

»SPOMLADANSKO GZS MREŽENJE«
- četrtek, 24. maj 2012, GZS, dvorana B -

1

CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY TIRANA, ALBANIA

Udeleženec: Ganimet Shala, predstavnik za Slovenijo

Poslovne aktivnosti: povezovanje slovenskih in albanskih podjetij, posredovanje, predstavitve, organiziranje, svetovanje, pomoč pri urejanju potrebne dokumentacije, prevajanje – sodno tolmačenje, drugo: vse kar je povezano s slovenskim in albanskim trgov; nakup, prodaja, investiranje ipd.

2

EMBASSY OF THE REPUBLIC OF TURKEY - Office of the Commercial Counsellor

Participant: Nurdan Camlibel Aydin, Commercial Counsellor

Know-how/services that can be offered: promotion of business cooperation between Turkey and Slovenia; promotion of Turkey as investment location

Specialized in: Turkey and Slovenia

3

FIDAA GROUP AUTOMATION & TELECOMMUNICATION

Participant: Muhamed Vahid, manager - Iraq

Know-how/services that can be offered:

Middle east market, Kurdistan of Iraq market, Iraq market local partner and logistics.
Telecommunication and automation at Iraq
Following Iraqi government tenders and projects

Specialized in:

Iraqi ministry of electrical , kingdom of Jordan maker in high tech , Kurdistan market
Automation , telecommunication , Wimax , (Iraq)
Logistics , regional government relations (Kurdistan)
Government ministries tenders , projects (Iraq)

Others:

Any Slovenian company looking for explore , open a branch , start a project , follow tenders and projects at Iraq and Kurdistan region. Meet VIP people and explore investment at Iraq.

4

FIMAGO d.o.o.

Udeleženec: Mateja Milost - vodja svetovanja; Robert Frandolič - direktor

Poslovne aktivnosti podjetja:

- izvozno svetovanje in pomoč podjetjem pri prodoru na tuje trge
- iskanje poslovnih partnerjev na tujih trgih
- pomoč podjetjem pri snovanju učinkovite marketinške strategije za nastop na tujih trgih
- tržne raziskave

Podjetje je specializirano za poslovanje z: Italijo, Hrvaško, Srbijo

Storitve za potencialne poslovne partnerje na navedenem trgu:

- poskrbimo za ciljno promocijo podjetja (stranke) na izbranem tujem trgu
- poiščemo najprimernejše poslovne partnerje, ki ustrezajo kriterijem posla in preverimo interes za

<p>sodelovanje s podjetjem (stranko)</p> <ul style="list-style-type: none"> - podjetjem pomagamo oblikovati ustrezno marketinško strategijo za vstop na tuji ciljni trg in izvedemo potrebne tržne analize - nudimo organizacijsko, strokovno in jezikovno pomoč pri poslovnih srečanjih in pogajanjih <p>Drugo: svetovalci Fimago že 15 let uspešno pomagamo izvozno usmerjenim podjetjem pri prodoru na tuje trge in iskanju pravih poslovnih partnerjev. Naša pomoč je konkretna in zagotavlja podjetjem jasne in merljive rezultate. Imamo bogate izkušnje in dobre poslovne odnose s številnimi tujimi podjetji, podpornimi institucijami in sektorskimi združenji. Za slovenska podjetja smo razvili poseben svetovalni produkt za prodor na italijansko tržišče, ki bo podjetja pripeljal do konkretnih rezultatov v samo 3 korakih. Več o našem produktu 20+20+3 in o naših referencah si lahko ogledate na naši spletni strani www.fimago.eu</p>

5

GLOBAL TRADING
Udeleženec: Katjuša Regent, direktor
Poslovne aktivnosti podjetja: Zastopništvo
Podjetje je specializirano za poslovanje s/z: Zastopništvo gradbenih struktur v tradicionalnem in montažnem sistemu gradnje za Italijo in Slovenijo, zastopništvo za Slovenijo gorilnikov B-max
Storitve za potencialne poslovne partnerje: Iskanje strank oziroma projektov na področju gradbeništva, montažnih hiš, inženiring-a, pohištva
Drugo: Zastopništvo po Italiji

6

GOSPODARSKA ZBORNICA SLOVENIJE – Center za mednarodno poslovanje
Udeleženec: Aleš Cantarutti, direktor
Poslovne aktivnosti: Poslanstvo Centra za mednarodno poslovanje pri GZS je podpora članom GZS pri vstopanju in poslovanju na tujih trgih.
Področje dela: Rusija, Ukrajina, Belorusija

