, koles in vozil za invalide (SKD 35.4) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU



Graf 27: Primerjava proizvodnje motornih koles, koles in vozil za invalide (SKD 35.4) po R/Z, L/DV, DV/Z za leto 2005 - EU

Pri proizvodnji motornih koles, koles in vozil za invalide lahko opazimo, da ni države proizvajalke, ki bi izstopala v vseh segmentih, katere obravnavamo. Pri dodani vrednosti na zaposlenega je v najboljšem položaju Danska (64 tisoč €), sledijo pa Italija, Nemčija in Francija. Če pogledamo realizacijo na zaposlenega opazimo, da je najboljše pozicionirana Avstrija, nato Italija, Danska in Francija. Kar pa zadeva delež samih stroškov dela, imajo najmanjše glede na ustvarjeno dodano vrednost v Veliki Britaniji (55%), Italiji (67%) in na Danskem (75%). Slovenija je v tej panogi nekonkurenčna in zaostaja v vseh segmentih za vsemi ostalimi državami. Izjema je le Litva, ki ima razen ugodnejšega razmerja stroškov dela, nižjo dodano vrednost in realizacijo na zaposlenega.

Tudi pri proizvodnji motornih koles, koles in vozil za invalide, je rezultat za Slovenijo v letu 2007 bolj ugoden kot leta 2005. Panoga se je rahlo premaknila v levo stran grafa in gor, kar je pozitivno, vendar če se primerjamo z ostalimi državami lahko vidimo, da zaostajamo prav v vseh obravnavanih segmentih.

EU primerjava z letom poprej (2004) – (ni razvidno iz grafa)

Pri večini držav, razen v Italiji (+6%) in Veliki Britaniji (+0,5%), se je rast DV/Z pri proizvodnji motornih koles, koles in vozil za invalide zmanjšala v odnosu na preteklo leto. Največji padec beležita Avstrija (32%) in Francija (20%).

R/Z je padla največ v Franciji, in sicer je manjša za 32% v primerjavi s preteklim letom, medtem ko v Avstriji beležijo celo 5% porast.

Stroški dela glede na DV so se glede na preteklo leto, najbolj povečali v Avstriji (porast za 47%), Litvi (46%) ter Nemčiji in Franciji (okoli 21%). Velika Britanija je L/DV znižala za skoraj 17% v odnosu na preteklo leto.

6. PODROBNEJŠI PREGLED IZBRANIH KAZALNIKOV USPEŠNOSTI POSLOVANJA

6.1. Finančna neodvisnost

Ime Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)

Urejenost naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke) AOP 056/AOP 001

Opis Kazalnik 'Finančna neodvisnost' kaže delež kapitala v sredstvih (oziroma obveznostih do virov sredstev). Višji kot je praviloma, večje možnosti zadolževanja ima podjetje, vendar le, če zmore iz poslovnega izida pokrivati obresti. Financiranje z dolgovi vpliva na finančno tveganje ter donosnost podjetja. Bolj ko poslovodstvo uporablja dolžniške vire financiranja, bolj je podjetje finančno tvegano. Načeloma narava poslovanja in struktura sredstev vplivata na to, koliko se sme podjetje zadolževati. Podjetja s stabilnim, dobro predvidljivim poslovanjem lahko varneje uporabljajo več dolžniških virov kot podjetja, ki poslujejo z veliko negotovostjo, hitrimi spremembami pri proizvodih ter visokim deležem ne opredmetenih sredstev, ki povečujejo njihovo poslovno tveganje.

Opomba A - V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.

Izjeme izračuna
(AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

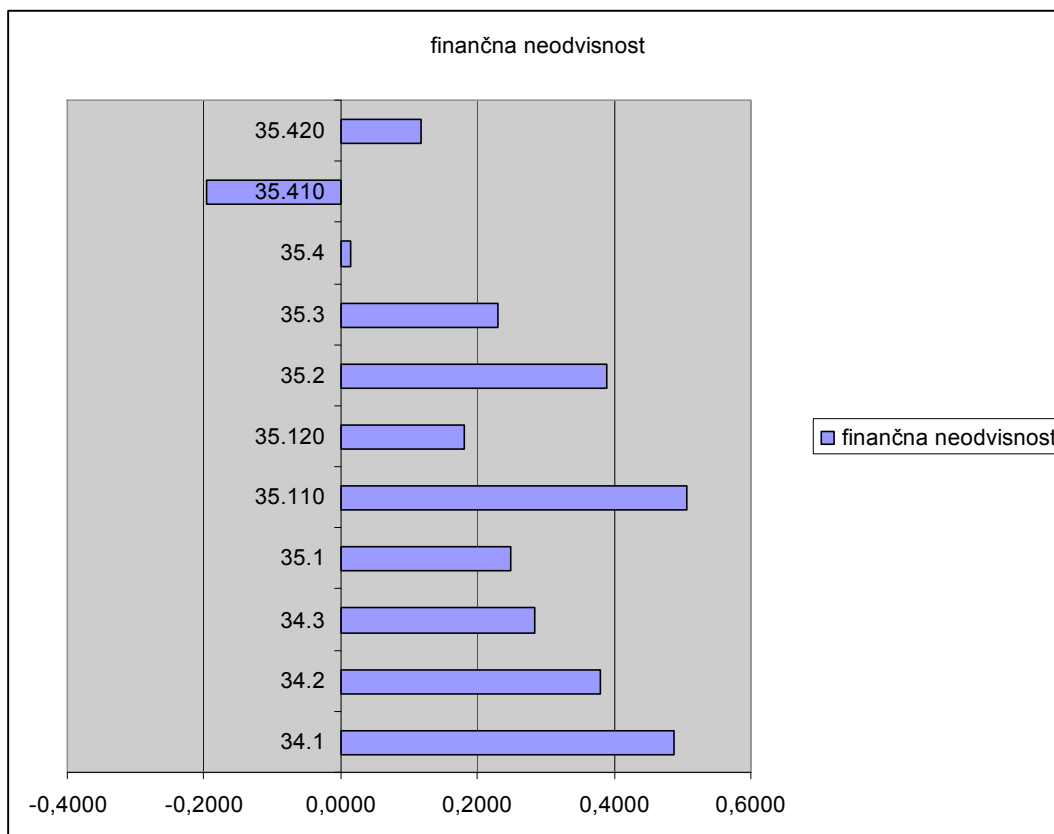
Če velja: AOP001 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP001 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	finančna neodvisnost	finančna neodvisnost-indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,4881	103,9
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,3788	97,5
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,2837	87,1
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,2484	104,2
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,5058	156,8
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,1818	85,6
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	0,3885	90,5

35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,2297	74,1
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	0,0151	8,7
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	-0,1963	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,1176	68,1

Komentar: Najvišji delež kapitala v sredstvih gledano po skupinah je bil dosežen v panogi 34.1 (Proizvodnja motornih vozil), in sicer je ta znašal 0,4881. Najvišji delež (0,5058) v podrazredih pa je dosegla panoga SKD 35.110 (Gradnja, popravilo ladij). Najnižji delež je bil dosežen v panogi 35.4 (Proizvodnja motornih koles), in sicer je ta znašal 0,0151.

Padec indeksa 07/06 pri finančni neodvisnosti za 91,3 % so doživeli prav tako pri proizvodnji motornih koles (SKD 35.4), največjo rast pa so zabeležili pri podrazredu SKD 35.110 (Gradnja in popravilo ladij), in sicer za 56,8%.



6.2. Kratkoročni koeficient

Ime Kratkoročni koeficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)

Urejenost naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke) AOP 032/ AOP 085

Opis Primerjava kratkoročnih sredstev ter kratkoročnih obveznosti izraža razmerje med možno vnovčitvijo kratkoročnih sredstev ter zapadlostjo kratkoročnih obveznosti. Čeprav se v literaturi pogosto pojavljajo "pravilne" vrednosti kazalnika, ki naj bi bile okoli dva, pa je vrednost kazalnika odvisna od dejavnosti. V dejavnostih, kjer je

zaloge mogoče hitro unovčevati (na primer v trgovini), ima kazalnik lahko varneje tudi nižje vrednosti.

Opomba

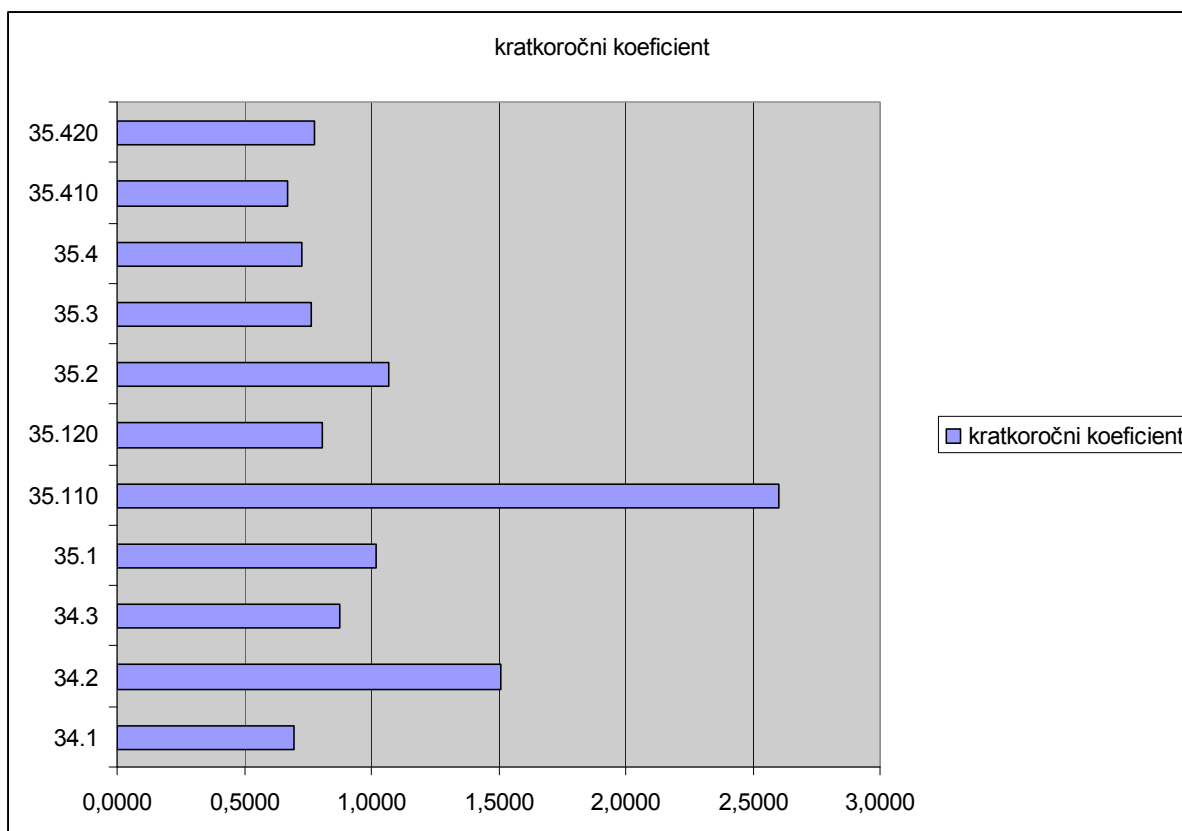
A - V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.

Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

Če velja: AOP085 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP085 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	kratkoročni koeficient	kratkoročni koeficient-indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,6953	130,7
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	1,5092	105,2
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,8786	96,2
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	1,0160	122,6
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	2,6030	905,4
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,8057	76,9
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	1,0658	96,6
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,7626	75,6
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	0,7257	87,2
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	0,6718	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,7775	93,5

Komentar: Kratkoročni koeficient je bil največji pri proizvodnji karoserij za vozila prikolic (SKD 34.2), in sicer je znašal 1,5092, najnižji pa je bil pri proizvodnji motornih vozil (SKD 34.1), kjer je znašal 0,6953. Če pogledamo dejavnost 35.110 (gradnja, popravilo ladij) vidimo, da je kratkoročni koeficient znašal 2,6030, vrednost indeksa pa je enormno visok (905,4), kar bi pomenilo, da se je koeficient v enem letu dvigniloz. Zrasel za 805,4%. Indeks kratkoročnega koeficienta je najbolj povečal svojo vrednost pri panogi SKD 35.1 (gradnja, popravilo ladij, čolnov), in sicer je znašal 122,6 v letu 2007 v primerjavi z letom 2006. Največji padec indeksa so zabeležili pri dejavnosti SKD 35.3 (Proizvodnja letal), in sicer je ta nižji za 24,4% kot v letu 2006.

