

Jesenska anketa o likvidnosti slovenskih podjetij

GZS, 15.09.2009

Statistika ankete – reprezentativen vzorec

veliko st	št. posla nih anket	Število podjetij - odgovorj enih anket	% delež	odzivno st na anketo	število zaposleni h iz ankete	% delež zapos lenih	% reprezent. Po zaposlenih v SLO gosp.
I	6537	625	69%	10%	3.670	7%	3%
M	948	130	14%	14%	4.650	9%	6%
S	375	70	8%	19%	10.324	20%	13%
V	402	84	9%	21%	34.205	65%	16%
skupaj	8262	909	100%	11%	52.849	100%	10%

Zadnje stanje odgovorov: 998;
16.09.2009 ob 8:35

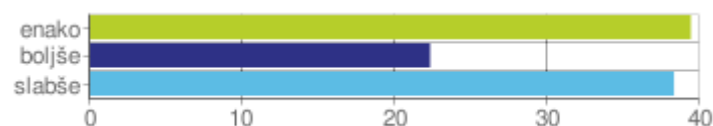
Šest sklopov vprašanj

- I. Napovedi za II. polletje 2009 (3)
- II. Plačilni roki do kupcev (7)
- III. Poslovanje z dobavitelji in državo (3)
- IV. Dostopnost kreditov – V.-VIII. 2009 (11)
- V. Vloga države pri zavarovanju kreditov in izvoznih poslov (8)
- VI. Plačilna disciplina in izterjava (6)

I. Napovedi za II. polletje 2009

1. Kakšne so vaše napovedi in izgledi glede poslovanja za II. polletje 2009 v primerjavi s I. polletjem?

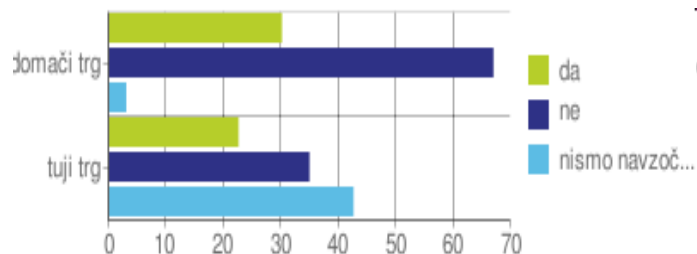
- Skoraj 40 % podjetij navaja, da je v II. polletju v primerjavi s I., situacija enaka in/oz. slabša, da se boljša, meni 20% podjetij.



enako	39,6%
boljše	22,2%
slabše	38,2%

2. Se naročila trenutno glede na prve mesece 2009 izboljšujejo

- Stanje naročil se glede na prve mesece 2009 slabša preko 67% odgovorjenim na domačem trgu, 60 % izvoznikom pa na tuiih trgih.

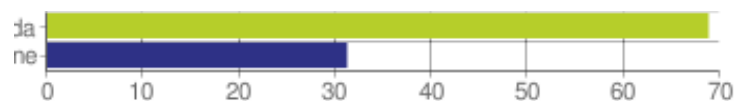


	da	ne	nismo navzoči na tem trgu
domači trg	29,9%	67,2%	2,9%
tujii trg	22,7 %	34,8%	42,6%
	39,4 %	60,6 %	