7

GOSPODARSKA ZBORNICA SLOVENIJE – Center za mednarodno poslovanje
Udeleženec: Matej Rogelj, namestnik direktorja za internacionalizacijo
Poslovne aktivnosti: Poslanstvo Centra za mednarodno poslovanje pri GZS je podpora članom GZS pri vstopanju in poslovanju na tujih trgih.
Področje dela: Zahodni Balkan,, Romunija, Bolgarija, Velika Britanija, Irska

8

GOSPODARSKA ZBORNICA SLOVENIJE – Center za mednarodno poslovanje
Udeleženec: mag. Maša Repež, namestnica direktorja
Poslovne aktivnosti: Poslanstvo Centra za mednarodno poslovanje pri GZS je podpora članom GZS pri vstopanju in poslovanju na tujih trgih.
Področje dela: Viri financiranja, Nemčija, Avstrija, Švica, Norveška, Brazilija, Čile

9

GOSPODARSKA ZBORNICA SLOVENIJE – Center za mednarodno poslovanje
Udeleženec: Marko Jare, vodja področja
Poslovne aktivnosti: Poslanstvo Centra za mednarodno poslovanje pri GZS je podpora članom GZS pri vstopanju in poslovanju na tujih trgih.
Področje dela: Češka, Slovaška, Poljska, Kanada, ZDA, Mehika, Japonska, Južna Koreja, Avstralija

10

GOSPODARSKA ZBORNICA SLOVENIJE – Center za mednarodno poslovanje
Udeleženeec: Ante Milevoj, vodja področja
Poslovne aktivnosti: Poslanstvo Centra za mednarodno poslovanje pri GZS je podpora članom GZS pri vstopanju in poslovanju na tujih trgih.
Področje dela: Turčija, Bližnji vzhod, Afrika

11

INTEREUROPA Globalni logistični servis d.d.
Udeleženeec: Dalibor Stojanov, svetovalec na področju letalskega prometa
Poslovne aktivnosti podjetja: Podjetje se ukvarja s celovitimi logističnimi rešitvami, ki so kreirane po željah naročnika. Poleg tega, da pokrivamo vse vrste transporta (kopenski, letalski, ladijski) nudimo tudi skladiščne kapacitete in opravljamo različne agenture v ladijskem prometu. Trenutno smo vodilni ponudnik logističnih rešitev v Sloveniji in državah bivše YU, kar nam omogoča na eni strani odlično mrežo/servis po drugi strani pa konkurenčnost pri cenah.
Podjetje je specializirano za poslovanje s/z: Podjetje je specializirano za vse vrste logističnih storitev. Pokrivamo cel svet in preko naših strokovno usposobljenih kadrov ponujamo organizacijo prevoza specialnih vrst blaga kot so: nevarne snovi, žive živali, vrednostne pošiljke, hitro pokvarljivo blago in ostalo.
Storitve za potencialne poslovne partnerje: nudimo organizacijo prevoza vseh vrst blaga po celem svetu.
Drugo: Specializirani smo tudi za organizacijo letalskih čarterskih prevozov po celem svetu.

12

KONZULAT REPUBLIKE ANGOLE V LJUBLJANI
Udeleženeec: mag. Andrej Toš, častni konzul
Konzulat Republike Angole v Ljubljani je glavna kontaktna točka te države v Sloveniji, ki spodbuja sodelovanje med angolskimi in slovenskimi podjetji ter investitorji.
Drugo: Angola je izredno bogata država glede na naftne rezerve, rudna bogastva, rodovitno zemljo in vodne vire. Ob vsem tem se je v državi do sedaj razvila predvsem naftna industrija. Tuje naftne družbe so zgradile črpališča nafte; še vedno pa niso zgrajene rafinerije in luke. Angola ima bogate vodne vire primerne za izgradnjo hidroelektrarn, prostrane gozdove za proizvodnjo lesa, bogat ocean za ribolov, še neizkoriščene rudnike in zelo malo predelovalne industrije, ki bi lahko zadovoljila sodobno potrošnjo. Ob tem ima Angola velike načrte in velike potrebe po izgradnji gospodarske in javne infrastrukture (bolnice, šole, ceste, stanovanja itd.). Angola ima četrto najvišjo rast BDP na svetu in najvišjo industrijsko rast. Država stremi k okreelitvi poslovanja s tujimi investitorji, njena razgibana pokrajina in naravni viri pa odpirajo neskončne možnosti sodelovanja.