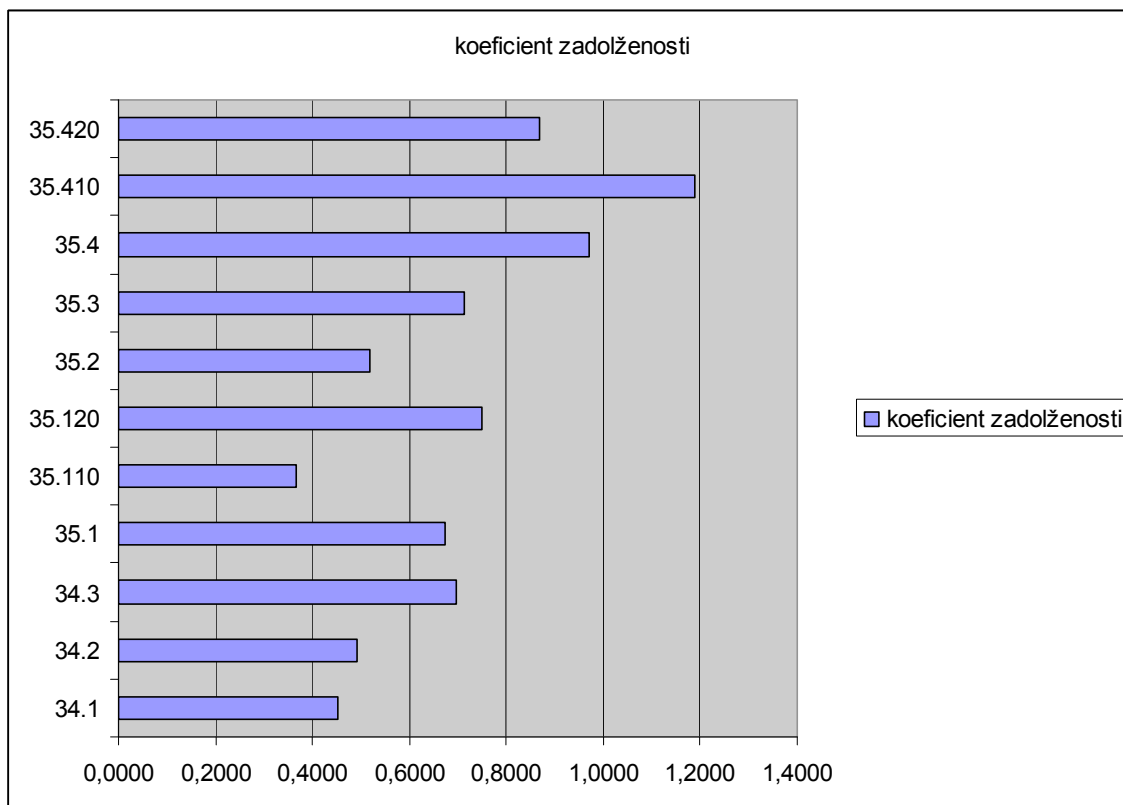


6.3. Koeficient zadolženosti

Ime	Koeficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)
Urejenost	padajoče - manjša vrednost je boljša
Izračun (AOP postavke)	AOP (075+085)/ AOP 055
Opis	Kazalnik kaže dolžniško financiranje sredstev podjetja. Višji kot je, bolj zadolženo je podjetje. Je komplementaren kazalniku delež kapitala v sredstvih – glej tudi razlago pri omenjenem kazalniku.
Opomba	E - Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)	Če velja: AOP055 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna Če velja: AOPP055 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	koeficient zadolženosti	koeficient zadolženosti- indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,4517	96,8
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,4927	99,5
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,6973	106,3
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,6719	96,2
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,3673	54,2
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,7508	106,5
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	0,5200	106,4
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,7136	103,4
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	0,9723	121,7
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	1,1884	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,8675	108,5

Komentar: Najvišji koeficient zadolženosti (zadolženost podjetja) so imeli pri Proizvodnji koles in motornih koles (0,9723), najnižjega in s tem tudi najnižjo zadolženost pa so imeli pri proizvodnji motornih vozil (0,4517). Pri tej panogi se je indeks koeficienta zadolženosti 07/06 tudi znižal, in sicer za 3,2%. Najbolj se je povečal pri Proizvodnji koles in motornih koles (SKD 35.4), in sicer za 21,7% v odnosu na leto 2006. Gledano po podrazredih, se je indeks koeficienta zadolženosti najbolj znižal pri Gradnji In popravilu ladij (SKD 35.110), in sicer za 45,8% v odnosu na leto 2006, kar je pozitiven premik.



6.4. Dobičkovnost prodaje

Ime

Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM

Urejenost naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke) AOP 151/ AOP 110

Opis Dobičkovnost prodaje je eden izmed pokazateljev dobičkovnosti poslovanja podjetja. Izraža razmerje med dobičkom iz poslovanja ter prihodki iz prodaje. Njegova vrednost je v veliki meri odvisna od panoge, v kateri podjetje deluje. Panoge, kjer je obračanje sredstev hitro, imajo navadno nižjo dobičkovnost prodaje, in obratno. Vpliva na dobičkonosnost sredstev in kapitala. V žargonu je pogosto imenovan tudi profitna marža, angleško PM- Profit Margin.

Opomba -

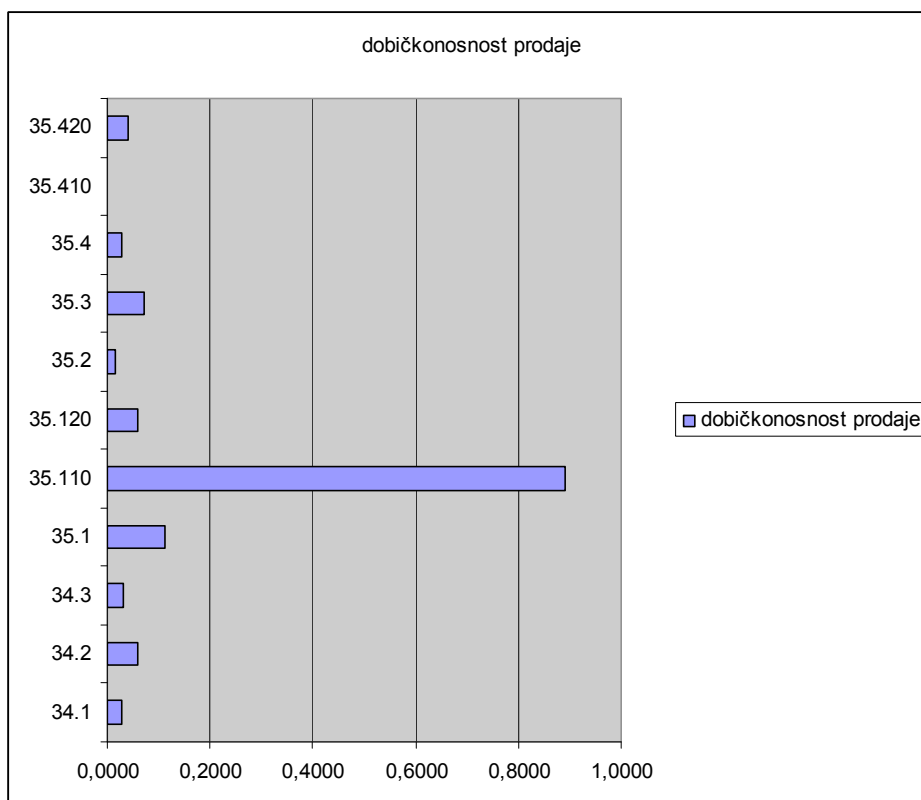
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

Če velja: AOP110 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP110 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	dobičkonosnost prodaje	dobičkonosnost prodaje-indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,0270	97,5
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,0596	107,0
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,0325	73,6
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,1114	154,6
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,8925	1828,1
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,0583	78,7
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	0,0170	58,9
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,0707	170,4
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	0,0265	153,6
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	0,0001	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,0408	236,8

Komentar: najboljše razmerje med dobičkom iz poslovanja ter prihodki iz prodaje imajo v panogi 35.110 (Gradnja, popravilo ladij) kjer ta znaša 0,8925. Prav tako imajo pri tej panogi tudi najvišji indeks, ki je za kar 1728% višji, kot v letu 2006. Razlog za tako visoke številke je v tem, da panoge, kjer je obračanje sredstev hitro, imajo navadno nižjo dobičkovnost prodaje, in obratno. To je lepo videti tudi na spodnjem grafu. Ostale panoge se gibljejo nekje od 0,017 do 0,1114, razen pri proizvodnji motornih koles (SKD 35.410), kjer je delež zanemarljiv (0,0001).

Največji padec indeksa so imeli v dejavnosti 35.2 (Proizvodnja železniških vozil), in sicer je padel za 41,1% v letu 2007. Najvišjo rast (70,4%) so zabeležili v proizvodnji letal (SKD 35.3).



6.5. Dobičkonosnost kapitala (ROE)

Oznaka KAZ 11

Ime Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE

Urejenost naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke) AOP 186/ AOP 056

Izračun pri agregacijah (AOP postavke) AOP (186-187)/ AOP 056

Opis Dobičkonosnost kapitala je eden izmed najbolj sumarnih kazalnikov uspešnosti podjetij, primerljiv tudi med panogami. Pomemben je predvsem s stališča lastnikov. Pojasnjuje, kako uspešno poslovanje upravlja s premoženjem lastnikov. Dobičkonosnost kapitala je zmnožek treh komponent - dobičkovnosti celotnih prihodkov, obračanja sredstev ter razmerja med sredstvi in kapitalom, ki izraža finančno tveganje. Kazalnik dobičkonosnost kapitala je odvisen od strukture financiranja. Višja vrednost kazalnika lahko pomeni tudi večjo zadolženost podjetja. Opozoriti velja, da kazalnik kaže dobičkonosnost kapitala po knjigovodski vrednosti. Napačno razumevanje kazalnika je, da delničarji lahko zaslužijo tako donosnost. ROE pomeni angleško kratico - Return on Equity.

Opomba D - V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto

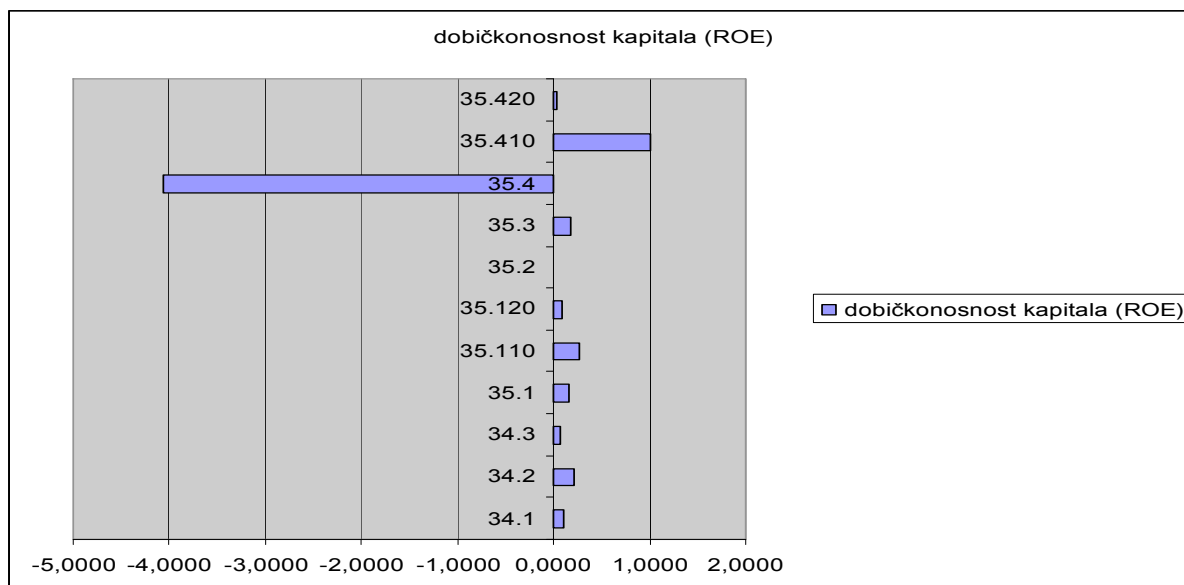
dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.