I. Napovedi za II.polletje 2009

3. Ali se soočate z vse večjimi likvidnostnimi težavami?

- 70% vseh, ki so odgovorili, ima likvidnostne težave



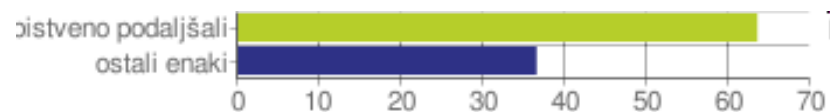
da	69,1%
ne	30,9%



II. Plačilni roki do kupcev - 1

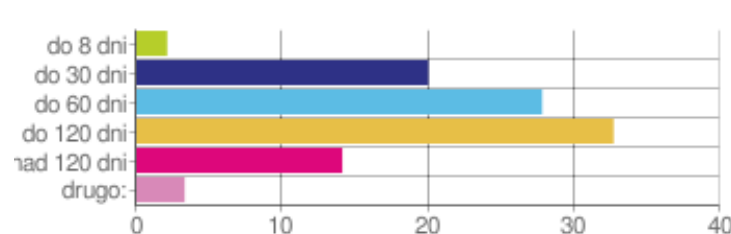
1. Plačilni roki, v katerih v povprečju dobite plačilo od vaših kupcev V SLOVENIJI (neodvisno od pogodbenih določil) so se v obdobju maj - avgust 2009 v primerjavi z obdobjem januar - april 2009

- Bistveno poslabšali v preko 60% podjetjih

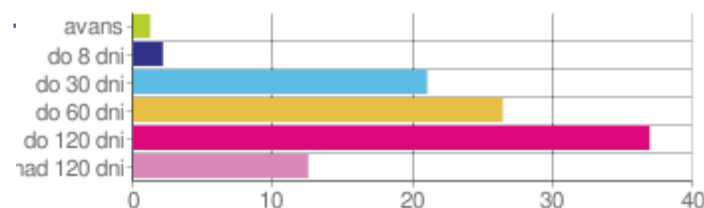


bistveno podaljšali	63,5%
ostali enaki	36,5%

2. Plačilni roki kupcev v Sloveniji so v povprečju znašali:



	september	junij
do 8 dni	2,1%	3,3 %
do 30 dni	20,0%	21,1 %
do 60 dni	27,8%	26,3%
do 120 dni	32,7%	36,8 %
nad 120 dni	14,1%	12,5%
<u>drugo:</u>	3,3%	



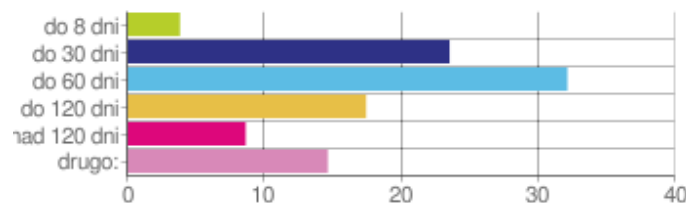
II. Plačilni roki do kupcev - 2

3. **Plačilni roki, v katerih običajno/pretežno dobite plačilo od vaših kupcev V TUJINI (neodvisno od pogodbenih določil) so se v obdobju maj - avgust 2009 v primerjavi z obdobjem januar - april 2009:**



bistveno podaljšali	29,5%
ostali enaki	70,5%

4. **Plačilni roki kupcev v tujini so v povprečju znašali:**

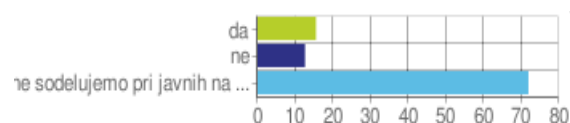


do 8 dni	3,8%
do 30 dni	23,5%
do 60 dni	32,1%
do 120 dni	17,4%
nad 120 dni	8,6%
<u>drugo:</u>	14,6%



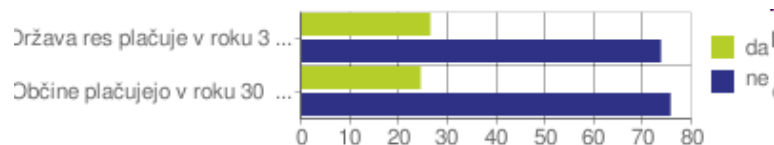
II. Plačilni roki do kupcev - 3

5. Ali so se v letu 2009 v primeru javnih naročil roki za potrjevanje situacij oz. poročil o opravljenem delu podaljšali?



