



## MEDNARODNO POSLOVANJE NA BLIŽNJIH TRGIH – Avstrija in JV Evropa«

**PREDSTAVITEV MOŽNOSTI ZA SODELOVANJE V OKVIRU  
PROJEKTA PODJETNO ZASAVJE**  
Torek 15. julij ob 12.00

Gospodarska  
zbornica  
Slovenije  
Chamber of Commerce  
and Industry of Slovenia

Slovenia Business Link



GZS  
go international  
slovenia

# Program današnjega srečanja

- 12.00 – 12.10**      **Uvodni nagovor: ga. Staša Baloh Plahutnik , direktorica, GZS OZ Zasavje**
- 12.10 – 12.30**      **Internacionalizacija – pogoj za uspeh slovenskih podjetij, g. Aleš Cantarutti, direktor, Center za mednarodno poslovanje , GZS**
- 12.30 – 13.10**      **Gospodarsko trgovinsko poslovanje z Avstrijo, ga. Ines Čigoja, vodja regije, Center za mednarodno poslovanje, GZS**
- 13.10 – 13.50**      **Gospodarsko trgovinsko poslovanje z Zahodnim Balkanom, g. Matej Rogelj, vodja regije, Center za mednarodno poslovanje, GZS**
- 13.50 – 14.05**      **Diskusija, vprašanja in odgovori**
- 14.05 – 14.20**      **Predstavitve projekta podjetno Zasavje - področje Mreženje in internacionalizacija, možnosti in pogoji za sodelovanje v okviru projekta, g. Marko Jare, vodja regije, Center za mednarodno poslovanje, GZS**
- od 14.20**              **Vprašanja in odgovori, individualni razgovori**



# Projekt Podjetno Zasavje

**Namen:** - vzpodbuditi razvoj podjetništva in konkurenčnosti podjetij

- vzpostavitev in izboljšanje podpornega okolja za razvoj podjetništva
- izboljšanje podjetniške kulture
- generiranje podjetniških idej
- izobraževanje, svetovanje in pomoč podjetjem v nastajanju

**Postavitev podpornega okolja → sistem mreženja → sodelovanje med podjetji**



# Projekt Podjetno Zasavje

- Izvedba:** - podjetniški dogodki = orodje za mreženje
- izdelava poslovnega vodnika Zasavja
  - izdelava podjetniškega portala

- Cilj:** Orodje za pridobitev informacij o:
- podjetništvu in podpornem okolju v regiji
  - ponudba regije in razvojnih priložnosti za potencialne investitorje in sodelovanje v okviru regije in širše
  - **vzpostavitev regionalnega razvojnega partnerstva za internacionalizacijo podjetij**



# Projekt Podjetno Zasavje

Vzpostavitev modela mreženja na področju internacionalizacije

**KDO?** 20 najpomembnejših izvoznih podjetij iz regije  
+  
20 novih potencialnih izvoznikov

**KAKO?** - Poslovni dogodki (seminarji, delavnice, individualno svetovanje,...)  
- Analiza stanja v regiji (podjetja, ponudba – povpraševanje,...)  
- Izdelava podstrani v okviru portala

**KDAJ?** 4. junij – 19. september 2014

**KAJ?** Sodelovanje med podjetji v okviru Regije in pomoč podjetjem z zanimivimi izdelki, storitvami, poslovnimi idejami pri pripravi izvoznega načrta (pogoj: podjetje še ne izvaža)



# Projekt Podjetno Zasavje

## Vzpostavitev modela mreženja na področju internacionalizacije

### TRENTNA SITUACIJA:

- izbor in popis dvajsetih najpomembnejših izvoznikov regije:

AMTEC PRO d.o.o., BARTEC VARNOST d.o.o., BONPET SY d.o.o., DEWESOFT d.o.o., ETI d.d., FORSTEK d.o.o., GEATRONIK d.o.o., IGM Zagorje d.o.o. , JE&GR d.o.o., KOVIT PROJEKTI d.o.o., KUM-PLAST d.o.o., LINEA DIRECTA d.o.o., PIRNAR & SAVŠEK d.o.o., STEKLARNA HRASNİK d.o.o., STEKLARNA HRASNİK OPAL d.o.o., STRIP'S d.o.o., STUDIO MODERNA d.o.o., TELKOM d.o.o., TEVEL d.o.o., TKI Hrastnik d.d.

- podjetja ponujajo sodelovanje v okviru projekta (posr izkušnje, kontakte, proizvodne kapacitete, poslovne pi

- iskanje novih potencialnih izvoznikov regi

- Izvedba seminarjev in delavnic

- Individualni sestanki s potencialnimi izvozniki

- Obveščanje preko medijev



*Naložba v vašo prihodnost*

OPERACIJO DELNO FINANCIRA EVROPSKA UNIJA  
Evropski sklad za regionalni razvoj



# Projekt Podjetno Zasavje

## Vzpostavitev modela mreženja na področju internacionalizacije

### Kako naprej?

**Pridobivanje novih potencialnih izvoznikov**  
(sestanki na OZ, obiski po podjetjih, ...)

**Pridobivanje novih potencialnih izvoznikov**  
(izvajanje seminarjev, delavnic,...) – druga polovica avgusta, september:

- predstavitev poslovanja na izbranih trgih (kako poslovati z...)
- pogodbe o gospodarsko trgovinskem sodelovanju (Incoterms)
- kaj je potrebno vedeti o carinah in mednarodnem transportu
- kako pripraviti izvozni načrt?
- Moderni načini prodaje in elektronsko poslovanje
- .....



# Projekt Podjetno Zasavje

Vzpostavitev modela mreženja na področju internacionalizacije

**VPRAŠALNIK – vstopnica za sodelovanje**