**Izjeme izračuna
(AOP so vrednosti
za tekoče, AOPP pa
vrednosti za
preteklo leto)**

Če velja: AOP056 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP056 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	dobičkonosnost kapitala (ROE)	dobičkonosnost kapitala (ROE) - indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,1002	92,6
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,2059	101,6
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,0750	76,5
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,1597	229,2
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,2661	
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,0831	44,2
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	-0,0035	
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,1767	218,3
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	-4,0693	
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	1,0089	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,0423	77,1

Komentar: Tu vidimo, da so si dejavnosti po deležu dobičkonosnosti kapitala precej podobne, razen nekaj izjem. Najprej velja omeniti Proizvodnjo motornih koles in koles kot skupno panogo. Vidimo, da je delež dobičkonosnosti negativen (-4,0693) in je daleč najnižji med vsemi dejavnostmi. Negativen delež (-0,0035) so imeli tudi pri proizvodnji železniških vozil (SKD 35.2). Paradoksalno je to, da so kljub negativnemu skupnemu deležu imeli pri Proizvodnji motornih koles kot posamični dejavnosti, imeli le tega pozitivnega (1,0089). Najvišjo rast v letu 2007 so imeli pri panogah SKD 35.1 (229,2) in 35.3 (218,3). Za kar nekaj dejavnosti pa za leto 2007 ni bilo objavljenih podatkov.



6.6. Dobičkonosnost sredstev (ROA)

Ime Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA

Urejenost naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke) AOP 186/ AOP 001

Izračun pri agregacijah (AOP postavke) AOP (186-187)/ AOP 001

Opis Kazalnik dobičkonosnost sredstev kaže, kako uspešno je poslovanje pri upravljanju sredstev. Z drugimi besedami: pove, koliko dobička podjetje zasluži z obstoječimi sredstvi. Višji kot je, boljše je. Dobičkonosnost sredstev je poleg strukture financiranja osrednji dejavnik dobičkonosnosti kapitala. V primerjavi z dobičkonosnostjo kapitala je kazalnik dobičkonosnost sredstev ustrežnejši pri ocenjevanju uspešnosti delovanja poslovanja, ker se v njem v manjši meri odraža vpliv strukture financiranja. Pa vendar zaradi upoštevanja dobička po odštetju obresti kazalnik ni povsem nevtralen glede vpliva financiranja. ROA pomeni angleško kratico - Return on Assets.

Opomba D - V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.

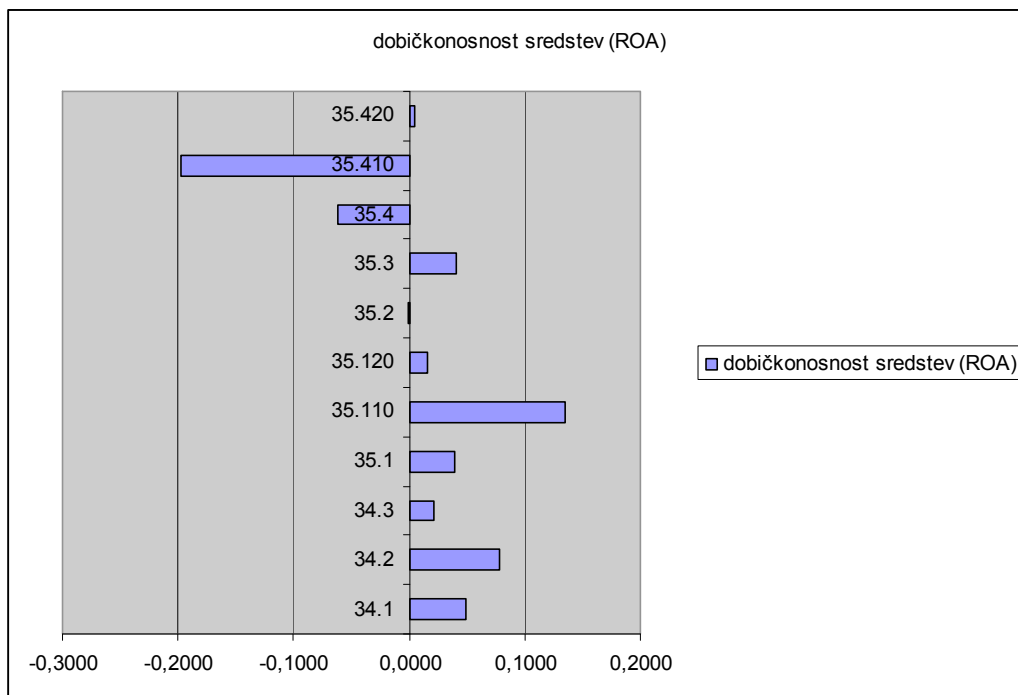
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

Če velja: AOP001 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP001 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: AOPP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: AOP189 < 12,00000 , se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	dobičkonosnost sredstev (ROA)	dobičkonosnost sredstev (ROA) - indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,0489	96,2
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,0780	99,1
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,0213	66,7
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,0397	238,7
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,1346	
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,0151	37,8
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	-0,0014	
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,0406	161,7
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	-0,0613	
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	-0,1980	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,0050	52,5

Komentar: Največji delež dobičkonosnosti sredstev oz. koliko dobička podjetje zasluži z obstoječimi sredstvi so imeli v dejavnosti SKD 35.110 (Gradnja, popravilo ladij), in sicer je ta znašal 0,1346. Največji padec (-0,0613) pa so doživeli pri proizvodnji koles, motornih koles (SKD 35.4). Predvsem zaradi podrazreda 35.410 (Proizvodnja motornih koles), kjer je ta delež znašal -0,1980.

Največji skok v letu 2007 v odnosu na leto 2006 pa so imeli pri dejavnosti 35.1 (Gradnja, popravilo ladij, čolnov), in sicer je vrednost indeksa v letu 2007 238,7, kar pomeni, da so imeli v tej panogi 138,7% letno rast. Tu velja izpostaviti še dejavnost 35.3 (Proizvodnja letal), kjer so prav tako zabeležili visok skok (61,7%) v odnosu na leto 2006. Vse ostale panoge pa so se soočale s padcem indeksov v letu 2007 glede na leto 2006.

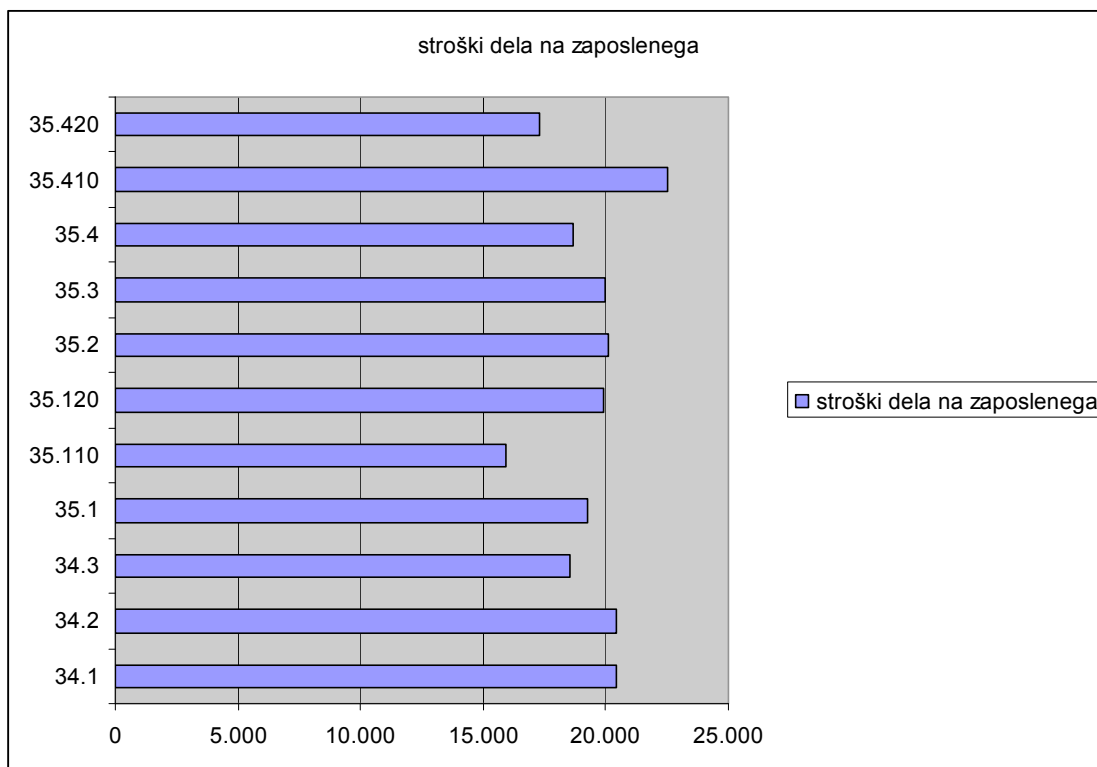


6.7. Stroški dela na zaposlenega

Ime	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)
Urejenost	padajoče - manjša vrednost je boljša
Izračun (AOP postavke)	AOP 139/ AOP 188
Opis	Kazalnik kaže obremenitev podjetja s celotnimi stroški dela. Razlika med stroški dela in stroški plač kaže na višino dodatnih stroškov dela, ki obremenjujejo podjetje.
Opomba	E - Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)	Če velja: AOP188 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna Če velja: AOPP188 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	stroški dela na zaposlenega	stroški dela na zaposlenega- indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	20.446	110,7
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	20.457	105,7
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	18.513	103,9
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	19.254	121,6
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	15.931	111,7
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	19.879	123,6
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	20.096	105,0
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	20.006	121,4
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	18.659	113,2
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	22.546	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	17.291	104,9

Komentar: Na spodnjem grafu je lepo videti gibanje stroškov dela na zaposlenega po posameznih panogah. Le ti se gibljejo med 15 in 20 tisoč € na zaposlenega. Najvišji so bili pri proizvodnji motornih koles (SKD 35.410), kjer so znašali 22.546 €/zap. Najnižji (15.931 €/zap) so bili v dejavnosti 35.110 (gradnja, popravilo ladij). Kot vidimo na tabeli zgoraj, so se pri vseh panogah v letu 2007 glede na leto 2006, stroški dela samo povečali, največ pri dejavnosti 35.120 (Proizvodnja,, popravilo športnih čolnov, jaht), in sicer so bili višji za 23,6% Sicer pa so si indeksi, gledano za vse dejavnosti skupaj,dokaj enaki.



6.8. Dodana vrednost na zaposlenega

Ime	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)
Urejenost	naraščajoče - večja vrednost je boljša
Izračun (AOP postavke)	AOP (126-128-148)/ AOP 188
Opis	Dodana vrednost na zaposlenega je v primerjavi s kazalcem dodane vrednosti relativno število in s tem nekoliko primerljivejša med konkurenti – glej tudi razlago pri kazalcu dodana vrednost. Rast dodane vrednosti na zaposlenega se lahko uporablja tudi kot merilo rasti produktivnosti dela.
Opomba	F - Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.