13

NSY d.o.o.
Udeleženeec: Gregor Lebič, direktor
Poslovne aktivnosti podjetja: V Senegalu se že tri leta ukvarjamo z uvozom in izvozom trgovskega blaga. V Senegalu imamo proizvodnjo za luščenje arašidov. Trenutna letna kapaciteta je 5.000 t surovih neoluščenih arašidov.
Storitve za potencialne poslovne partnerje na navedenih trgih/področjih dela: pomoč pri vzpostavitvi poslovnih kontaktov.
Drugo: večino časa je v Senegalu predstavnik našega podjetja. V preteklih letih smo spoznali in navezali različne zanimive kontakte.

14

PROTOKORP d.o.o.
Udeleženeec: Tilen Božič, vodja oddelka za obdavčitev pravnih oseb
Poslovne aktivnosti podjetja: Davčno svetovanje.
Podjetje je specializirano za poslovanje s/z: Poleg podpore na slovenskem trgu vam lahko nudimo zanesljivo podporo tudi v naslednjih državah: Avstrija, Ciper, Danska, Finska, Francija, Hrvaška, Irska, Italija, Malta, Nemčija, Nizozemska, Švedska, Švica, Velika Britanija in Združene države Amerike. Za poslovanje v preostalih državah sveta nudimo predvsem začetne poizvedbe, ostale storitve pa nato v sodelovanju s poslovnimi partnerji mednarodne organizacije IECnet.
Storitve za potencialne poslovne partnerje na navedenih trgih/področjih dela: (i) Zagotavljanje široke strokovne in administrativne podpore podjetjem na področju davkov. (ii) Podpora pri internacionalizaciji podjetja z davčnega vidika (npr. opredelitev primerne organizacijske oblike, vzpostavitev registracije/poročanja, navodila za obravnavo poslov z vidika DDV in carin, prilagoditev obstoječega modela poslovanja pravilom tuje države oz. vzpostavitev novega, dopolnitev ali priprava dokumentacije o transfernih cenah, priprava predlogov za koriščenje davčnih olajšav in ostalih ugodnosti, povračila DDV). (ii) Storitve namenjene podjetjem, ki so že prisotna na tujih trgih (npr. preventivni davčni pregled doma ali v tujini z namenom zaznavanja, upravljanja in odpravljanja davčnih tveganj, preoblikovanje mednarodne skupine družb z namenom znižanja davčnih tveganj in/ali davčne obremenitve, priprava/posodobitev/dopolnitev dokumentacije o transfernih cenah, podpora v postopkih davčnega nadzora, podpora pri prevzemih in združitvah družb).
Drugo: Preko partnerskih podjetij lahko v omenjenih državah zagotovimo tudi storitve iz sorodnih področij (revizija, računovodstvo, pravno, poslovno in finančno svetovanje).

15

TOUCHSTUDIO Darko Milovac s.p. / TOUCHSTUDIO Uluslararası Danışmanlık ltd. şti
Udeleženeec: Anja Vojsk (uradni zastopnik)
Poslovne aktivnosti podjetja: - Posredništvo pri prodaji raznovrstnih izdelkov - Računalniško programiranje in svetovanje - Avtoprevoznništvo - Pomoč pri učenju
Podjetje je specializirano za poslovanje s/z: - Turčija: vsi izdelki in storitve - Slovenija: alucobond kompozit, jekleni in aluminij profili različnih dimenzij - Turčija, Rusija, Nemčija, Slovenija: spletno in računalniško programiranje
Storitve za potencialne poslovne partnerje na navedenih trgih/področjih dela: - posredništvo pri prodaji in nabavi raznovrstnih izdelkov, slo-tur prevajanje - izdelava spletnih strani po W3C standardu
Drugo: - 7 letna proizvodnja jeklenih profilov in alucobond kompozitnih plošč v Turčiji - 11 letne izkušnje pri spletnem in računalniškem programiranju - Slovenski prevajalci z diplomom potrjeno s strani Turškega Ministrstva za šolstvo - Zaupalo nam že več kot 60 slovenskih, 12 hrvaških in 250 turških podjetij.