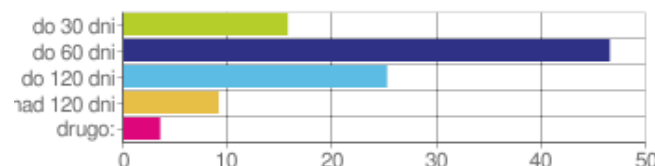
da	15,5%	55,1%
ne	12,6%	44,9%
ne sodelujemo	71,9%	

6. Kakšni so dejanski plačilni roki kupcev V JAVNIH NAROČILIH (neodvisno od pogodbenih določil)



ALI je res, da	da	ne
Država res plačuje v roku 30 dni	26,4%	73,6%
Občine plačujejo v roku 30 dni	24,4%	75,6%

7. Plačilni roki pri javnih naročilih so v povprečju znašali:

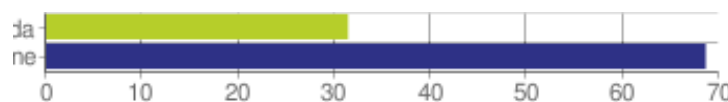


	september	junij
do 30 dni	15,7%	16,9%
do 60 dni	46,5%	33,3%
do 120 dni	25,2%	30,7%
nad 120 dni	9,1%	19,1%



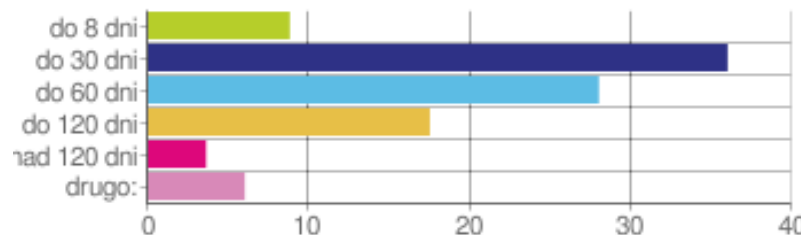
III. Poslovanje z dobavitelji in državo

1. Ali ste plačilne roke, v katerih običajno/pretežno plačujete svojim **dobaviteljem** (neodvisno od pogodbenih določil), **bistveno podaljšali**:



da	31,4%
ne	68,6%

2. Kako pretežno poravnate svoje obveznosti do dobaviteljev?

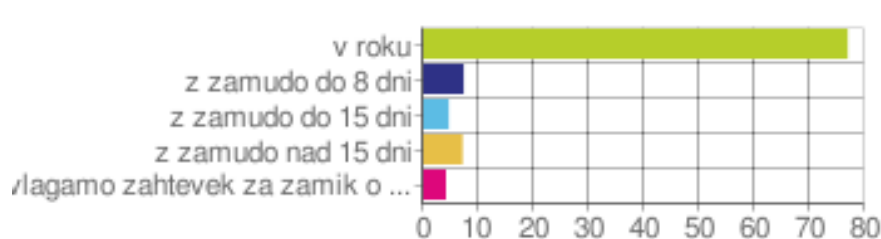


	september	junij
do 8 dni	8,8%	9,5%
do 30 dni	36,0%	38,1%
do 60 dni	28,0%	32,9%
do 120 dni	17,5%	15,3%
nad 120 dni	3,6%	4,2%
<u>drugo:</u>	6,0%	



III. Poslovanje z dobavitelji in državo

3. Kako pretežno poravnate svoje obveznosti do države iz naslova raznih davkov in prispevkov (davki in prispevki iz plač, DDV, akontacijo davka od dohodka pravnih oseb) v obdobju V.-VIII. 2009?



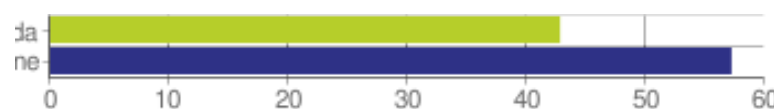
v roku	76,9%
z zamudo do 8 dni	7,3%
z zamudo do 15 dni	4,6%
z zamudo nad 15 dni	7,1%
vlagamo zahtevek za zamik obveznosti	4,1%



IV. Dostopnost kreditov v obdobju maj - avgust 2009 - 1

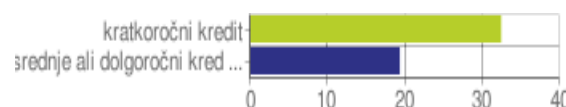
1. Ali ste v zadnjih štirih mesecih iskali kredit pri bankah?