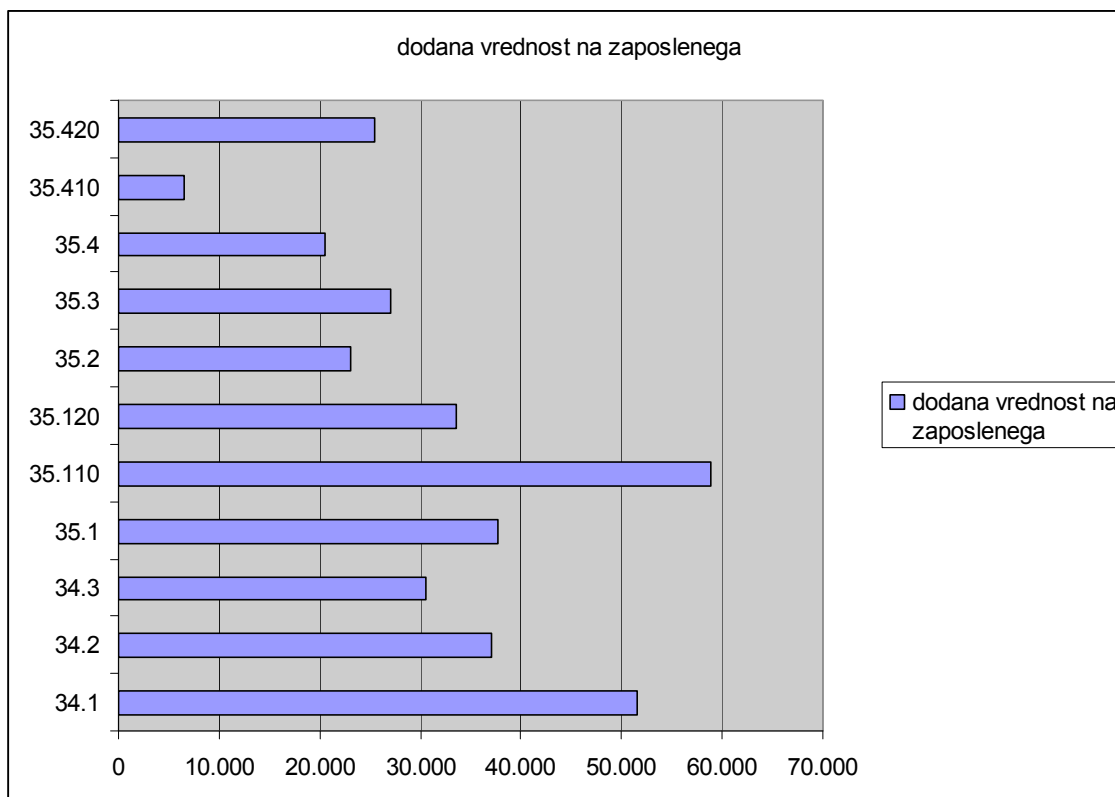
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

Če velja: AOP188 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: AOPP188 = 0 , se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	dodana vrednost na zaposlenega	dodana vrednost na zaposlenega- indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	51.548	148,2
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	37.125	112,3
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	30.466	100,7
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	37.646	141,7
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	58.900	384,3
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	33.648	118,9
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	23.023	102,2
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	27.037	130,9
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	20.499	88,5
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	6.528	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	25.417	109,8

Komentar: Najvišjo dodano vrednost na zaposlenega so ustvarili v dejavnosti 35.110 (gradnja, popravilo ladij), in sicer je ta znašala 58.900 €/zaposlenega. Sledi pa ji Proizvodnja motornih vozil (SKD 35.1) z ustvarjenimi 51.548 €/zaposlenega. Najnižjo dodano vrednost so ustvarili v dejavnosti 35.410 (Proizvodnja motornih koles), in sicer skromnih 6.528 €/zaposlenega.

Največjo rast so prav tako zabeležili pri dejavnosti SKD 35.110 (gradnja, popravilo ladij), in sicer je ta znašala 284,3% v letu 2007 glede na leto 2006. Dobre rezultate v letu 2007 glede na leto 2006 so imeli še pri proizvodnji motornih vozil (48,2%), gradnja in popravilo čolnov (41,7%) ter proizvodnji letal (30,9% rast). Padec indeksov so imeli le pri dejavnosti 35.4 (Proizvodnja koles, motornih koles), in sicer se je ta znižal za 11,5% v primerjavi z letom 2006.



6.9. Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih

Ime

Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)

Urejenost

naraščajoče - večja vrednost je boljša

Izračun (AOP postavke)

$AOP (145+186-187) / AOP (126+153+178)$

Opis

Kazalnik dovoljuje sklepanje, kakšen delež prihodkov pomeni denarne pritoke iz poslovanja. Denarni pritoki iz poslovanja so eden izmed najkakovostnejših pokazateljev uspešnosti podjetja. Za vsa stabilna, zrela in dobičkonosna podjetja se pričakuje, da ustvarjajo zadostne denarne tokove iz poslovanja, s katerimi lahko odplačujejo lastnike in upnike. Opozoriti velja, da je delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih relativno število, kar pomeni, da ni rečeno, da podjetje z visoko vrednostjo tega kazalnika ustvarja tudi v absolutnem smislu veliko denarnih pritokov.

Opomba

-

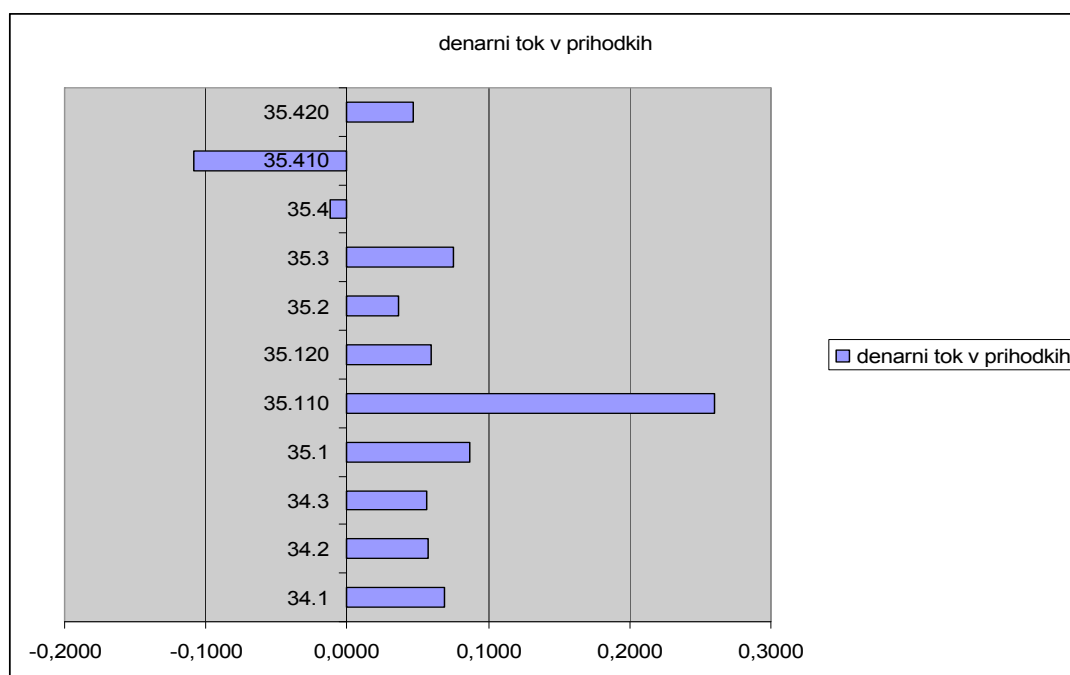
Izjeme izračuna (AOP so vrednosti za tekoče, AOPP pa vrednosti za preteklo leto)

Če velja: $(AOP126+AOP153+AOP178) = 0$, se izvede izjema pri izračunu: kazalnik se ne izračuna
Če velja: $(AOPP126+AOPP153+AOPP178) = 0$, se izvede izjema pri izračunu: ne izračunavamo vrednosti za preteklo leto
Če velja: $AOP189 < 12,00000$, se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna
Če velja: $AOPP189 < 12,00000$, se izvede izjema pri izračunu: indeks kazalca/kazalnika se ne izračuna

dejavnost	dejavnost-opis	število podjetij	število zaposlenih	denarni tok v prihodkih	denarni tok v prihodkih-indeks 07/06
34.1	34.1 - Pro.mot.vozil	11	3.183	0,0691	161,0
34.2	34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	1.526	0,0572	92,5
34.3	34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	5.242	0,0565	79,0
35.1	35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	701	0,0866	115,5
35.110	35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	111	0,2600	
35.120	35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	590	0,0599	64,7
35.2	35.2 - Pro.železniških vozil	4	1.493	0,0367	73,2
35.3	35.3 - Pro.letal	10	80	0,0753	113,7
35.4	35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	253	-0,0121	
35.410	35.410 - Pro.motornih koles	2	66	-0,1088	
35.420	35.420 - Pro.koles	9	187	0,0468	104,3

Komentar: Največji delež (0,2600) denarnega toka so ustvarili pri dejavnosti 35.110 (Gradnja, popravilo ladij), negativen delež pa so imeli pri Proizvodnji motornih koles (-0,1088) in s tem posledično pri skupni dejavnosti 35.4 (proizvodnja koles,motornih koles), kjer je delež znašal -0,0121.

Indeks denarnega toka je bil največji pri proizvodnji motornih vozil, in sicer je bil ta vreden 161,0, kar pomeni 61% rast v odnosu na leto 2006. Največji padec indeks v odnosu na preteklo leto pa so imeli pri dejavnosti 35.120 (Popravilo športnih čolnov, jaht), kjer je vrednost indeksa znašala 64,7, kar pomeni 35,3% padec glede na leto 2006.