16

TRConsulting
Participant: Inci Turan, General Manager
Know-how/services that can be offered: Partner Search; Market Research; Company Formation; Office Search; Motivational, Ice-Braker, Team-Building Corporate Workshops; Interpreting,

Translating Services.
Specialized in: Turkey, USA. All sectors.
Others: The founder of TRConsulting, Ms. Inci Turan was born in Germany and studied in Germany, Turkey and USA, followed by work experience in Istanbul and New York at mid-size and mainly multinational companies, in sectors such as Mechanical Engineering, Banking, Telecom, IT, Textile, Chemicals, HR, Entertainment, and Consulting.
References: Partner search, market research, office search, consulting FNAC (France); WELEDA (Germany); GERRY WEBER (Germany); SAACKE (Germany); PROHOLZ (Austria); EUROPEAN WOOD INITIATIVE (Belgium); REVO BIOLABS (USA, CA); LDS Charities (USA); ROTTERDAM TRADE OF COMMERCE (Holland); LUKA KOPER (Slovenia); EUGEN BAKUMOVSKI (Germany) Team-building, motivational, ice-braker corporate workshops SANOVEL(Cratos Hotel, Cyprus); JANSSEN CILAG (Dedeman, Kapadokya); JOHNSON & JOHNSON (Dedeman, Kapadokya); DUPONT (Sakliköy, Polonezköy); NOVARTIS (Istanbul); VOLVO(Sakliköy, Polonezköy); H&M (Bahar Country, Istanbul); EFES PILSEN (Sungate Hotel, Antalya); PEPPERS & ROGERS (Hillside Su Hotel, Antalya); SABANCI HOLDING (BIMSA) (Sabanci Center, Istanbul); 3M (Portaxe Restaurant, Istanbul); SOFRA (Durusu Park, Istanbul); HEWLETT PACKARD (HP, Istanbul); JCI - Junior Chamber International (Istanbul) ; PROCTER & GAMBLE (P&G Istanbul); GARANTI BANK (IC Green Palace Hotel, Antalya); YAPI KREDI BANK , Istanbul; MINI COOPER (Istanbul); NANDOS, Ataköy, Istanbul; YDD – Management Consultants Association, Istanbul; PANORA Mall, Ankara; MCT - Management Center Turkiye, Lütfi Kırdar Kongre Sarayı, Istanbul

17

VELEPOSLANIŠTVO SLOVENIJE V BUKAREŠTI
Udeleženc: Branko Grgič; ekonomski svetovalec
Storitve ki jih veleposlaništvo nudi slovenskim podjetjem: 1. zbiranje osnovnih potrebnih informacij o tržnem segmentu, ki podjetje zanima; 2. koordinacija dela pri poglobljenih tržnih raziskavah; 3. skupaj s podjetjem postavimo kratkoročne in srednjeročne cilje; 4. skupaj s podjetjem opredelimo konkretne aktivnosti za doseg te ciljev; 4. aktivnosti organiziramo in skupaj s podjetjem tudi izvedemo; 5. pridobivanje bonitetnih poročil na zahtevo podjetja; 6. pravni nasveti na zahtevo podjetja; 7. follow-up aktivnosti na zahtevo podjetja; 7. pomoč pri ustanavljanju pisarn, podjetij itd...; 7. predstavitve podjetij: individualne in skupinske; 8. vsa potrebna logistika ob priliki obiska v Romuniji.
Zanimivi sektorji in priložnosti v Romuniji: 1. Energetika - temu sektorju bo namenjena velika pozornost (podpore tujim investitorjem in liberalizaciji na področju generacije električne energije). 2. Kmetijstvo - razdrobljenost obdelovalnih površin in neekonomična izkoriščenost mehanizacije predstavlja največji problem. Nujna je izboljšava kmetijska infrastrukture: namakalni sistemi, dostopne ceste in poti do kmetijskih površin, uporaba alternativnih virov energije (bio, sonce, veter), itd...3. Infrastruktura - ena glavnih prioritet vlade v bodoče bo investiranje v razvoj in posodobitev infrastrukture. Tu se odpirajo možnosti za slovenske gradbince. Vsa pomembnejša dela bodo gotovo izvajali tujci. Konzorcijski nastop priporočljiv. 4. Telekomunikacije - telekomunikacijsko omrežje v ruralnih predelih Romunije. Na tem področju imamo v Sloveniji številna podjetja, ki se v projekte lahko uspešno vključujejo. 5. IT sektor - IT sektor je eden najhitreje razvijajočih se sektorjev romunskega gospodarstva. »Podhranjenost« na tem področju je velika. Temu bi v veliki meri lahko zadovoljil koordiniran in usklajen nastop združenja (ZIT). 6. Varstvo okolja - zbiranje, sortiranje in reciklaža odpadnega materiala. Zmanjševanja emisije toplogrednih plinov predvsem v smeri: promoviranje in uporaba obnovljivih virov energije in večji izkoristek energije in povezanih uslug kot so: ogrevanje, hlajenje, itd...za stavbe in industrijske objekte. Podjetja, ki obvladujejo tehnologije s tem v zvezi, bodo dobrodošla in se jim ponuja veliko tržišče.