- Manj kot polovica anketiranih je iskala kredit (43 %)



ja	42,8%
ne	57,2%

2. Za potrebe poslovanje ste iskali DK, KK ?



kratk.kredit	32,4 %
srednje ali dolg. kredit	19,3 %

3. Ali vam je banka odobrila kratkoročni kredit ?



ja	76,7%
ne	23,3%



IV. Dostopnost kreditov v obdobju maj - avgust 2009 -2

4. Kakšen je razlog, ki ga je navedla banka za neodobritev kratkoročnega kredita?

- slaba boniteta podjetja, slabe razmere, ki so vzrok slabih plačil kupcev.
- Ponujeno jamstvo je za banko premalo.
- Nezaupanje v branžo
- Naša poslovna banka od nas obrne 1 mio EUR in ne moremo do kreditov, ker smo imeli lani (prvič v 18-letih izgubo) in smo padli bo lestvici bonitete.
- Ostali komentarji
 - Povejte mi, kako naj damo osebno poroštvo, ko pa poslujemo z gradbenimi podjetji. Tako nam je npr. podjetje XY dolžno za 11 mesečnih bruto plač. Denarja pa ne moremo izterjati po nobeni poti.

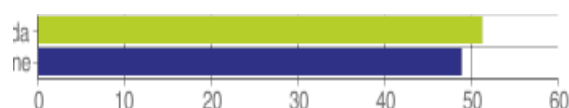




IV. Dostopnost kreditov v obdobju maj - avgust 2009 - 3

5. Ali vam je banka odobrila srednjeročni ali dolgoročni kredit ?

- Dobrim polovici "da"



da	50,9%
ne	49,1%

6. Kakšen je razlog, ki ga je navedla banka za neodobritev srednjeročnega oz. dolgoročnega kredita?

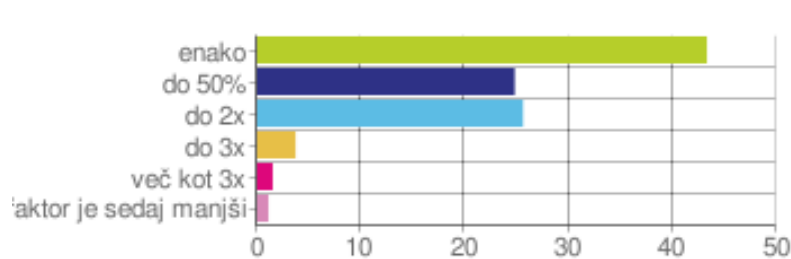
- da trenutno je možno dobiti **samo kratkoročne kredite**
- Zaostreni pogoji zavarovanja kreditov - **prenizko zavarovanje kredita (zahteva po zelo visokem razmerju nasproti vrednosti kredita), neustrezno zavarovanje kredita (osebno)**
- Glede na okoliščine je **tveganje preveliko.**
- da **še nimajo konkretne podpore od države** -da nimamo dobre bilance
- Nič pisno, namig, da smo rizični, ker nimamo nepremičnin ; **Ni pomagalo, da smo imeli močnega garanta.**
- bi ga odobrila, vendar so pogoji zavarovanja nerealni! **Če želiš kredit, moraš banki dokazati, da ga ne potrebuješ!!!!**



IV. Dostopnost kreditov v obdobju maj - avgust 2009 - 4

7. Za kolikokrat je banka povečala zahtevani faktor zavarovanja kredita v primerjavi z obdobjem september - december 2008?