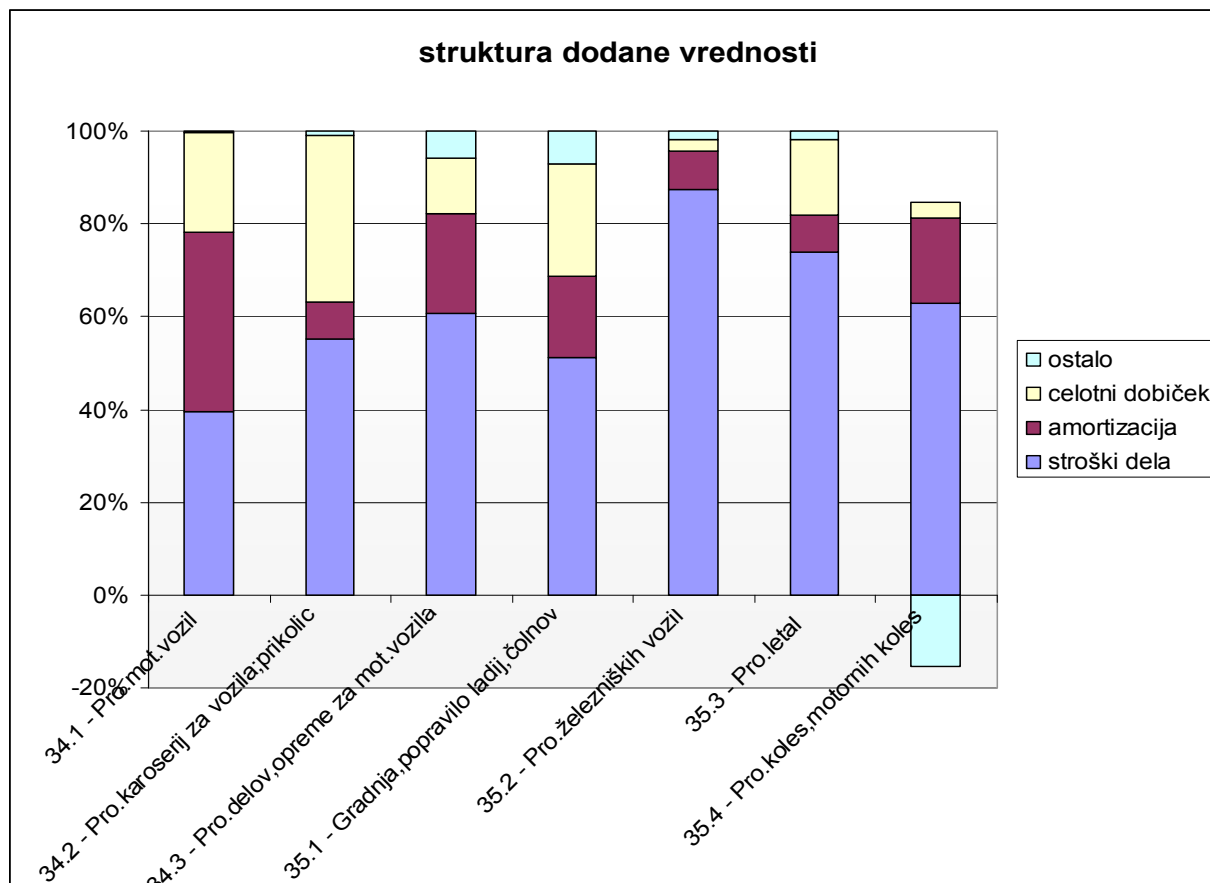


7. STRUKTURA DODANE VREDNOSTI PO RAZREDIH DEJAVNOSTI

dejavnost	število podjetij	stroški dela	amortizacija	celotni dobiček	število zaposlenih	dodana vrednost
34.1 - Pro.mot.vozil	11	65.073.928	63.336.689	35.358.132	3.183	164.067.192
34.2 - Pro.karoserij za vozila;prikolic	28	31.216.855	4.502.803	20.424.375	1.526	56.652.162
34.3 - Pro.delov,opreme za mot.vozila	56	97.048.728	34.194.923	19.275.895	5.242	159.710.519
35.1 - Gradnja,popravilo ladij,čolnov	54	13.502.583	4.602.452	6.397.550	701	26.400.414
35.110 - Gradnja,popravilo ladij	23	1.768.947	639.697	4.290.559	111	6.540.243
35.120 - Pro.,popravilo športnih čolnov,jaht	31	11.733.636	3.962.755	2.106.991	590	19.860.171
35.2 - Pro.železniških vozil	4	30.008.379	2.932.860	783.775	1.493	34.380.044
35.3 - Pro.letal	10	1.599.895	171.383	352.623	80	2.162.173
35.4 - Pro.koles,motornih koles	11	4.728.695	1.377.985	244.973	253	5.195.147

Komentar: Najvišjo skupno dodano vrednost so ustvarili v proizvodnji motornih vozil (SKD 34.1) in proizvodnji delov za motorna vozila (SKD 34.3), ki sta daleč najuspešnejši dejavnosti med obravnavanimi. Prva je imela 164 milijonov € ustvarjene dodane vrednosti, druga pa 159 milijonov €. Tudi celotni dobiček (dobrih 35 mil. €) so imeli največji pri dejavnosti 34.1, sledita pa takoj SKD 34.2 (dobrih 20 mil. €) in SKD 34.3 z dobrimi 19 milijoni € celotnega dobička. Prav tako gre največ izdatkov za amortizacijo pri dejavnosti 34.1, in sicer dobrih 63 milijonov €. Največ izdatkov za stroške dela so prispevali v dejavnosti 34.3 (Proizvodnja delov,opreme za motorna vozila), in sicer so ti znašali 97 milijonov €.

A spodnjem grafu ponovno vidimo, da gre iz ustvarjene dodane vrednosti največ denarja ponovno za same stroške dela, pri nekaterih panogah je celotni dobiček višji, pri nekaterih pa amortizacija, ostanek dodane vrednosti pa je dokaj minimalen, nekje celo negativen, kar pomeni da so podjetja poslovala negativno.



8. KAZALNIKI PO METODOLOGIJI GZS – SKEP ZA PODRAZREDE DEJAVNOSTI NA 6 MEST (DO RAVNI 34.3 in 35.420)

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po oddelkih dejavnosti (2 mesti)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"

GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: APJES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		95	11	9	12	63
34 -	Št.družb					
Pro.mot.vozil,prikoli	Prihodki (v EUR)	2.547.895.145	2.280.214.254	169.050.036	64.634.766	33.996.089
c,polprikolic	Zaposleni	9.951	7.473	1.485	535	458

KAZALCI		AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	2.547.895.145	125,8
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	2.565.678.405	127,5
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	2.508.605.614	126,1
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	348.931.684	142,5
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	2.159.673.930	123,8
1.2	Finančni prihodki	153	11.097.370	79,6
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	3.163.927	39,3
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	7.933.443	134,6
1.3	Drugi prihodki	178	1.340.979	49,0
2	Odhodki	127+166+181	2.503.718.972	127,8
2.1	Poslovni odhodki	127	2.482.500.933	128,0
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	2.180.817.404	126,8
2.1.2	Stroški dela	139	193.339.511	118,5
2.1.2.1	Stroški plač	140	136.806.341	117,1
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	103.912.890	202,8
2.1.3.1	Amortizacija	145	102.034.415	207,0
2.2	Finančni odhodki	166	20.147.341	127,5
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	4.983.920	97,9
2.3	Drugi odhodki	181	1.070.698	29,8
3	Celotni dobiček	182	75.058.402	106,1
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	79.718.778	106,1
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	181.753.193	146,1
3.3	Davek iz dobička	184	13.808.511	159,2
3.3.1.	Odloženi davki	185	-26.436	4,2
3.4	Čisti dobiček	186	61.283.169	97,8
4	Celotna izguba	183	660.620	175,3
4.1	Čista izguba	187	667.462	177,1
5	Sredstva	001	1.532.243.691	113,5
5.1	Dolgoročna sredstva	002	860.084.712	104,9
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	36.832.099	135,3
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	658.185.353	99,9
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	7.042.613	132,3
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	149.132.935	124,5
5.2	Kratkoročna sredstva	032	668.989.150	127,0
5.2.1	Zaloge	034	189.359.539	125,2
6	Obveznosti do virov sredstev	055	1.532.243.691	113,5
6.1	Kapital	056	574.491.439	108,1
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	131.145.538	112,3
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	750.601.487	118,4

7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	9.951	111,5
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	380.429.873	132,3
9 ¹⁾	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	60.615.707	97,3

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,375	95,3
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,891	107,2
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,050	81,0
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,175	145,9
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,430	88,0
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,124	110,3
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,575	103,5
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,163	87,1
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,018	98,4
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,033	90,0
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,106	90,0
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,040	85,7
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	256.046	112,8
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	19.429	106,2
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	13.748	105,0
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	6.159	87,6
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	67	158,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	38.231	118,6
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	86.433	94,0
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,848	98,4
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,063	114,7
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,041	161,8
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,077	92,7
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,184	150,0
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,508	89,5

OPOMBE

- A) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- D) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- E) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- F) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri

rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.

- I) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"

GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: APJES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		11	2	1	1	7
34.1 - Pro.mot.vozil	Št.družb					
	Prihodki (v EUR)	1.323.600.219	1.292.146.598	24.001.746	5.363.479	2.088.396
	Zaposleni	3.183	2.849	249	57	28

KAZALCI		AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	1.323.600.219	124,0
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	1.329.790.642	124,8
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	1.306.569.742	123,3
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	75.043.121	119,4
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	1.231.526.621	123,6
1.2	Finančni prihodki	153	2.553.719	120,2
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	15.110	2,1
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	2.538.609	181,6
1.3	Drugi prihodki	178	205.639	66,0
2	Odhodki	127+166+181	1.297.323.717	124,8
2.1	Poslovni odhodki	127	1.294.605.032	124,9
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	1.164.462.535	121,1
2.1.2	Stroški dela	139	65.073.928	119,8
2.1.2.1	Stroški plač	140	45.756.698	115,2
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	63.807.654	342,8
2.1.3.1	Amortizacija	145	63.336.689	358,7
2.2	Finančni odhodki	166	2.571.649	75,7
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	1.202.055	49,9
2.3	Drugi odhodki	181	147.036	91,2
3	Celotni dobiček	182	35.358.132	125,1
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	36.166.631	121,9
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	99.503.320	210,2
3.3	Davek iz dobička	184	6.333.663	1.185,4
3.3.1.	Odloženi davki	185	180.331	-
3.4	Čisti dobiček	186	28.844.138	102,3
4	Čelotna izguba	183	131.849	1.035,9
4.1	Čista izguba	187	131.849	1.035,9
5	Sredstva	001	587.019.839	105,9
5.1	Dolgoročna sredstva	002	405.206.843	96,8
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	7.609.521	203,5
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	394.709.772	95,8
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	608.285	72,9
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	1.974.785	129,4
5.2	Kratkoročna sredstva	032	181.670.389	134,4
5.2.1	Zaloge	034	46.623.511	114,0
6	Obveznosti do virov sredstev	055	587.019.839	105,9
6.1	Kapital	056	286.536.495	110,0
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	3.892.855	83,1
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	261.273.612	102,9

7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	3.183	108,2
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	164.067.192	160,4
9 ^{d)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	28.712.289	101,9

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,488	103,9
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,695	130,7
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	0,431	51,5
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,112	1.315,7
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,672	90,4
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,079	107,7
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,452	96,8
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,221	74,5
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,020	99,4
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,027	97,5
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,100	92,6
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,049	96,2
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	415.863	114,6
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	20.446	110,7
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.376	106,4
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	9.063	94,5
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	41	957,1
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	51.548	148,2
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	127.312	89,4
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,930	99,7
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,069	161,0
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,049	287,5
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,050	96,0
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,179	947,3
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,397	74,7

OPOMBE

- B) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- E) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- G) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).

- H) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- J) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007
Vir podatkov:AJPES; **obdelava:** CIS GZS; **metodologija:** SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		28	2	2	6	18
34.2 – Pro .karoserij za vozila;prikolic	Št.družb					
	Prihodki (v EUR)	351.184.045	285.824.985	21.459.311	32.681.033	11.218.716
	Zaposleni	1.526	893	154	345	134

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1 Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	351.184.045	116,2
1.1 Kosmati donos od poslovanja	126	359.518.580	120,0
1.1.1 Čisti prihodki od prodaje	110	346.350.286	116,8
1.1.1.1 Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	25.530.507	121,8
1.1.1.2 Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	320.819.779	116,4
1.2 Finančni prihodki	153	2.314.890	54,5
1.2.1 Finančni prihodki iz deležev	155	1.058.052	33,8
1.2.2 Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	1.256.838	112,5
1.3 Drugi prihodki	178	139.616	133,7
2 Odhodki	127+166+181	341.874.873	119,6
2.1 Poslovni odhodki	127	339.182.767	119,7
2.1.1 Stroški blaga, materiala in storitev	128	301.620.144	120,9
2.1.2 Stroški dela	139	31.216.855	107,6
2.1.2.1 Stroški plač	140	22.315.364	108,3
2.1.3 Odpisi vrednosti	144	5.099.494	119,2
2.1.3.1 Amortizacija	145	4.502.803	109,1
2.2 Finančni odhodki	166	2.646.414	114,9
2.2.1 Finančni odhodki za obresti	167	1.014.558	139,4
2.3 Drugi odhodki	181	45.692	61,9
3 Celotni dobiček	182	20.424.375	110,3
3.1 Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	21.828.575	107,7
3.2 Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	26.331.378	108,0
3.3 Davek iz dobička	184	4.203.714	95,0
3.3.1. Odloženi davki	185	-323.659	36,7
3.4 Čisti dobiček	186	16.551.162	110,5
4 Celotna izguba	183	326.162	117,3
4.1 Čista izguba	187	333.004	119,8
5 Sredstva	001	207.983.675	111,4
5.1 Dolgoročna sredstva	002	70.409.359	111,8
5.1.1 Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	1.491.269	98,0
5.1.2 Opredmetena osnovna sredstva	010	40.566.830	97,8
5.1.3 Naložbene nepremičnine	018	4.576.195	160,6
5.1.4. Dolgoročne finančne naložbe	019	18.699.436	145,3
5.2 Kratkoročna sredstva	032	137.399.164	111,3
5.2.1 Zaloge	034	47.391.492	114,3
6 Obveznosti do virov sredstev	055	207.983.675	111,4
6.1 Kapital	056	78.779.600	108,7

6.2	Dolgoročne obveznosti	075	11.432.511	180,0
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	91.044.112	105,8
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	1.526	101,8
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	56.652.162	114,3
9 ¹⁾	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	16.218.158	110,4

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,379	97,5
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koeficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	1,509	105,2
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,096	96,8
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,209	145,1
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,195	87,8
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,228	102,6
KAZ 7 ^{E)}	Koeficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,493	99,5
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	-0,038	195,8
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,027	97,1
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,060	107,0
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,206	101,6
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,078	99,1
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	230.135	114,2
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	20.457	105,7
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.624	106,4
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	10.846	108,6
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	218	117,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	37.125	112,3
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	46.140	109,9
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,914	100,2
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,057	92,5
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,013	91,2
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,091	89,9
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,206	86,1
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,551	94,1

OPOMBE

- C) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- F) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- I) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna

vrednost je najboljša).

- J) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- K) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: APJES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		56	7	6	5	38
34.3 -	Št.družb					
Pro.delov,opreme za	Prihodki (v EUR)	873.110.881	702.242.671	123.588.979	26.590.254	20.688.977
mot.vozila	Zaposleni	5.242	3.732	1.083	132	296

KAZALCI		AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	873.110.881	133,2
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	876.369.183	135,5
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	855.685.586	135,2
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	248.358.056	154,2
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	607.327.530	128,8
1.2	Finančni prihodki	153	6.228.761	82,2
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	2.090.765	49,9
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	4.137.996	122,4
1.3	Drugi prihodki	178	995.724	42,9
2	Odhodki	127+166+181	864.520.382	136,6
2.1	Poslovni odhodki	127	848.713.134	137,0
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	714.734.725	140,4
2.1.2	Stroški dela	139	97.048.728	121,6
2.1.2.1	Stroški plač	140	68.734.279	121,6
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	35.005.742	123,5
2.1.3.1	Amortizacija	145	34.194.923	124,3
2.2	Finančni odhodki	166	14.929.278	147,7
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	2.767.307	141,6
2.3	Drugi odhodki	181	877.970	26,1
3	Celotni dobiček	182	19.275.895	80,5
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	21.723.572	86,2
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	55.918.495	106,1
3.3	Davek iz dobička	184	3.271.134	88,0
3.3.1.	Odloženi davki	185	116.892	16,3
3.4	Čisti dobiček	186	15.887.869	81,4
4	Čelotna izguba	183	202.609	235,0
4.1	Čista izguba	187	202.609	234,8
5	Sredstva	001	737.240.177	121,0
5.1	Dolgoročna sredstva	002	384.468.510	113,7
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	27.731.309	126,3
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	222.908.751	108,5
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	1.858.133	113,3
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	128.458.714	121,9
5.2	Kratkoročna sredstva	032	349.919.597	130,4
5.2.1	Zaloge	034	95.344.536	138,4
6	Obveznosti do virov sredstev	055	737.240.177	121,0

6.1	Kapital	056	209.175.344	105,5
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	115.820.172	109,5
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	398.283.763	135,6
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	5.242	117,0
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	159.710.519	117,8
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	15.685.260	80,7

KAZALNIKI ^{B)}			Koeficient oz. vrednost v EUR	Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,284	87,1
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koeficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,879	96,2
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,986	99,8
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,215	100,6
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,302	89,6
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,129	114,4
KAZ 7 ^{E)}	Koeficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,697	106,3
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,173	115,1
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,010	97,5
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,032	73,6
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,075	76,5
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,021	66,7
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	166.555	113,9
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	18.513	103,9
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	13.112	103,9
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	3.031	69,6
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	39	200,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	30.466	100,7
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	73.341	97,2
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,696	96,6
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,056	79,0
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,040	90,9
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,112	89,0
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,170	109,4
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,608	103,2

OPOMBE

- D) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- G) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.

- K) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- L) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- L) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitve v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po oddelkih dejavnosti (2 mesti)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
 GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007
Vir podatkov:AJPES; **obdelava:** CIS GZS; **metodologija:** SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		79	3	3	2	71
35 -	Št.družb					
Pro.dr.vozil,plovil	Prihodki (v EUR)	211.038.479	106.247.744	64.785.531	13.154.707	26.850.497
	Zaposleni	2.528	1.762	392	36	338

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	211.038.479	131,1
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	204.214.097	126,4
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	182.098.850	119,1
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	62.168.369	109,6
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	119.930.481	124,8
1.2	Finančni prihodki	153	1.664.167	170,8
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	7.959	5,9
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	1.656.208	197,3
1.3	Drugi prihodki	178	8.413.699	227,3
2	Odhodki	127+166+181	209.660.068	129,1
2.1	Poslovni odhodki	127	196.632.052	125,9
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	130.310.580	128,2
2.1.2	Stroški dela	139	49.839.552	114,3
2.1.2.1	Stroški plač	140	35.768.420	114,3
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	10.716.181	125,7
2.1.3.1	Amortizacija	145	9.084.680	127,9
2.2	Finančni odhodki	166	4.427.836	174,1
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	1.512.011	138,5
2.3	Drugi odhodki	181	8.600.180	234,1
3	Celotni dobiček	182	7.778.921	147,3
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	8.473.963	160,3
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	17.558.643	141,7
3.3	Davek iz dobička	184	1.978.023	287,3
3.3.1.	Odloženi davki	185	160.088	105,8
3.4	Čisti dobiček	186	5.800.082	130,6
4	Celotna izguba	183	3.147.026	204,7
4.1	Čista izguba	187	3.306.298	215,1
5	Sredstva	001	198.339.469	128,1
5.1	Dolgoročna sredstva	002	88.476.301	105,1
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	8.028.051	103,5
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	67.134.925	107,8
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	1.450.320	1.034,9
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	11.530.032	85,4
5.2	Kratkoročna sredstva	032	102.360.851	145,8
5.2.1	Zaloge	034	43.934.750	120,3

6	Obveznosti do virov sredstev	055	198.339.469	128,1
6.1	Kapital	056	51.017.662	108,6
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	26.308.465	125,7
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	106.567.997	138,8
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	2.528	104,0
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	68.137.778	118,6
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	2.493.784	85,9

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,257	84,7
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,961	105,0
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	0,777	84,4
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,151	135,7
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,338	84,1
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,222	93,9
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,670	106,1
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,316	97,4
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,007	101,6
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,058	131,7
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,049	79,1
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,013	67,0
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	83.482	126,1
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	19.715	109,9
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.149	109,9
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	2.294	125,6
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	1.308	206,8
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	26.954	114,1
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	34.999	101,0
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,568	95,2
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,054	89,7
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,043	99,1
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,238	88,5
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,254	195,0
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,731	96,3

OPOMBE

E) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.

H) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in

- najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- M) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- N) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- M) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
 GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007
Vir podatkov:AJPES; **obdelava:** CIS GZS; **metodologija:** SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		54	1	1	1	51
35.1 -	Št.družb					
Gradnja,popravilo	Prihodki (v EUR)	97.161.767	44.089.839	33.310.541	9.217.629	10.543.758
ladij,čolnov	Zaposleni	701	333	162	10	197

KAZALCI		AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	97.161.767	154,6
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	91.073.869	142,1
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	72.164.662	129,2
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	11.703.262	180,6
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	60.461.400	122,4
1.2	Finančni prihodki	153	1.092.494	138,1
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	3.215	2,6
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	1.089.279	163,4
1.3	Drugi prihodki	178	7.678.807	222,5
2	Odhodki	127+166+181	94.087.731	141,6
2.1	Poslovni odhodki	127	83.380.894	135,8
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	61.269.187	136,2
2.1.2	Stroški dela	139	13.502.583	128,1
2.1.2.1	Stroški plač	140	9.666.631	131,3
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	5.204.856	117,6
2.1.3.1	Amortizacija	145	4.602.452	123,0
2.2	Finančni odhodki	166	2.502.264	147,8
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	493.694	98,1
2.3	Drugi odhodki	181	8.204.573	244,7
3	Celotni dobiček	182	6.397.550	188,1
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	6.948.190	199,0
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	11.550.642	159,7
3.3	Davek iz dobička	184	1.713.705	327,3
3.3.1.	Odloženi davki	185	0	-
3.4	Čisti dobiček	186	4.693.681	163,1
4	Celotna izguba	183	640.111	42,8
4.1	Čista izguba	187	649.947	43,5
5	Sredstva	001	101.912.366	122,5
5.1	Dolgoročna sredstva	002	40.247.866	84,8
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	7.309.604	107,9
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	22.992.026	78,6
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	118.612	96,6
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	9.818.970	86,8
5.2	Kratkoročna sredstva	032	54.277.809	153,1

5.2.1	Zaloge	034	22.665.519	103,1
6	Obveznosti do virov sredstev	055	101.912.366	122,5
6.1	Kapital	056	25.315.024	127,6
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	15.056.878	98,0
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	53.421.659	124,9
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	701	105,4
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	26.400.414	149,4
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	4.043.734	292,5

KAZALNIKI ^{B)}		Koeficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,248	104,2
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koeficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	1,016	122,6
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	0,479	93,6
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,266	151,6
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,226	64,2
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,222	84,2
KAZ 7 ^{E)}	Koeficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,672	96,2
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,265	66,2
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,033	109,1
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,111	154,6
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,160	229,2
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,040	238,7
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	138.549	146,6
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	19.254	121,6
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	13.784	124,6
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	6.693	154,7
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	927	41,2
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	37.646	141,7
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	57.392	80,4
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,622	79,2
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,087	115,5
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,049	86,9
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,144	90,5
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,268	174,0
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,511	85,8

OPOMBE

F) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe

- ne upoštevajo.
- I) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- O) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- P) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- N) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po podrazredih dejavnosti (6 mest)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007
Vir podatkov:AJPES; **obdelava:** CIS GZS; **metodologija:** SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		23	-	-	1	22
35.110 - Gradnja,popravilo ladij	Št.družb					
	Prihodki (v EUR)	13.152.421	-	-	9.217.629	3.934.792
	Zaposleni	111	-	-	10	101

KAZALCI		AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	13.152.421	160,7
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	12.758.069	265,3
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	4.592.985	103,9
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	2.327.695	149,6
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	2.265.290	79,1
1.2	Finančni prihodki	153	474.724	179,6
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	290	0,2
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	474.434	339,9
1.3	Drugi prihodki	178	72.353	2,2
2	Odhodki	127+166+181	9.199.158	96,2
2.1	Poslovni odhodki	127	8.732.500	151,7
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	3.817.622	115,5
2.1.2	Stroški dela	139	1.768.947	139,0
2.1.2.1	Stroški plač	140	1.267.952	145,6
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	745.727	71,5
2.1.3.1	Amortizacija	145	639.697	87,0
2.2	Finančni odhodki	166	427.709	81,8
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	293.871	61,9
2.3	Drugi odhodki	181	38.949	1,2
3	Celotni dobiček	182	4.290.559	2.113,0
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+185+167	4.594.266	677,9
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+185+167+145	5.233.963	370,4
3.3	Davek iz dobička	184	1.285.993	4.444,1
3.3.1.	Odloženi davki	185	0	-
3.4	Čisti dobiček	186	3.014.402	1.731,2
4	Celotna izguba	183	184.571	13,8
4.1	Čista izguba	187	194.407	14,6
5	Sredstva	001	20.950.685	106,8
5.1	Dolgoročna sredstva	002	4.668.749	29,1
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	44.414	93,7
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	4.360.382	27,7
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	0	-
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	263.953	100,0

5.2	Kratkoročna sredstva	032	16.273.049	459,5
5.2.1	Zaloge	034	1.503.007	101,9
6	Obveznosti do virov sredstev	055	20.950.685	106,8
6.1	Kapital	056	10.596.837	167,4
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	1.442.967	148,3
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	6.251.782	50,7
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	111	124,4
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	6.540.243	478,2
9 ¹⁾	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	2.819.995	-

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,506	156,8
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	2,603	905,4
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,768	178,5
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,600	2.483,0
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,208	25,9
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,072	95,4
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,367	54,2
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	-0,350	-
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,430	167,1
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,892	1.828,1
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,266	-
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,135	-
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	118.448	129,2
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	15.931	111,7
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	11.419	117,0
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	27.147	1.391,3
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	1.751	11,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	58.900	384,3
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	42.046	23,4
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,172	49,2
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,260	-
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,070	90,5
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,192	144,5
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,300	210,3
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,270	29,1

OPOMBE

G) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0,

in/ali sredstva ≤ 0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.