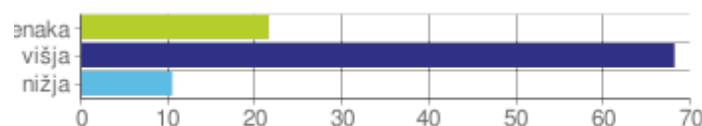
- 43% enako, četrtnina odgovorjenih +50%, četrtnina x 2



enako	43,3%
do 50%	24,8%
do 2x	25,6%
do 3x	3,7%
več kot 3x	1,5%
faktor je sedaj manjši	1,1%

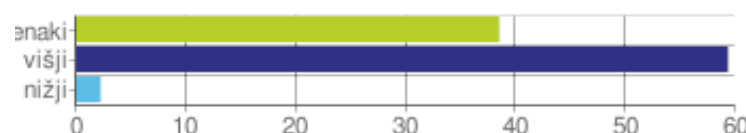
8. Kakšna je obrestna mera za odobren kredit v primerjavi z obdobjem september - december 2008?

- 68 % viša obrestna mera



enaka	21,5%
višja	68,1%
nižja	10,4%

9. Kakšni so stroški odobritve kredita v primerjavi z obdobjem september - december 2008? – za 60% odgovorjenih višji

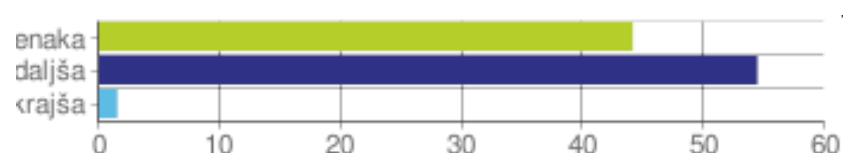


enaki	38,7%
višji	59,1%
nižji	2,2%

IV. Dostopnost kreditov v obdobju maj - avgust 2009 - 5

10. Kakšna je po vaših izkušnjah hitrost odobravanja kreditov v primerjavi z obdobjem september - december 2008?

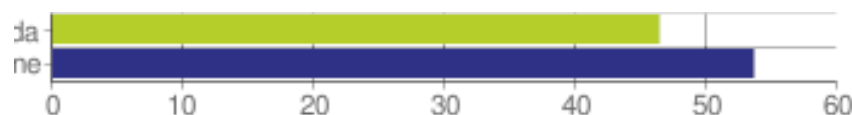
- Za 54% odgovorjenih daljša



enaka	44,1%
daljša	54,4%
krajša	1,5%

11. So banke kooperativen partner za vaše tekoče poslovanje in razvoj?

- Mnenje deljeno – pol pol



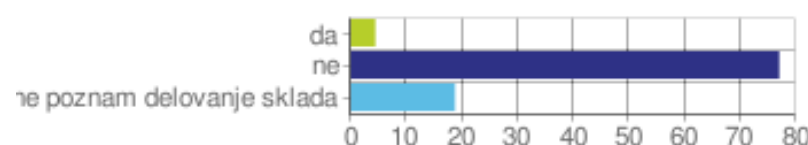
da	46,4%
ne	53,6%



V. Vloga države pri zavarovanju kreditov in izvoznih poslov - 1

1. Ali ste v letu 2009 koristili instrumente Slovenskega podjetniškega sklada (SPS) za zavarovanje kreditov in subvencioniranje obrestne mere?

- Manj kot 5% koriščenje (poznavanje?) SPS



da	4,4%
ne	77,0%
ne poznam	18,7%

2. Je SPS kooperativen partner za vaše tekoče poslovanje in razvoj?

- Visoka, 82% stopnja ocene sodelujočih o kooperativnosti SPS



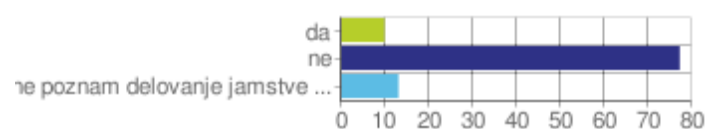
da	82,1 %
ne	17,9 %



V. Vloga države pri zavarovanju kreditov in izvoznih poslov - 2

3. Ali ste povpraševali po kreditu s poroštvom države (jamstvena shema)?

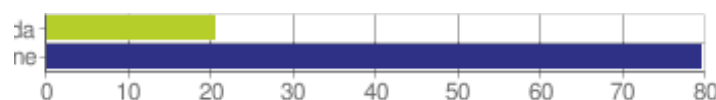
- Za instrument JS je povpraševalo 10% podjetij, ki so odgovorila