- J) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števci neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- Q) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- R) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- O) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitve v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po podrazredih dejavnosti (6 mest)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: APJES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		31	1	1	-	29
35.120 -	Št.družb					
Pro.,popravilo	Prihodki (v EUR)	84.009.346	44.089.839	33.310.541	-	6.608.966
športnih čolnov,jaht	Zaposleni	590	333	162	-	96

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	84.009.346	153,6
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	78.315.800	132,1
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	67.571.677	131,3
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	9.375.567	190,4
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	58.196.110	125,1
1.2	Finančni prihodki	153	617.770	117,2
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	2.925	97.500,0
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	614.845	116,7
1.3	Drugi prihodki	178	7.606.454	8.460,2
2	Odhodki	127+166+181	84.888.573	149,3
2.1	Poslovni odhodki	127	74.648.394	134,2
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	57.451.565	137,9
2.1.2	Stroški dela	139	11.733.636	126,6
2.1.2.1	Stroški plač	140	8.398.679	129,4
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	4.459.129	131,8
2.1.3.1	Amortizacija	145	3.962.755	131,8
2.2	Finančni odhodki	166	2.074.555	177,3
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	199.823	697,9
2.3	Drugi odhodki	181	8.165.624	12.123,3
3	Celotni dobiček	182	2.106.991	65,9
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+185+167	2.306.814	71,5
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+185+167+145	6.269.569	100,6
3.3	Davek iz dobička	184	427.712	86,5
3.3.1.	Odloženi davki	185	0	-
3.4	Čisti dobiček	186	1.679.279	62,1
4	Celotna izguba	183	455.540	282,8
4.1	Čista izguba	187	455.540	282,8
5	Sredstva	001	80.961.681	127,3
5.1	Dolgoročna sredstva	002	35.579.117	113,3
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	7.265.190	108,0
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	18.631.644	138,1
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	118.612	96,6

5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	9.555.017	86,5
5.2	Kratkoročna sredstva	032	38.004.760	119,1
5.2.1	Zaloge	034	21.162.512	103,2
6	Obveznosti do virov sredstev	055	80.961.681	127,3
6.1	Kapital	056	14.718.187	109,0
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	13.613.911	94,6
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	47.169.877	154,9
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	590	102,5
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	19.860.171	121,8
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	1.223.739	48,1

KAZALNIKI ^{B)}		Koeficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,182	85,6
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koeficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,806	76,9
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	0,422	92,6
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,179	80,7
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,230	108,4
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,261	81,0
KAZ 7 ^{E)}	Koeficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,751	106,5
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,425	120,7
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	0,990	102,9
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,058	78,7
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,083	44,2
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,015	37,8
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	142.331	150,0
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	19.879	123,6
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.229	126,3
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	2.845	60,6
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	772	276,0
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	33.648	118,9
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	60.279	110,6
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,693	81,4
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,060	64,7
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,047	88,3
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,138	84,8
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,203	131,2
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,591	104,0

OPOMBE

- H) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- K) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- S) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- T) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- P) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007**Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)**

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: AJPEŠ; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		4	2	1	-	1
35.2 -	Št.družb					
Pro.železniških vozil	Prihodki (v EUR)	76.863.675	62.157.905	14.693.020	-	12.750
	Zaposleni	1.493	1.429	64	-	0

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	76.863.675	100,7
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	77.035.166	101,6
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	75.300.079	99,7
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	39.189.603	91,2
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	36.110.476	110,9
1.2	Finančni prihodki	153	82.456	114,4
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	1.188	162,7
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	81.268	113,9
1.3	Drugi prihodki	178	647.994	512,9
2	Odhodki	127+166+181	77.537.931	104,1
2.1	Poslovni odhodki	127	76.509.388	103,9
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	40.950.287	99,5
2.1.2	Stroški dela	139	30.008.379	104,4
2.1.2.1	Stroški plač	140	21.892.836	105,1
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	3.845.887	131,0
2.1.3.1	Amortizacija	145	2.932.860	117,0
2.2	Finančni odhodki	166	811.258	158,4
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	302.395	92,0
2.3	Drugi odhodki	181	217.285	69,6
3	Celotni dobiček	182	783.775	50,4
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	806.469	55,6
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	3.739.329	94,5
3.3	Davek iz dobička	184	160.692	159,2
3.3.1.	Odloženi davki	185	149.436	100,0
3.4	Čisti dobiček	186	623.083	47,8
4	Celotna izguba	183	556.090	12.801,3
4.1	Čista izguba	187	705.526	16.241,4
5	Sredstva	001	60.929.485	110,1
5.1	Dolgoročna sredstva	002	31.368.768	104,0
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	186.411	22,9

5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	30.549.799	107,1
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	0	-
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	369.699	98,6
5.2	Kratkoročna sredstva	032	29.481.445	117,3
5.2.1	Zaloge	034	13.650.931	124,9
6	Obveznosti do virov sredstev	055	60.929.485	110,1
6.1	Kapital	056	23.673.598	99,7
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	4.023.905	94,1
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	27.661.056	121,4
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	1.493	99,4
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	34.380.044	101,6
9 ¹⁾	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	-82.443	-

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,389	90,5
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	1,066	96,6
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,359	78,6
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,019	274,2
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,501	97,3
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,224	113,4
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,520	106,4
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,250	113,5
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	0,991	96,7
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,017	58,9
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	-0,003	-
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	-0,001	-
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	51.473	101,3
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	20.096	105,0
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.661	105,7
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	417	48,0
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	472	16.335,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	23.023	102,2
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	21.007	104,6
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,470	110,2
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,037	73,2
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,038	112,4
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,387	100,3
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,205	316,0
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,873	102,8

OPOMBE

- I) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva ≤ 0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- L) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- U) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- V) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- Q) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007**Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)**

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: AJPES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		10	-	-	1	9
35.3 - Pro.letal	Št.družb					
	Prihodki (v EUR)	6.113.317	-	-	3.937.078	2.176.239
	Zaposleni	80	-	-	27	53

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06
1 Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	6.113.317	136,2
1.1 Kosmati donos od poslovanja	126	5.927.107	133,5
1.1.1 Čisti prihodki od prodaje	110	5.525.632	126,8
1.1.1.1 Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	1.461.480	129,5
1.1.1.2 Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	4.064.152	125,8
1.2 Finančni prihodki	153	54.723	107,6
1.2.1 Finančni prihodki iz deležev	155	0	-
1.2.2 Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	54.723	107,6
1.3 Drugi prihodki	178	42.539	74,2
2 Odhodki	127+166+181	5.686.457	129,2
2.1 Poslovni odhodki	127	5.553.726	128,9
2.1.1 Stroški blaga, materiala in storitev	128	3.474.405	128,5
2.1.2 Stroški dela	139	1.599.895	122,9
2.1.2.1 Stroški plač	140	1.180.057	122,4
2.1.3 Odpisi vrednosti	144	188.897	94,3
2.1.3.1 Amortizacija	145	171.383	87,8
2.2 Finančni odhodki	166	121.582	139,4
2.2.1 Finančni odhodki za obresti	167	61.111	144,5
2.3 Drugi odhodki	181	11.149	216,0
3 Celotni dobiček	182	352.623	215,1
3.1 Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	356.459	215,3
3.2 Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	527.842	146,3
3.3 Davek iz dobička	184	55.406	142,0
3.3.1. Odloženi davki	185	0	-
3.4 Čisti dobiček	186	297.217	237,9
4 Celotna izguba	183	14.711	78,6
4.1 Čista izguba	187	14.711	78,6
5 Sredstva	001	6.960.950	164,4
5.1 Dolgoročna sredstva	002	4.699.525	186,7
5.1.1 Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne	003	250.289	411,2

	AČR			
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	3.983.223	163,9
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	0	-
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	464.122	1.911,1
5.2	Kratkoročna sredstva	032	2.231.499	131,6
5.2.1	Zaloge	034	1.118.781	116,0
6	Obveznosti do virov sredstev	055	6.960.950	164,4
6.1	Kapital	056	1.598.987	121,9
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	2.041.035	164,6
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	2.926.111	174,0
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	80	101,2
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	2.162.173	132,5
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	282.506	266,0

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,230	74,1
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,763	75,6
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	0,292	61,5
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,068	373,3
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,572	99,7
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,161	70,5
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,714	103,4
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040- 052)/055	0,487	95,2
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(12 7+166+181)	1,075	105,5
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,071	170,4
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,177	218,3
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,041	161,7
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/18 8	76.445	134,6
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	20.006	121,4
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	14.756	120,9
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	3.717	235,0
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	184	77,7
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	27.037	130,9
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	58.766	184,4
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+15 3+178)	0,665	92,3
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,075	113,7
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,030	68,0
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,281	95,1
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,157	66,0
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški	139/(126-128-148)	0,740	92,7

dela/dodana vrednost)

OPOMBE

- J) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- M) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- W) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- X) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- R) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po skupini dejavnosti (4 mesta)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"
GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007
Vir podatkov:AJPES; **obdelava:** CIS GZS; **metodologija:** SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		11	-	1	-	10
35.4 -	Št. družb					
Pro.koles,motornih	Prihodki (v EUR)	30.899.720	-	16.781.970	-	14.117.750
koles	Zaposleni	253	-	166	-	87

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	30.899.720	178,9
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	30.177.955	175,9
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	29.108.477	170,2
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	9.814.024	159,6
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	19.294.453	176,1
1.2	Finančni prihodki	153	434.494	722,1
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	3.556	36,8
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	430.938	853,2
1.3	Drugi prihodki	178	44.359	65,8
2	Odhodki	127+166+181	32.347.949	188,7
2.1	Poslovni odhodki	127	31.188.044	184,7
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	24.616.701	192,8
2.1.2	Stroški dela	139	4.728.695	155,4
2.1.2.1	Stroški plač	140	3.028.896	141,6
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	1.476.541	153,1
2.1.3.1	Amortizacija	145	1.377.985	208,3
2.2	Finančni odhodki	166	992.732	395,1
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	654.811	301,2
2.3	Drugi odhodki	181	167.173	3.997,4
3	Celotni dobiček	182	244.973	153,6
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+154	362.845	203,1
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+154+145	1.740.830	207,2
3.3	Davek iz dobička	184	48.220	194,2
3.3.1.	Odloženi davki	185	10.652	585,6
3.4	Čisti dobiček	186	186.101	140,1
4	Celotna izguba	183	1.936.114	10.058,3
4.1	Čista izguba	187	1.936.114	10.058,3
5	Sredstva	001	28.536.668	237,7
5.1	Dolgoročna sredstva	002	12.160.142	298,7

5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	281.747	260,6
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	9.609.877	461,3
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	1.331.708	7.660,5
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	877.241	48,9
5.2	Kratkoročna sredstva	032	16.370.098	206,4
5.2.1	Zaloge	034	6.499.519	247,4
6	Obveznosti do virov sredstev	055	28.536.668	237,7
6.1	Kapital	056	430.053	20,7
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	5.186.647	8.621,9
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	22.559.171	236,7
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	253	137,2
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	5.195.147	121,5
9 ¹⁾	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	-1.750.013	-

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,015	8,7
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,726	87,2
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,176	111,2
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,041	23,1
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,337	194,1
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,228	104,1
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,972	121,7
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040-052)/055	0,597	282,0
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(127+166+181)	0,955	94,8
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,027	153,6
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	-4,069	-
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	-0,061	-
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/188	121.926	130,3
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	18.659	113,2
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	11.952	103,2
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	734	102,1
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	7.640	7.328,5
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	20.499	88,5
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	47.982	217,6
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+153+178)	0,624	98,5
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	-0,012	-
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,043	110,4
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,146	82,4
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,197	126,5

KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,910	127,9
----------------------	---	-------------------	-------	-------

OPOMBE

- K) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- N) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- Y) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- Z) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- S) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po podrazredih dejavnosti (6 mest)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"

GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: APJES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		2	-	-	-	2
35.410 -	Št. družb					
Pro.motornih koles	Prihodki (v EUR)	11.791.204	-	-	-	11.791.204
	Zaposleni	66	-	-	-	66

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	11.791.204	-
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	11.303.266	-
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	10.229.974	-
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	2.059.359	-
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	8.170.615	-
1.2	Finančni prihodki	153	279.910	-
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	0	-
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	279.910	-
1.3	Drugi prihodki	178	26.335	-
2	Odhodki	127+166+181	13.454.812	-
2.1	Poslovni odhodki	127	12.984.660	-
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	10.673.786	-
2.1.2	Stroški dela	139	1.487.556	-
2.1.2.1	Stroški plač	140	1.045.579	-
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	624.562	-
2.1.3.1	Amortizacija	145	582.683	-
2.2	Finančni odhodki	166	452.637	-
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	152.820	-
2.3	Drugi odhodki	181	17.515	-
3	Celotni dobiček	182	472	-
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+185+167	153.292	-
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+185+167+145	735.975	-
3.3	Davek iz dobička	184	164	-
3.3.1.	Odloženi davki	185	0	-
3.4	Čisti dobiček	186	308	-
4	Celotna izguba	183	1.845.773	-
4.1	Čista izguba	187	1.845.773	-
5	Sredstva	001	9.318.848	106.343.1

5.1	Dolgoročna sredstva	002	1.884.717	-
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	44.056	-
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	1.840.661	-
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	0	-
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	0	-
5.2	Kratkoročna sredstva	032	7.433.240	84.825,3
5.2.1	Zaloge	034	3.709.048	-
6	Obveznosti do virov sredstev	055	9.318.848	106.343,1
6.1	Kapital	056	-1.829.201	-
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	10.277	-
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	11.064.653	-
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	66	-
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	430.724	-
9 ^{D)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	-1.845.465	-

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	-0,196	-
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,672	-
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,091	-
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,006	-
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,198	-
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,398	-
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	1,188	-
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040-052)/055	0,789	-
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(127+166+181)	0,876	-
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,000	-
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	1,009	-
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	-0,198	-
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/188	178.709	-
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	22.546	-
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	15.847	-
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	5	-
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	27.975	-
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	6.528	-
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	28.565	-
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+153+178)	0,693	-
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	-0,109	-
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,043	-
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,111	-
KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,347	-

KAZ 25 ^{E)}	dobiček) Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	3,454	-
----------------------	---	-------------------	-------	---

OPOMBE

- L) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva <=0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- O) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- AA) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- BB) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- T) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.

KAZALNIKI POSLOVANJA GZS ZA LETO 2007

Vse družbe po podrazredih dejavnosti (6 mest)

IZBOR PODATKOV IZ OBRAZCEV " PODATKI IZ BILANCE STANJA IN IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA"

GOSPODARSKIH DRUŽB TER IZ NJIH IZRAČUNANI KAZALNIKI ZA LETO 2007

Vir podatkov: AJ PES; obdelava: CIS GZS; metodologija: SKEP GZS

		skupaj	velike	srednje	majhne	mikro
		9	-	1	-	8
35.420 - Pro.koles	Št.družb					
	Prihodki (v EUR)	19.108.516	-	16.781.970	-	2.326.546
	Zaposleni	187	-	166	-	21

KAZALCI	AOP	januar - december 2007 (v EUR)	Indeks 07/06	
1	Prihodki (ne vključujejo sprememb vrednosti zalog)	110+123+124+125+153+178	19.108.516	110,6
1.1	Kosmati donos od poslovanja	126	18.874.689	110,0
1.1.1	Čisti prihodki od prodaje	110	18.878.503	110,4
1.1.1.1	Čisti prih. od prodaje na domačem trgu	111	7.754.665	126,1
1.1.1.2	Čisti prihodki od prodaje na tujem trgu	115+118	11.123.838	101,5
1.2	Finančni prihodki	153	154.584	256,9
1.2.1	Finančni prihodki iz deležev	155	3.556	36,8
1.2.2	Finančni prih. iz danih posojil in poslovnih terjatev	160+163	151.028	299,0
1.3	Drugi prihodki	178	18.024	26,7
2	Odhodki	127+166+181	18.893.137	110,2
2.1	Poslovni odhodki	127	18.203.384	107,8
2.1.1	Stroški blaga, materiala in storitev	128	13.942.915	109,2
2.1.2	Stroški dela	139	3.241.139	106,5
2.1.2.1	Stroški plač	140	1.983.317	92,7
2.1.3	Odpisi vrednosti	144	851.979	88,3
2.1.3.1	Amortizacija	145	795.302	120,2
2.2	Finančni odhodki	166	540.095	215,0
2.2.1	Finančni odhodki za obresti	167	501.991	230,9
2.3	Drugi odhodki	181	149.658	3.578,6
3	Celotni dobiček	182	244.501	153,3
3.1	Dobiček pred davki in obrestmi (EBIT)	186+184+185+167	746.492	198,1
3.2	Dobiček pred davki, obrestmi in amortizacijo (EBDIT)	186+184+185+167+145	1.541.794	148,5
3.3	Davek iz dobička	184	48.056	193,6
3.3.1.	Odloženi davki	185	10.652	585,6
3.4	Čisti dobiček	186	185.793	139,8
4	Celotna izguba	183	90.341	469,3
4.1	Čista izguba	187	90.341	469,3

5	Sredstva	001	19.217.820	160,2
5.1	Dolgoročna sredstva	002	10.275.425	252,4
5.1.1	Neopredmetena dolgoročna sredstva in dolgoročne AČR	003	237.691	219,8
5.1.2	Opredmetena osnovna sredstva	010	7.769.216	373,0
5.1.3.	Naložbene nepremičnine	018	1.331.708	7.660,5
5.1.4.	Dolgoročne finančne naložbe	019	877.241	48,9
5.2	Kratkoročna sredstva	032	8.936.858	112,8
5.2.1	Zaloge	034	2.790.471	106,2
6	Obveznosti do virov sredstev	055	19.217.820	160,2
6.1	Kapital	056	2.259.254	109,0
6.2	Dolgoročne obveznosti	075	5.176.370	8.604,8
6.3	Kratkoročne obveznosti	085	11.494.518	120,6
7	Povp. št. zaposlenih po del. urah (celo št.)	188	187	101,5
8	Dodana vrednost (DV)	126-128-148	4.764.423	111,4
9 ^{d)}	Neto čisti dobiček / izguba	186-187	95.452	84,0

KAZALNIKI ^{B)}		Koefficient oz. vrednost v EUR		Indeks 07/06
KAZ 1 ^{A)}	Finančna neodvisnost (kapital/sredstva)	056/001	0,118	68,1
KAZ 2 ^{A)}	Kratkoročni koefficient(kratkoročna sredstva / kratkoroč. obveznosti)	032/085	0,777	93,5
KAZ 3	Razmerje kratkoročnih poslovnih terjatev in obveznosti (kratkor. poslovne terjatve / kratkor. posl. obveznosti)	048/093	1,239	117,2
KAZ 4 ^{A)}	Finančne naložbe v sredstvih (dolg. in krat. finančne naložbe / sredstva)	(019+040)/001	0,059	32,8
KAZ 5 ^{A)}	Delež opredmetenih osnov. sred. (opr. osn. sred. / sredstva)	010/001	0,404	232,8
KAZ 6 ^{A)}	Delež zalog v sredstvih (zaloge / sredstva)	034/001	0,145	66,3
KAZ 7 ^{E)}	Koefficient zadolženosti (finančne in poslovne obveznosti / obveznosti do virov sred.)	(075+085)/055	0,867	108,5
KAZ 8 ^{E)}	Delež neto dolga(neto dolg / obveznosti do virov sredstev)	((075+085)-(027+048)-019-040-052)/055	0,505	237,2
KAZ 9	Celotna gospodarnost (prihodki / odhodki)	(110+123+124+125+153+178)/(127+166+181)	1,011	100,4
KAZ 10 ^{D)}	Dobičkovnost prodaje(dobiček iz poslovanja / čisti prihodki iz prodaje) - PM	151/110	0,041	236,8
KAZ 11 ^{D)}	Dobičkonosnost kapitala (neto dobiček / kapital) - ROE	(186-187)/056	0,042	77,1
KAZ 12 ^{D)}	Dobičkonosnost sredstev (neto dobiček / sredstva) - ROA	(186-187)/001	0,005	52,5
KAZ 13	Prihodki na zaposlenega v EUR (prihodki / povp. št. zap.)	(110+123+124+125+153+178)/188	101.939	109,0
KAZ 14 ^{E)}	Stroški dela na zaposlenega v EUR (str. dela / povpr. število zaposlenih)	139/188	17.291	104,9
KAZ 15	Plače na zaposlenega v EUR (stroški plač / povpr. število zaposlenih)	140/188	10.581	91,3
KAZ 16	Čisti dobiček na zaposlenega v EUR (čisti dobiček / povpr. število zaposlenih)	186/188	991	137,8
KAZ 17 ^{E)}	Čista izguba na zaposlenega v EUR (čista izguba / povpr. število zaposlenih)	187/188	482	462,3
KAZ 18 ^{F)}	DV na zaposlenega v EUR (dodana vred. / povp. število zaposlenih)	(126-128-148)/188	25.417	109,8
KAZ 19	Dolgoročna sredstva na zap. v EUR (dolgoročna sredstva / povp. št. zap.)	002/188	54.817	248,6
KAZ 20	Delež prodaje na tujih trgih (čisti prih. iz prodaje na tuj. trgih /prihodki)	(115+118)/(110+123+124+125+153+178)	0,582	91,8
KAZ 21	Delež denarnega toka iz poslovanja v prihodkih (amort. in dobiček zmanjšan za izg. / prihodki)	(145+186-187)/(126+153+178)	0,047	104,3
KAZ 22	Delež amortizacije (amortizacija/ odhodki)	145/(127+166+181)	0,042	109,1
KAZ 23 ^{E)}	Delež stroškov dela (stroški dela/odhodki)	139/(127+166+181)	0,172	96,7

KAZ 24	Dejanska davčna stopnja dobička (davek/ celotni dobiček)	184/182	0,197	126,3
KAZ 25 ^{E)}	Delež stroškov dela v dodani vrednosti (stroški dela/dodana vrednost)	139/(126-128-148)	0,680	95,6

OPOMBE

- M) V primeru, da ima na ravni individualnih podatkov posamezna družba/podjetnik število zaposlenih =0 in/ali kapital =0, in/ali sredstva ≤ 0 je za kazalnike, ki zaradi tega niso izračunljivi, zapisan pomišljaj (črtica); pri rangiranju se te družbe ne upoštevajo.
- P) V obdelavah dejavnosti in regij je upoštevan v števcu neto dobiček (dobiček-izguba), na ravni individualnih podatkov in najboljših vrednosti pa čisti dobiček. V primeru, da je bil kazalnik v enem od let negativen, se indeks ne izračunava.
- CC) Rangiranje po rastoči vrednosti (minimalna vrednost je najboljša), ostali kazalniki po padajoči vrednosti (maksimalna vrednost je najboljša).
- DD) Na ravni dejavnosti in regij so upoštevane vse družbe/podjetniki. Na ravni individualnih družb je kazalnik izračunan le za družbe s 5 in več zaposlenimi v tekočem letu, enako pri najboljših vrednostih (samo te družbe se upoštevajo pri rangiranju). Za male samostojne podjetnike na individualni ravni kazalnika ne izračunavamo.
- U) Neto čisti dobiček / izguba je razlika med izkazanim čistim dobičkom in čisto izgubo. Neto čisti dobiček na ravni individualnih družb je enak čistemu dobičku, razen v primerih, ko je posamezna družba zaradi prevzemov ali združitvev v izkazu poslovnega izida izkazala čisti dobiček in čisto izgubo.