da	9,8 %
ne	77,2 %
ne poznam delovanje jamstvene sheme	13 %

4. Ali po vašem mnenju jamstvena shema za kreditiranje pri poslovnih bankah z državnim poroštvom deluje ?

- 80% vseh podjetij, ki so odgovorila, JS ocenjuje kot nedelujočo

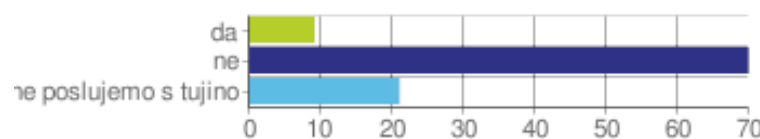


ja	20,5%
ne	79,5%



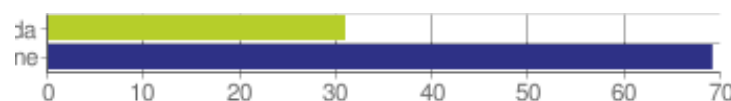
V. Vloga države pri zavarovanju kreditov in izvoznih poslov - 3

5. Ali ste iskali zavarovanje izvoznih poslov preko SID banke? – 70% izvozno naravnanih da



da	9,1%
ne	69,9%
ne poslujemo s tujino	21,0%

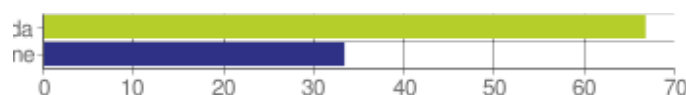
6. Ali SID banka ustrezno podpira vaše izvozne posle in razvoj? – 70% negativnih odgovorov



ja	30,9%
ne	69,1%

7. Ali je SID banka bistveno povečala zahtevano stopnjo in stroške zavarovanja izvoznih poslov?

- 67% pritrdilnih odgovorov,



ja	66,7%
ne	33,3%



V. Vloga države pri zavarovanju kreditov in izvoznih poslov - 4

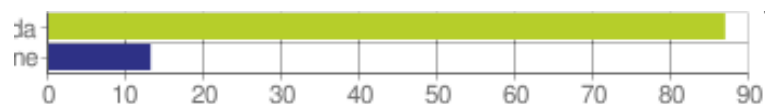
8. Vaša pričakovanja v zvezi s SID banko:

- GRE ZA TEORETIČNO MOŽNOST , ZA OBSTOJEČE STRANKE. SISTEM JE PREKOMPLICIRAN, PREDOLG, IN FINANCIRA BODOČE POSLE , VREDNOST DO KATERE JAMČI JE ZANEMARLJIVA, NAŠI KUPCI PREVEČ RAZDROBLJENI!
- Da dela tisto kar bi morala. In to hitro in učinkovito.
- Bolj sprejemljivi pogoji zavarovanja terjatev na "rizičnih trgih".
- zavarovanje poslov tudi pri rizičnih podjetjih
- pričakujemo podporo tudi manjših in srednjih podjetij,
- SID banka s svojo zaostreno politiko zavarovanja omogoča zavarovanje samo dobrih plačnikov, medtem ko zavarovanje slabših zavrača. To samo povečuje stroške podjetij in jim ne omogoča pomoči pri bolj tveganih prebojih na tuje trge.
- Pričakovali bi bolj fleksibilno in cenejše suportiranje poslov.
- Hitro reagiranje
- Glede na absolutno poročstvo države za SID-ova zavarovanja bi morala SID prevzemati rizik novih izvoznih poslov podjetjem, ki ob zmanjšanju obsega dela na tradicionalnih trgih pač iščejo nove priložnosti da rešijo sebe in nacionalno ekonomijo. Tu potrebujejo partnerja, ki se hitro odziva ne pa institucijo, ki ne potrdi nobenega zavarovanja toliko časa, da novi posel sam pade v vodo.
- pomoč gospodarskim subjektom in ne še ena birokratska ustanova, ki samo nadgrajuje zahteve bank, zavarovalnic in drugih institucij!
- Če naj Vlada podpira izvozno gospodarstvo, potem ne more SID zavarovalnica povečevati zavarovalne premije za 47% in SID banka ne more izjavljati, da izstavljanje garancij za izvedbo poslov ni stvar SID Banke, dogovorite se s komercialnimi bankami!



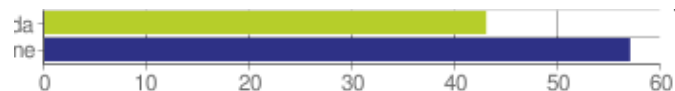
VI. Plačilna disciplina in izterjava - 1

1. Ali se po vašem mnenju problem plačilne nediscipline bistveno povečuje brez vsakih sankcij za dolžnike?



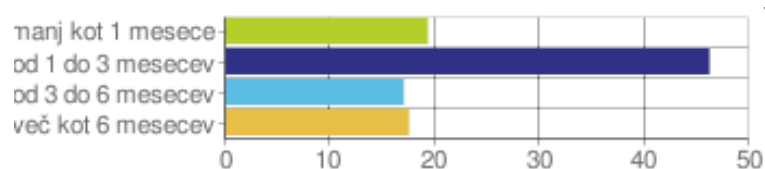
da	86,9 %
ne	13,1 %

2. Ali imate odprte vložene predloge za izvršbo?



da	43 %
ne	57 %

3. Kako dolgo ste čakali od vloženega predloga za izvršbo, da ste od sodišča prejeli sklep o izvršbi?

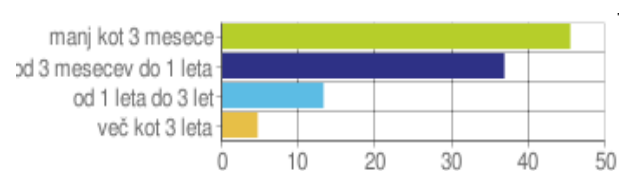


manj kot 1 mesec	19,3 %
od 1 do 3 mesecev	46,2 %
od 3 do 6 mesecev	17,0 %
več kot 6 mesecev	17,5 %



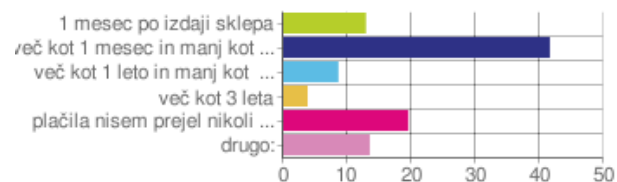
VI. Plačilna disciplina in izterjava - 2

4. Kako dolgo ste čakali, da je sklep o izvršbi postal pravnomočen?



manj kot 3 mesece	45,4%
od 3 mesecev do 1 leta	36,8%
od 1 leta do 3 let	13,2%
več kot 3 leta	4,6%

5. Kdaj ste na podlagi sklepa o izvršbi prejeli plačilo?

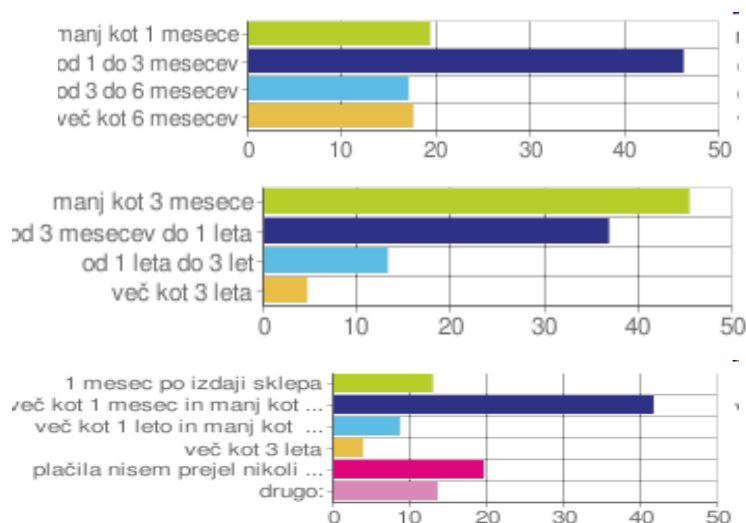


1 mesec po izdaji sklepa	12,9%
več kot 1 mesec in manj kot 1 leto	41,6%
več kot 1 leto in manj kot 3 leta	8,6%
več kot 3 leta	3,8%
plačila nisem prejel nikoli	19,5%
<u>drugo:</u>	13,5%



VI. Plačilna disciplina in izterjava - 3

5. Kdaj ste na podlagi sklepa o izvršbi prejeli plačilo?



prejeli sklep o izvršbi

sklep pravnomočen?

prejeli plačilo

IDEALNO STANJE ?

3 mesece + 9 mesecev + 1 leto = 24 mesecev ?

Ukrepi ?



VI. Plačilna disciplina in izterjava - Komentarji

- SODIŠČE JE ŽE PRAVNOMOČEN SKLEP O IZVRŠBI ZAVRGLO ZARADI NIČ DENARJA IN PRILIVOV NA TRK. TO PODJETJE PA IMA TERJATVE NA HRVAŠKEM CCA 5X VEČJE OD DOLGA. KAJ NAJ IZVRŠBO VLAGAMO VSAK MESEC???, (IN SI NABIJAMO STROŠKE) DA BI MORDA UJELI TRENUTEK, KO BO DENAR NA NJIHOVEM TRK??
- Plačilna nedisciplina bi morala biti sankcionirana!
- Državi ne smemo zamujati s plačilom: DDV, prispevki itd. Država nam pa REDNO zamuja s plačilom obveznosti. Zelo spodbudno za gospodarstvo!
- Država ne zagotavlja niti minimalne plačilne discipline, podpira goljufanje in goljufe in plače zaposlenih prekomerno obremenjuje. **Po drugi strani pa spodbuja delo na črno, saj se kontrolira preko inšpekcijskih nadzorov samo pravne osebe, ki delajo regularno, tistih, ki pa delajo na črno, pa ne preganja.**

VI. Plačilna disciplina in izterjava - Komentarji

- **Od kar so sodišča uvedla poravnavo, ni nič boljše. Bili smo na dveh poravnava:**
 - 1) Po 5 letih tožbe, smo prišli do poravnave, kjer smo dolžniku odpustili 50% dolga pod pogojem, da ostali dolg vrne takoj. Sodišče je kljub pristanku na poravnavo, sprejelo njegovo neupravičeno pritožbo tako, da do danes še nismo prejeli nobenega denarja.
 - 2) V drugem primeru smo čakali 2 leti do izvršbe, na katero se je dolžnik lahko pritožil. Do poravnave je prišlo po 3 letih, kjer je sodišče upoštevalo vse predloge dolžnika.
 - Nam kot upnikom pa dajala ultimato, če ne boste znižali dolga tako, kot zahteva dolžnik, ne boste dobili nič.
 - Končno nam je mnogo premožnejši dolžnik vrnil le 2.000 Eur od skupnega dolga 8.000 EUR-ov. **PORAVNAVA = POTUHA DOLŽNIKOM**
 - To je nov izum naših sodišč, kako bi še bolj zaščitili dolžnike. Takšen ukrep bo generiral novo vrsto špekulantov, legalnih špekulantov.
- **stanje se ne izboljšuje, tako kot to trdijo predstavniki države. Moram reči, da se v našem podjetju bojimo prihodnosti, čeprav imamo načrtane cilje in plane ter pripravljene aktualne projekte.**